

Tjara RheinMain: Starke regionale Struktur für Maklernachfolge



Dirk Henkies, Ruhestands- und Strategieexperte blau direkt GmbH/CEO Tjara RheinMain GmbH © blau direkt GmbH

Nach erfolgreichen Übernahmen hat sich ProSecura nun mit weiteren Gewerbekunden aus Partnerunternehmen unter dem Dach der Tjara RheinMain GmbH zusammengeschlossen.

Mit der Umfirmierung der ProSecura GmbH zur Tjara RheinMain GmbH setzt die blau direkt-Gruppe konsequent auf den Ausbau ihrer regionalen Ruhestandsplanung. Das in Frankfurt ansässige Unternehmen, spezialisiert auf gewerbliche und industrielle Kunden, ist bereits seit 2024 strategischer Partner der blau direkt Ruhestandsplanung.

Während andere Marktteilnehmer neue Verbünde und ein deutschlandweites Netzwerk ankündigen, setzt die regionale Ruhestandsplanung mit blau direkt auf einen bereits erprobten Ansatz. Durch gezielte Übernahmen von Maklerhäusern und den Zusammenschluss mit Partnerunternehmen aus der Region sind mittlerweile 10 operative Einheiten entstanden – mit klarer Struktur, regionaler Verankerung und einem eingespielten Team.

Ruhestandsplanung mit System - und Ansprechpartnern vor Ort

Das Konzept der regionalen Ruhestandsplanung der blau direkt-Gruppe ist wahrscheinlich einzigartig: Es bietet Versicherungsmaklern eine strukturierte Lösung für die eigene Nachfolge – inklusive Bewertung, Übergabeprozess und langfristiger Bestandssicherung. Unterstützt werden Makler dabei nicht nur durch die Systemwelt von blau direkt, sondern vor allem durch regionale Geschäftspartner wie Tjara RheinMain, die als Hubs in der Fläche agieren. Diese dezentrale Struktur ermöglicht persönliche Ansprechpartner vor Ort, verlässliche Übergabemodelle und gleichzeitig den Zugang zu digitalen Tools wie der Kunden-App simplr.

“Die Tjara RheinMain ist ein hervorragendes Beispiel dafür, wie erfolgreiche Maklernachfolge heute funktioniert: regional verankert, persönlich begleitet und strategisch klug eingebettet in ein starkes Netzwerk. Unser Ansatz setzt bewusst auf gewachsene Strukturen vor Ort mit

Partnern, die den Markt kennen. So schaffen wir nicht nur nachhaltige Übergabelösungen, sondern erhalten auch die Werte, die Makler über Jahrzehnte aufgebaut haben.“, erläutert Dirk Henkies, Ruhestands- und Strategieexperte bei blau direkt.

Erfolgreiche Zusammenarbeit mit strategischen Partnern

Bereits heute profitiert die regionale Ruhestandsplanung der blau direkt-Gruppe von starken Partnerschaften deutschlandweit. Neben Tjara RheinMain sind unter anderem branchenbekannte Unternehmen wie die in Arnshausen ansässige Adamietz & Kollegen GmbH, die covero GmbH aus dem Allgäu oder die GV Makler GmbH aus Baden-Württemberg als regionale Hubs für die blau direkt Ruhestandsplanung tätig. Diese Geschäftspartner bringen nicht nur tiefgreifendes Marktverständnis und gewachsene Kundenbeziehungen mit, sondern sorgen durch ihre Nähe zu den Maklern auch für eine nahtlose Begleitung während des gesamten Nachfolgeprozesses – unterstützt durch die Technologie und Infrastruktur von blau direkt.

Gemeinsam mit den regionalen Geschäftspartnern schafft blau direkt eine verlässliche Struktur für die Sicherung und Weiterentwicklung für Nachfolgeprozesse von Maklern bundesweit.

Pressekontakt:

Anna Westphal
Telefon: 0451-87201268
E-Mail: presse@blaudirekt.de

Unternehmen

blau direkt GmbH
Kaninchenborn 31
23560 Lübeck

Internet: www.blaudirekt.de

Über blau direkt GmbH

blau direkt ist ein Infrastrukturdienstleister für Vermittler von Versicherungen. Mit rund 155 Mitarbeitern erleichtert blau direkt Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Als Spezialist für die Datenverarbeitung und Pflege von Antragsdaten, Bestandsdaten und Dokumenten erleichtert der Transaktionsdienst von blau direkt die Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren. Diese Dienste können wahlweise im Rahmen von Funktionsausgliederungen, Back-Office-Dienstleistungen oder im Rahmen ergänzender Infrastrukturdienstleistungen genutzt werden.