

Sehr gute Karriere-Chancen im SDK-Vertrieb

Mitarbeiter sind im Außendienst der Süddeutschen Krankenversicherung sehr gut aufgehoben. Das bestätigt Assekurata Solutions der SDK im jährlichen Karriere-Rating, bei dem sie die SDK als Vertriebspartner erneut mit A+ (sehr gut) bewertet.

Mitarbeiter sind im Außendienst der Süddeutschen Krankenversicherung sehr gut aufgehoben. Das bestätigt Assekurata Solutions der SDK im jährlichen Karriere-Rating, bei dem sie die SDK als Vertriebspartner erneut mit A+ (sehr gut) bewertet.

Die SDK ist Partner der süddeutschen Volks- und Raiffeisenbanken und eröffnet ihren Vertriebsmitarbeitern damit sehr gute Kontaktmöglichkeiten. Die Vermittlerorientierung gilt auch deshalb als sehr gut, weil persönliche Ansprechpartner vor Ort und eine praxisorientierte Aus- und Weiterbildung sowohl Einsteigern wie auch erfahrenen Beratern die nötige Unterstützung bieten. Hauptberufliche Vertriebs-Coaches helfen bei der Einarbeitung und ersten Verkaufsgesprächen. Mit Servicedirektionen und Servicebüros fördert die SDK vermehrt die unternehmerische Entwicklung und Führungsverantwortung ihrer Berater.

Glaubwürdiger Partner für Berater und Kunden

„Die SDK ist ein zuverlässiger Vertriebspartner mit den richtigen Produkten. Ganz besonders wichtig ist, dass wir mehr für die Vorsorge stabiler Beiträge im Alter zurücklegen als unsere Mitbewerber. Das macht uns glaubwürdig für unsere Kunden und unsere Berater im Außendienst“, sagt Dr. Ralf Kantak, Vorsitzender des Vorstands der SDK. Nicht nur bei Privatkunden, auch im Firmenkundengeschäft verfügt die SDK über ein gutes Beratungs- und Betreuungskonzept. Betriebliche Krankenversicherung und betriebliches Gesundheitsmanagement sind Inhalt von Firmenveranstaltungen zu aktuellen Themen. Die langjährige Erfahrung und Kompetenz der SDK im Bereich betrieblicher Krankenversicherung eröffnet Beratern ein vielversprechendes Geschäftsfeld.

Wie verlässlich die SDK als Vertriebspartner ist, beurteilt Assekurata mit den Teilkategorien „Finanzstärke“ und „Wachstum“. Finanziell wird die SDK mit „exzellent“ bewertet. Das kundenbezogene Wachstum wie auch das Wachstum der Vermittler gilt als sehr gut. 2013 hat das Unternehmen die Vertriebsmannschaft personell verstärkt und stellt aktuell ein Team von über 250 Beratern.

Das Rating-Ergebnis setzt sich aus folgenden Teilkategorien zusammen:

rating		
Teilqualität	Bewertung	Gewicht (%)
Vermittlerorientierung	sehr gut	40
Beratungs- und Betreuungskonzept	gut	20
Finanzstärke	exzellent	20
Wachstum	sehr gut	20

Zusatzmaterial: [Link zum vollständigen Rating-Bericht ...](#)

Pressekontakt:

Dr. Ulrich Schermaul

Telefon: 0711 / 5778 - 676

Fax: 0711 / 5778 - 667

E-Mail: ulrich.schermaul@sdk.de

Unternehmen:

Süddeutsche Krankenversicherung a.G.

Raiffeisenplatz 5

70736 Fellbach

Internet: www.sdk.de

Über die Süddeutsche Krankenversicherung a.G.

Die SDK mit Sitz in Fellbach ist in Süddeutschland der Krankenversicherungsspezialist der Volksbanken Raiffeisenbanken. Hier zählt die SDK mit über 700 Millionen Euro Beitragseinnahmen zu den größten privaten Krankenversicherern. Über 600.000 Versicherte bauen beim Thema Gesundheitsvorsorge auf die SDK. Für kompetente Beratung und Hilfe sorgen rund 800 Beschäftigte im Innen- und Außendienst. Mit ihrem Kooperationspartner aus dem Bereich der gesetzlichen Krankenversicherung, der mhplus Krankenkasse, bietet die SDK Vorsorgelösungen aus einer Hand. Renommierte Wirtschaftsmagazine und führende Rating-Unternehmen zählen die SDK zu den besten Unternehmen der Branche. Zu den kleineren Unternehmen zählt die Süddeutsche Lebensversicherung mit etwa 1,7 Milliarden Euro Versicherungssumme. Sie überzeugt durch höchste Kundenzufriedenheit und exzellente Kapitalanlageergebnisse. Die Süddeutsche Allgemeine Versicherung sichert Unfälle ab und macht das Angebot als Personenversicherer komplett.

logo