

Oliver Brüß wird Gesellschafter und Geschäftsführer bei PolicenTransfer



Ehemaliger Gothaer-Vorstand setzt nach Konzernkarriere auf Insurtechs: Strategischer Einstieg bei digitaler B2B-Plattform für Bestandsumdeckungen & - verkauf

Die PolicenTransfer Versicherungslösungen GmbH gewinnt mit Oliver Brüß einen ausgewiesenen Experten für Vertrieb und Digitalisierung im Versicherungsmarkt. Zum 1. Oktober 2025 ist Brüß als Gesellschafter und Geschäftsführer in das Unternehmen eingestiegen. Nach seinem Abschied von der Gothaer Ende 2024 hat sich Brüß bewusst für den unternehmerischen Weg entschieden: Statt einen weiteren Vorstandsposten zu übernehmen, machte er sich als Investor und Berater selbständig und engagiert sich nun auch operativ bei PolicenTransfer.

Oliver Brüß bringt 25 Jahre Managementerfahrung in der Versicherungsbranche mit, davon 16 Jahre in Vorstandsfunktionen. Zuletzt verantwortete er fast neun Jahre lang als Vorstand der Gothaer den Bereich Vertrieb, Marketing und Unternehmenskommunikation. Bei PolicenTransfer wird er gemeinsam mit Gründer Maximilian Würz die Weiterentwicklung der Plattform vorantreiben und den Ausbau der Partnernetzwerke mit Versicherern, Maklern und Assekuradeuren steuern.

"Nach meiner Vorstandszeit habe ich bewusst verschiedene Wege geprüft und mich für das unternehmerische Engagement entschieden", erklärt Oliver Brüß. "PolicenTransfer löst ein echtes Problem im Maklermarkt: Bestandsumdeckungen und der Handel von Beständen laufen heute noch viel zu oft analog und ineffizient ab. Die Plattform bringt alle Beteiligten an einen Tisch und macht aus einem mühsamen Prozess eine Win-win-Situation. Diese Kombination aus Marktkenntnis, Technologie und Gestaltungsspielraum hat mich überzeugt."

Maximilian Würz, Gründer und Geschäftsführer von PolicenTransfer, ergänzt: "Mit Oliver gewinnen wir nicht nur einen hervorragend vernetzten Branchenkenner, sondern auch jemanden,



der bewusst den Schritt vom Konzern ins Unternehmertum gegangen ist. Seine Erfahrung aus unterschiedlichen Vertriebsmodellen, sein Gespür für Digitalisierung und sein Netzwerk passen perfekt zu unserer Mission, den Maklermarkt effizienter zu machen. Dass er sich für uns entschieden hat, bestätigt unser Geschäftsmodell."

PolicenTransfer präsentiert sich auf der diesjährigen DKM-Messe in Dortmund (Halle 3, Themenpark Insurance Innovation & Technology G23).