

## BCA AG stellt Maklerpartnern Zugang zu Riester-Nettotarifen bereit



Riester-Rente

© fotofolia

**Seit Jahresstart gilt ein neuer Höchstrechnungszins. Die Absenkung des Zinses auf 0,25 Prozent hat für Produktgenerationen in der Altersvorsorge weitreichende Auswirkungen mit sich gebracht. In Bezug auf die Riester-Policen fokussieren sich einige Versicherer verstärkt auf das Thema Nettotarife. Aus diesem Grund wurde die Kooperation zwischen der BCA AG und nettowelt ausgebaut.**

Mit [www.nettoriester.de](http://www.nettoriester.de) steht BCA-Maklerpartnern die umfassende Hilfestellung des Dienstleisters aus Goslar bei der Vermittlung von Riester-Nettotarifen zur Verfügung.

Generell begrüßt die BCA AG eine gesetzliche Verankerung der Finanzberatung auf Honorarbasis in Deutschland bzw. das Thema Nettotarife als eine weitere gute Möglichkeit neben der provisionsbasierten Beratungsform. Diesbezüglich kooperiert der Maklerpool aus Oberursel bereits mit bekannten Branchengrößen wie etwa nettowelt, dipay, myLife und HonorarKonzept. Durch dieses Zusammenarbeiten können Vermittler auf vielseitige Weise einhergehend zur bewährten Provisionsvermittlung ebenso von den Vorteilen der Honorarvermittlung profitieren.

Als eine weitere Unterstützung stellt die BCA AG seinen Maklerpartnern aktuell einen Zugang zur Plattform [www.nettoriester.de](http://www.nettoriester.de) zur Verfügung. So haben etliche Versicherer ihre Riester-Produkte aufgrund des neuen Höchstrechnungszins in Höhe von 0,25 Prozent auf Nettotarife umgestellt. Das von den Experten der nettowelt ins Leben gerufene Portal, bietet Vermittlern dabei einen umfassenden und vor allem unkomplizierten Service in den Bereichen Verkaufsunterstützung, Vertrags- und Vergütungsabwicklung an. Prozessoptimiert und gut aufbereitet können Vermittler somit die Nettotarife bekannter Gesellschaften anbieten. Aktuell nehmen die Versicherer Alte Leipziger, VOLKSWOHL BUND und die Bayerische teil.

„Wir freuen uns sehr, dass wir unseren Maklerpartnern mit dem Zugang zu nettowelt bzw. [www.nettoriester.de](http://www.nettoriester.de) eine ausgezeichnete Lösung für das für das Thema Riester und Nettotarife liefern können. Das bereitgestellte digitale Tool ist leicht zu bedienen, bietet schnelle Prozesslösungen und umfassende Vertriebshilfen. Zudem ist der Service kostenfrei. Kurzum: Es verschafft unseren Partnern einen echten Mehrwert für das Tagesgeschäft“, äußert sich **Dirk Kober, Leiter Versicherung bei der BCA AG**, zur Zusammenarbeit mit nettowelt.

Auch **Karoline Viktoria Mielken, Geschäftsführerin nettowelt**, begrüßt die Kooperation: „Mit der BCA AG profitiert ein servicestarker Vollsortimenter künftig von unserem Angebot. BCA-Maklerpartner erhalten alles, was sie für die Riestervermittlung brauchen – vom Erklärvideo zu Riester und zu Nettotarifen bis hin zur Vermittlungsvereinbarung. Wir nehmen dem Vermittler vor allem die Abrechnung ab, das heißt, wir inkassieren und kümmern uns also darum, dass der Vermittler wie gewohnt seine Vergütung erhält. Es soll also genauso bequem sein wie in der Bruttowelt.“