

Die neue Honorarberater-Zulassung ist wenig erstrebenswert -So ein Fazit des con.fee Kongresses "Neue Wege der Finanzberatung" auf dem Bonner Petersberg

Der neu geschaffene Honorar-Finanzanlageberater gemäß §34h GewO kann nur provisionslose Produkte vermitteln und darf keine Zuwendungen von Produktgebern erhalten. Im Gegensatz dazu ist der "herkömmliche" Finanzanlagevermittler gemäß §34f GewO hinsichtlich Produktpalette und Vergütungsmodell frei.

Der neu geschaffene Honorar-Finanzanlageberater gemäß §34h GewO kann nur provisionslose Produkte vermitteln und darf keine Zuwendungen von Produktgebern erhalten. Im Gegensatz dazu ist der "herkömmliche" Finanzanlagevermittler gemäß §34f GewO hinsichtlich Produktpalette und Vergütungsmodell frei. Er kann also ebenso wie ein Versicherungsmakler (§34d GewO) sowohl gegen Provision als auch gegen Honorar vermitteln und seinen Kunden den gesamten Markt inklusive Nettoprodukte anbieten.

Dies ist ein Fazit des con.fee kongress	

Kongresses "Neue Wege der

Finanzberatung", zu dem sich am 12. September rund 160 Finanzberater und -experten auf dem Bonner Petersberg, dem Gästehaus der Bundesregierung, zum Erfahrungsaustausch einfanden. Eine weitere Erkenntnis des Kongresses ist, dass neue, europäische Transparenzregeln und das geplante Provisionsverbot für unabhängige Berater zur Änderung bestehender Geschäftsmodelle führen werden.

In diesem Zusammenhang fand insbesondere der Vortrag über die Erfahrungen in Großbritannien eine besonders große Beachtung. Demnach ist die Anzahl der unabhängigen Vermittler seit Inkrafttreten des Provisionsverbots deutlich geschrumpft. Gleichzeitig haben sich aber Qualität der Beratung und Umsatz pro Berater stark erhöht.

In weiteren Vorträgen wurden eine standardisierte Finanzanalyse, die Zukunft der klassischen Lebensversicherung, vermögensverwaltende Fonds als neue Anlageklasse, sachwertorientierte Anlagen mit Kapitalabsicherung, ein wissenschaftlich basiertes Anlagemanagement, professionelle Indexbildung mit ETFs sowie 10 Gebote erfolgreicher Honorarberatung behandelt.

Alle Vorträge sind auf der Website der con.fee AG einsehbar.

Für interessierte Finanzmakler veranstaltet die con.fee AG im Herbst in mehreren Städten Fachseminare mit dem Titel "Chance Honorarberatung – Der neue Weg für Makler" mehr.

Pressekontakt:

Dr. Walter Hubel

Telefon: 0228 / 97 147 400 Fax: 0228 / 97 147 500 E-Mail: info@confee.de

Unternehmen:



con.fee AG Hegelstraße 14 53177 Bonn

Internet: www.confee.de

Über die con.fee AG

Die con.fee AG ist eine der führenden Produkt- und Serviceplattformen für die honorarbasierte Finanzberatung. con.fee unterstützt Versicherungsmakler und unabhängige Finanzberater mit exklusiven Honorarprodukten und umfangreichen Dienstleistungen rund um die Honorarberatung. Verbraucher finden con.fee-Honorarberater vor Ort unter www.honorarberatersuche.de

