

Hans John Versicherungsmakler GmbH stößt mit außergewöhnlichem Seminarangebot auf großes Interesse

Vermittlerbetriebe sind vielfältigen Risiken ausgesetzt. Die Hans John Versicherungsmakler GmbH hat sich seit vielen Jahren mit der Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung für Vermittler einen guten Namen gemacht. Mit einem zweitägigen Seminarangebot und attraktivem Rahmenprogramm hat das Unternehmen im März 2013 120 Makler mit aktuellen Informationen rund um Beratungshaftung, FDL-Pflichtversicherung, Strafrechtsschutz für Vermittler und weiteren Themen auf den neuesten Stand gebracht und damit erneut bewiesen, dass den Hamburgern das Wohlergehen der Vermittlerbetriebe ganz besonders am Herzen liegt.

Vermittlerbetriebe sind vielfältigen Risiken ausgesetzt. Die Hans John Versicherungsmakler GmbH hat sich seit vielen Jahren mit der Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung für Vermittler einen guten Namen gemacht. Mit einem zweitägigen Seminarangebot und attraktivem Rahmenprogramm hat das Unternehmen im März 2013 120 Makler mit aktuellen Informationen rund um Beratungshaftung, FDL-Pflichtversicherung, Strafrechtsschutz für Vermittler und weiteren Themen auf den neuesten Stand gebracht und damit erneut bewiesen, dass den Hamburgern das Wohlergehen der Vermittlerbetriebe ganz besonders am Herzen liegt.

Foto0001Das Interesse an dem Seminarangebot war so groß, dass es gleich zweimal stattfinden konnte. Nach den Erfahrungen der Vorjahre wurde die Teilnehmerzahl des John-Intensiv-Seminars 2013 auf jeweils 60 Personen begrenzt. Der Veranstaltungsort, Port Andratx auf Mallorca, hat das Interesse neben dem fachlichen Aspekt sicherlich noch befeuert. Die Atmosphäre, das Ambiente und die deutlich angenehmeren Temperaturen im Vergleich zum grauen deutschen Winterwetter unterstützten den Veranstalter, den Teilnehmern den fachlichen, aber auch persönlichen Austausch zu ermöglichen.

Behandelt wurden neben aktuellen Haftungsfällen zum Beispiel die neue Finanzdienstleister-Pflichtversicherung. Hochqualifizierte Juristen aus dem Hause John, Ass.jur. Rudolf Bauer und Ass.jur. Marc Hinrichsen, stellten diese Themen vor. Weitere Referenten des ersten Seminartages waren Axel Hauk von Infinus, der ein Rundum-Sorglos-Paket seines Hauses, dem neuen Eigner der Hans John Versicherungsmakler GmbH, vorstellte, sowie Jürgen Klein, ego Consort AG und René Bertignol von Terra premium, die sich beide mit Kapitalanlagen und Investments befassten.

Die R+V-Versicherung, vertreten durch Ass.jur. Heike Schleuning, gab aktuelle Informationen zur D&O, Steffen Herzog, Value Consort AG, erläuterte Kapitalanlagen für 34c-Vermittler und Prof. Dr. Kewan Kadkhodai stellte die Brenneisen Capital AG vor.

Der zweite Seminartag bot Informationen über innovative Investments im Versicherungsmantel, Referent war Rolf Pieper, mandare. René Bertignol ergriff erneut das Wort und erläuterte, wie man professionell in Rohstoffe investiert. Gertjan Bouma stellte den Global Forestry Growth Fund vor. Danach ging es für die Seminarteilnehmer erneut um die eigene unternehmerische Tätigkeit: Rechtsanwalt Stephan Michaelis sprach über Strafrechtsschutz für Vermittler, Olaf Czinna, SEB Steuerberatung, gab praktische Hinweise und Hilfestellungen zum neuen 34f GewO. Die aktuellen Rechtsthemen für Vermittler wurden von Rechtsanwalt Norman Wirth vom AfW, dem Verband für unabhängige Makler, weiter vertieft und zum Thema Rechtsschutz für den Vermittlerbetrieb gab es weitere Informationen durch Ass.jur. Erik Reinmuth von Hans John Versicherungsmakler GmbH.

Kaum ein Vermittler, der nicht mittlerweile eine eigene Homepage betreibt. Auch dort lauern vielfältige Stolpersteine. Über die haftungssichere Homepage sprach ein weiterer Experte: Björn Petersen, maklerhomepage.net.

Die Fortbildungsveranstaltung hat sich also in jedem Fall für die teilnehmenden Vermittler gelohnt und es ist zu hoffen, dass der Veranstalter die Reihe auch nächstes Jahr fortsetzt. Interessenten sollten sich besser schon jetzt einen Merker im Terminkalender eintragen.

Volker P. Andelfinger