

Honorarberatung: „Es wird Zeit, dass es weiter geht“

„Es wird Zeit, dass es in Sachen Honorarberatung weiter geht“, kommentiert myLife-Vorstand Michael Dreibrodt den heute im Bundesrat diskutierten Gesetzentwurf zur Honorar-Anlageberatung.

„Es wird Zeit, dass es in Sachen Honorarberatung weiter geht“, kommentiert myLife-Vorstand Michael Dreibrodt den heute im Bundesrat diskutierten Gesetzentwurf zur Honorar-Anlageberatung.

Der vorab geäußerten Kritik seitens der Bundestagsausschüsse für Wirtschaft und Verbraucherschutz stimmt Dreibrodt zu: „Im Sinne der Verbraucher sollte es für Honorarberater keine Eingrenzung auf bestimmte Finanzprodukte geben. Dazu ist eine Erweiterung der gesetzlichen Regelung um den Versicherungsbereich notwendig, insbesondere wenn es um den komplexen Bereich der Altersvorsorge geht. Hier brauchen wir endlich einen klar definierten Rahmen.“

Pressekontakt:

Guido Pietsch
- Leiter Marketing & PR -

Telefon: 0551 9976 - 737
E-Mail: presse@mylife-leben.de
Internet: www.mylife-leben.de/presse

myLife Lebensversicherung AG

Herzberger Landstraße 25
37085 Göttingen

Über myLife Lebensversicherung AG

Die myLife Lebensversicherung AG bietet ihren Kunden als einziger Lebensversicherer in Deutschland ausschließlich echte Netto-Tarife, d.h. Tarife ohne einkalkulierte Provisionen und vertriebliche Abschluss-kosten. Die Vergütung des Beraters erfolgt durch ein separates, individuell mit dem Kunden zu vereinbarendes Honorar.

Die gesetzlichen Anforderungen der Solvabilität übertrifft die myLife Lebensversicherung AG mit 292 Prozent deutlich (Stand: 31.12.2011; Durchschnitt aller Lebensversicherer 175 Prozent). Im Morgen & Morgen-Belastungstest 2012/2013 erhielt der Lebensversicherer die Best-note ‚ausgezeichnet‘.

Ihren Kunden gewährt die myLife Lebensversicherung AG in 2013 eine Gesamtverzinsung in Höhe von 4,2 Prozent und damit eine der höchsten Überschussbeteiligungen aller deutschen Versicherer.

my life