

Die Stuttgarter verbessert ihr BU-Pricing bei vielen Berufen



Versicherung, Vorsorge

© fotofolia

Die Rechnungszinserhöhung zum Januar 2025 hat die Stuttgarter zum Anlass genommen, ihre Berufsunfähigkeitstarife neu zu kalkulieren und die Berufsgruppenzuordnung zu verbessern. Im Fokus der Stuttgarter Überlegungen standen dabei keine einzelnen Zielgruppen oder Branchen, sondern Berufe, die nachweislich besonders häufig eine BU-Versicherung nachfragen.

„Akademische und nichtakademische Berufsgruppen profitieren gleichermaßen von der neuen Kalkulation und von den Berufsgruppenumstufungen. Zusammen mit der Rechnungszinserhöhung sind Prämiensparnisse von bis zu 40 Prozent möglich“, erklärt Jens Göhner, Leiter Produktmarketing der Stuttgarter.

Für viele akademische Berufe und Studienrichtungen wie Apotheker, Ärzte, Ingenieure, Juristen, Naturwissenschaftler, Steuerberater und Wirtschaftswissenschaftler, und für nichtakademische Berufe wie z.B. Augenoptiker, Arzthelfer, Köche, Lageristen, Physiotherapeuten und Werkzeugmechaniker wird die BU-Absicherung preislich attraktiver. Insgesamt profitieren 750 Berufe von einer besseren Berufsgruppeneinstufung und damit geringeren Prämie.

Top-Bedingungen wurden weiter verbessert

Die Stuttgarter BU-Bedingungen werden seit Jahren von unabhängigen Ratingagenturen wie beispielsweise Morgen & Morgen oder auch Franke & Bornberg mit Bestnoten eingestuft, dennoch konnten sie weiter verbessert werden. Zwei Punkte stechen heraus:

- Verzicht auf Umorganisation: Dies gilt künftig für Betriebe mit weniger als zehn Vollzeitmitarbeitern, bisher waren es fünf.
- Erweiterte Leistungsanerkennung: Eine BU-Leistung wird bereits anerkannt, wenn ab einem Alter von 50 Jahren eine volle, unbefristete Erwerbsminderungsrente durch einen Träger der Deutschen Rentenversicherung bewilligt wurde.

Mehrwert für Kundenberatung und Vertrieb

Die neue Berufsgruppeneinteilung und die verbesserten Bedingungen bieten zahlreiche Vorteile für die Kundenberatung und den Vertrieb. Prämienreduktionen eröffnen attraktive Ansatzpunkte, um Kundinnen und Kunden gezielt anzusprechen. Gleichzeitig untermauert die hohe Bedingungsqualität die Position der Stuttgarter als verlässlicher Partner im Bereich der Berufsunfähigkeitsversicherung.