

## Honorarkonzept erweitert Coaching-Team

**Als neue Business Coaches verstärken Markus Gedigk, Thomas Krog und Thomas Schaefers ab sofort das Team der Honorarkonzept GmbH. Bundesweit sorgen künftig acht Regionalbetreuer für eine vor-Ort-Unterstützung angebundener Honorarberater.**

**Als neue Business Coaches verstärken Markus Gedigk, Thomas Krog und Thomas Schaefers ab sofort das Team der Honorarkonzept GmbH. Bundesweit sorgen künftig acht Regionalbetreuer für eine vor-Ort-Unterstützung angebundener Honorarberater.**

Die neuen Business Coaches der Honorarkonzept wechselten zum 1. April 2013 von der Skandia Lebensversicherung AG zum Dienstleister aus Göttingen. Bei Skandia sammelten alle drei zuvor langjährige Erfahrung im Vertrieb. Nach erster Einarbeitung steigen sie nun in die regionale Betreuung ein.

**Markus Gedigk (40)** war über sieben Jahre, zuletzt als Senior Sales Manager, für die Skandia tätig. Sein Know-how setzt der Bankkaufmann und studierte Bankfachwirt (IHK) künftig für angebundene Honorarberater ein. Sein Betreuungsgebiet wird weite Teile Nordrhein-Westfalens sowie das südliche Niedersachsen umfassen.

**Thomas Krog (44)** war vor seinem Wechsel 22 Jahre, zuletzt als Organisationsdirektor für die Skandia tätig. Bei der Honorarkonzept ist der Versicherungskaufmann mit Zusatzausbildung Bankbetriebslehre ab sofort für die Regionen Mecklenburg-Vorpommern, Berlin sowie für Brandenburg verantwortlich.

**Als Dipl.-Sozialwissenschaftler und ausgebildeter Bankkaufmann arbeitete Thomas Schaefers (34)** mehr als acht Jahre für die Skandia, zuletzt als Area Manager. Er übernimmt die Betreuung des Saarlands, der südlichen Rheinland-Pfalz sowie weite Teile Baden-Württembergs.

„Die Erweiterung der Coaching-Mannschaft ist ein wichtiger Baustein unseres neuen Leistungskatalogs“, erklärt Honorarkonzept-Geschäftsführer Heiko Reddmann. „Ich kenne und schätze alle drei Mitarbeiter. Dass wir sie für uns gewinnen konnten, freut mich sehr.“

Seit April 2013 ersetzt das Konzept der Business Coaches die Key-Account-Manager der Honorarkonzept. Mit ihnen setzt die Honorarberater-Plattform künftig noch stärker auf eine

Unternehmensberatung vor Ort. Über individuelle Hilfe bei Gestaltung und Umsetzung des Honorarmodells bis zur Unterstützung von regionalen Marketing- und Kundenaktionen bietet sie angebondenen Maklern bundesweit persönliche Beratung und operative Unterstützung.

**Kontakt:**

insignis GmbH

Raik Packeiser

Berliner Allee 9 - 11

30175 Hannover

Gesa Panetta

Berliner Allee 9 - 11

30175 Hannover

Telefon: 0511 / 33 65 15 - 31

Telefax: 0511 / 33 65 15 - 33

E-Mail: [raik.packeiser@insignis.de](mailto:raik.packeiser@insignis.de)

Internet: [www.honorarkonzept.de/presse](http://www.honorarkonzept.de/presse)

Telefon: 0511 / 33 65 15 - 46

Telefax: 0511 / 33 65 15 - 33

E-Mail: [gesa.panetta@insignis.de](mailto:gesa.panetta@insignis.de)

**Über die HonorarKonzept GmbH**

Die HonorarKonzept GmbH etabliert in Deutschland einen neuen Ansatz in der Finanzdienstleistung: die Beratung über Versicherungsleistungen mittels Honorar-Finanzberatern. Das seit Anfang 2009 aktive Unternehmen unterstützt Honorar-Finanzberater bei ihrem Einstieg in die Honorarberatung. Das Service-Angebot umfasst echte Nettoprodukte in großer Bandbreite, Seminare und Coachings sowie professionelle IT-Tools für Beratung, Analyse und Verwaltung. Darüber hinaus bietet die HonorarKonzept GmbH Unterstützung im Bereich der Rechnungsstellung. Im Produktportfolio von HonorarKonzept finden sich kostenoptimierte Finanzlösungen. In der Fondsanlage wird überwiegend auf Exchange Traded Funds (ETFs) gesetzt.

