

## VEMA Bilanz 2013: Menschen, Makler und Mehrwerte

**Für die Maklergenossenschaft VEMA war das Geschäftsjahr 2013 nach vorläufigem Ergebnis erneut ein Erfolgjahr. In einem herausfordernden Marktumfeld startet die größte Maklergenossenschaft in Deutschland mit ihren Mitgliedern, deren Unternehmen und Mitarbeiter optimistisch ins Jahr 2014.**

**Für die Maklergenossenschaft VEMA war das Geschäftsjahr 2013 nach vorläufigem Ergebnis erneut ein Erfolgjahr. In einem herausfordernden Marktumfeld startet die größte Maklergenossenschaft in Deutschland mit ihren Mitgliedern, deren Unternehmen und Mitarbeiter optimistisch ins Jahr 2014.**

So lautet das Fazit der Jahresauftaktveranstaltung der unabhängigen Maklergenossenschaft. Bei der Vorstellung der vorläufigen Zahlen des Jahres 2013 in Bad Mergentheim konnte Vorstandsvorsitzender Hermann Hübner erneut über deutliche Steigerungen berichten. Die Zugriffe auf alle technischen Arbeitshilfen sind enorm angestiegen. Die direkt an die Versicherungsunternehmen online versendeten Deckungsaufträge nehmen von Monat zu Monat stark zu. Die Bedeutung der VEMA als Inermediär, als ideales Bindeglied zwischen Qualitätsmaklerbetrieben und den Versicherungsgesellschaften ist für alle Seiten von großem Vorteil.

„Die Bilanz im Sektor Vertrieb, Weiterbildung und Ausbildung verdeutlicht“, so Vorstand Andreas Brunner, „dass die Investitionen und Vorbereitungen aus den Vorjahren jetzt sichtbar Früchte tragen und die Ergebnisse weit über den branchenüblichen Werten liegen.“ Brunner sieht in den Erfolgen in der Aus- und Weiterbildungsbilanz die solide Ausgangsbasis für eine nachhaltige erfolgreiche Zukunft der von aktiven Versicherungsmaklern geführten Genossenschaft.

„Nicht nur die 2014 zum ersten Mal erreichte Marktführerschaft und Spitzenbewertung bei Studien und Wettbewerbsvergleichen in den Medien seien erfreulich, sondern vor allem die Qualität und die Erfolge in der Aus- und Weiterbildung,“ betonte Brunner, „der Umsatz muss stimmen, aber auch die erfreuliche Bilanz in der Aus- und Weiterbildung.“

Den dritten Erfolgsfaktor der VEMA Maklergenossenschaft hebt Vorstand Stefan Sommerer hervor. „Damit das Geschäft der Makler von Mensch zu Mensch gut läuft, müssen Informationstechnologien stimmen. Die IT muss Makler und deren Mitarbeiter entlasten, damit die Zeit für den Maklerkontakt von Mensch zu Mensch gewonnen wird. Wir haben das geschafft und das macht uns stolz“, ergänzt IT-Vorstand Sommerer die Berichte seiner Vorstandskollegen.

Die ausführlichen Zahlen will die Maklergenossenschaft in wenigen Tagen bei den VEMA-Tagen 2014 in Fulda den Medien und der Öffentlichkeit präsentieren. Die traditionellen Fachmesse VEMA-Tage wird dieses Jahr vom 2. bis 3. April 2014 wieder im Esperanto-Kongresszentrum in Fulda stattfinden. Highlights werden die Berichte der VEMA-Vorstände aus ihren Bereichen sein und der Besuch vom früheren Bundesminister für Arbeit und Soziales, Walter Riester. Riester wird mit Maklern und Vorständen der Versicherungswirtschaft über das Thema **„Wohin geht es mit der Altersvorsorge?“ Hintergründe, Fakten, Trends - wie können wir Makler Lücken aufzeigen und schließen!** diskutieren.

Auf der Messe gibt es 23 interessante Workshops, und 100 Aussteller informieren die Fachbesucher im persönlichen Gespräch über Maklerthemen.

**Gerne senden wir interessierten Journalisten das ausführliche Programm der VEMA-Tage 2014 in Fulda zu und würden uns freuen weitere Pressevertreter zur Veranstaltung begrüßen zu können.**

**Pressekontakt:**

Anke Kassel

- VEMA Presse- und Öffentlichkeitsarbeit -

Telefon: 0721 / 915 003 30

E-Mail: [anke.kassel@vema-eg.de](mailto:anke.kassel@vema-eg.de)

**Unternehmen:**

VEMA

Versicherungs-Makler-Genossenschaft e.G.

Steinhäuserstraße 3

76135 Karlsruhe

Internet: [www.vema-eg.de](http://www.vema-eg.de)

