

BBV kooperiert mit Honorarkonzept

Die Bayerische Beamten Versicherungen (BBV) sind neuer Produktpartner der Honorarkonzept GmbH in Göttingen. Der auf Honorarberatung spezialisierte Finanzdienstleister erweitert damit sein Portfolio im Lebens- und Sachversicherungsbereich.

Bayerische Beamten Versicherungen (BBV) neuer Produktpartner / Dread Disease Schutz für 38 verschiedene Krankheiten

16.10.2012 - Die Bayerische Beamten Versicherungen (BBV) sind neuer Produktpartner der Honorarkonzept GmbH in Göttingen. Der auf Honorarberatung spezialisierte Finanzdienstleister erweitert damit sein Portfolio im Lebens- und Sachversicherungsbereich.

„Wir freuen uns, mit der BBV einen starken Partner mit attraktiven Produkten gewonnen zu haben“, sagt Honorarkonzept-Geschäftsführer Volker Britt. „Wir bieten bereits seit vielen Jahren unsere gesamte Lebensversicherungs-Produktpalette auch als echte Honorartarife an“, ergänzt Martin Gräfer, Vorstand Vertrieb und Service der BBV. „Mit unseren aktuellen biometrischen Angeboten sowie unseren Lösungen zur privaten Altersvorsorge gehören wir sowohl aus Produkt- als auch aus Prozesssicht zu den führenden Anbietern und offerieren damit dem Berater eine außerordentlich attraktive Alternative auch für das Honorargeschäft.“

Mit dem Tarif Premium Protect hat Honorarkonzept nun erstmals eine Absicherung gegen schwere Krankheiten, sogenannte Dread Diseases, im Portfolio. Der Versicherte erhält im Leistungsfall eine finanzielle Soforthilfe, die ihm das Leben nach Diagnose einer schweren Erkrankung erleichtern soll. Zu den insgesamt 38 versicherten Krankheiten zählen unter anderem Herzinfarkt, Schlaganfall, Multiple Sklerose und Parkinson.

Im Bereich Berufsunfähigkeitsschutz wird der Tarif BU-Protect in das Honorarkonzept-Angebot aufgenommen. Besonderes Produkt-Highlight ist eine so genannte Dienstunfähigkeitsklausel. Diese ist in anderen Tarifen oft nicht enthalten und sichert Beamte und Ärzte gegen allgemeine Dienstunfähigkeit ab.

Neben der Risikovorsorge werden auch im Bereich Altersvorsorge zukünftig zwei Produkte der BBV angeboten. Darüber hinaus werden im Sachversicherungsbereich die Optimal-Tarife der BBV in das Angebot integriert. Damit erhalten die Honorarkonzept-Partner leistungsstarke Tarife in den Bereichen Hausrat-, Unfall-, Haftpflicht-, Rechtsschutz- und Wohngebäude.

Bei allen Produkten handelt es sich um so genannte Nettotarife, das heißt, sie enthalten keinerlei Provisionen oder vertriebliche Abschlusskosten. Die Tarife stehen allen Partnern ab sofort über die hauseigene Software Honorarkonzept-Navigator zur Verfügung.

Kontakt:

insignis GmbH
Raik Packeiser
Berliner Allee 9 - 11
30175 Hannover

Gesa Panetta
Berliner Allee 9 - 11
30175 Hannover

Telefon: 0511 / 33 65 15 - 31
Telefax: 0511 / 33 65 15 - 33

Telefon: 0511 / 33 65 15 - 46
Telefax: 0511 / 33 65 15 - 33
E-Mail: gesa.panetta@insignis.de

E-Mail: raik.packeiser@insignis.de

Internet: www.honorarkonzept.de/presse

Über die HonorarKonzept GmbH

Die HonorarKonzept GmbH etabliert in Deutschland einen neuen Ansatz in der Finanzdienstleistung: die Beratung über Versicherungsleistungen mittels Honorar-Finanzberatern. Das seit Anfang 2009 aktive Unternehmen unterstützt Honorar-Finanzberater bei ihrem Einstieg in die Honorarberatung. Das Service-Angebot umfasst echte Nettoprodukte in großer Bandbreite, Seminare und Coachings sowie professionelle IT-Tools für Beratung, Analyse und Verwaltung. Darüber hinaus bietet die HonorarKonzept GmbH Unterstützung im Bereich der Rechnungsstellung. Im Produktportfolio von HonorarKonzept finden sich kostenoptimierte Finanzlösungen. In der Fondsanlage wird überwiegend auf Exchange Traded Funds (ETFs) gesetzt.

Über die BBV

Die BBV-Gruppe hat ihre Wurzeln in 1858 und besteht aus den Gesellschaften Bayerische Beamten Lebensversicherung a.G., Neue Bayerische Beamten Lebensversicherung AG und der Sachgesellschaft Bayerische Beamten Versicherung AG. Die gesamten Beitragseinnahmen der Gruppe betragen mehr als 400 Millionen Euro. Es werden Kapitalanlagen von mehr als 4 Mrd. Euro verwaltet und mehr als 6.000 persönliche Berater stehen den Kunden der BBV persönlich bundesweit zur Verfügung.

