

Vorteile leistungsbezogener Vergütung

Leistungsbezogene Vergütung beteiligt die Mitarbeiter entsprechend ihrer Leistung am Erfolg ihres Unternehmens. Gehaltsvereinbarungen kombiniert mit Erfolgsprämien oder Zielvereinbarungen, verbinden die Grundsicherheit eines Gehalts mit einem Anreizsystem für Leistung.

Leistungsbezogene Vergütung beteiligt die Mitarbeiter entsprechend ihrer Leistung am Erfolg ihres Unternehmens. Gehaltsvereinbarungen kombiniert mit Erfolgsprämien oder Zielvereinbarungen, verbinden die Grundsicherheit eines Gehalts mit einem Anreizsystem für Leistung.

Variable Vergütung passt sich dynamisch und flexibel an aktuelle Entwicklungen im Unternehmen oder am Markt an. Ist das Grundgehalt niedriger, sinken die Lohnnebenkosten.

Von steigenden Umsätzen des Unternehmens profitieren auch die Mitarbeiter. Durch ihr persönliches Engagement beeinflussen sie ihr Entgelt. Sie sind am Unternehmenserfolg direkt oder indirekt beteiligt, wodurch sie sich stärker mit dem Unternehmen identifizieren. Belohnte Eigeninitiative und Selbstorganisation sorgen für Zufriedenheit der Mitarbeiter.

Über Erfolgsprämien lässt sich der Vertrieb im Unternehmen auch steuern: Die Belohnung eines erreichten Gruppenumsatzes stärkt die Zusammenarbeit im Team. Führungskräfte, die am Umsatz ihrer Gruppe beteiligt sind, fördern die Zusammenarbeit und den Teamgeist. Neue Vertriebspartner werden sorgfältig eingearbeitet, um sie schnell in der Gruppe zu integrieren.

Höhere Provision einzelner Produkte aktiviert den Verkauf, wenn z.B. ein neues Produkt im Markt platziert werden soll.

Wettbewerbe über bestimmte Zeiträume oder für spezielle Produkte steigern den Umsatz ohne die grundlegenden Vereinbarungen der Vergütung zu verändern. Das Unternehmen erkennt engagierte Mitarbeiter und kann diese intensiver fördern.

Pressekontakt:

Nicola Strätz

- Vertriebsleitung -

Telefon: 0951 98046 107

Fax: 0951 98046 150

E-Mail: nstraetz@fabis.de

Unternehmen:

FABIS

Ottostr. 15

96047 Bamberg

Telefon: 0951 98046 200

Fax: 0951 98046 150

E-Mail: nstraetz@fabis.de

Internet: www.fabis.de

Über FABIS:

FABIS entwickelt seit 1988 leistungsfähige Lösungen für die Provisionsabrechnung und die Organisation von Vertriebspartnern. Provisionen werden revisionsicher nach individuellen Karriereplänen und Produktdefinitionen abgerechnet. Zu den Anwendern gehören Postbank, Balise Life (LIE). FABIS realisiert aus einer Hand praxisnahe Analyse, Konzeption, Softwareentwicklung, Anpassung und Einführung. Die aktuelle Java Technologie nutzt die Vorteile des Internet für Homeoffice und Unterstützung des Außendienstes. Die Systeme können als Software as a Service (SaaS) gemietet werden.

