

MAXPOOL startet „maxLIFE“ für angeschlossene Makler



Kevin Jürgens, Vertriebsvorstand der PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG © PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG

„Einer für Alles und das ein Leben lang“, so umschreibt der Hamburger Qualitätspool „maxLIFE“, das umfassende Betreuungs- und Unterstützungsprogramm für angeschlossene Makler.

Ein erfolgreiches und erfülltes Berufsleben, das wünschen sich die meisten Makler. Doch wie lassen sich diese Wünsche perfekt umsetzen? Eine simple Antwort steht als Synonym dafür: „maxLIFE“. Mit „maxLIFE“ vereint MAXPOOL alle Vorteile, die ein unabhängiger Finanz- und Versicherungsmakler im Laufe seines Berufslebens braucht und bietet vom Berufseinstieg bis zum Ruhestand umfassende Unterstützungsleistungen für ein erfolgreiches Maklerleben an. Neben den bereits bekannten Vorteilen, die angeschlossene Makler bei MAXPOOL nutzen können, kommen jetzt noch weitere Schutz-, Vorsorge und Unterstützungsmaßnahmen wie beispielsweise eine Maklerrente, eine Mehrwertprogramm und ein Rechtsberatungspaket hinzu. Besondere Weitsicht beweist MAXPOOL zudem mit dem ebenfalls in „maxLIFE“ inkludierten Hinterbliebenenschutz. Das bedeutet: Stirbt ein Makler vor dem Eintritt in den Ruhestand, unterstützt MAXPOOL die Hinterbliebenen des Maklers beim Verkauf seiner Bestände.

„Mit der Entscheidung für eine Kooperation mit MAXPOOL entscheidet sich der Makler auch für maxLIFE“, erklärt Kevin Jürgens, Vertriebsvorstand der PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG. „Natürlich gehören auch die hauseigenen exklusiven Deckungskonzepte, die Servicevereinbarung für courtageunabhängiges Zusatzeinkommen, die direkte Betreuung, das Serviceversprechen, der Beratungsjoker und die zahlreichen Fortbildungsmöglichkeiten zu maxLIFE dazu“, führt Jürgens weiter aus.



ZERTIFIKAT
maxLIFE
Hinterbliebenenschutz

für

Vorname, Nachname

Vermittlernummer

Verantwortung verbindet auch über den Tod hinaus!
Als verantwortungsbewusster Qualitätspool liegt uns nicht nur Ihr Wohl als Makler, sondern auch das Wohl Ihrer Familie am Herzen. Für uns ist es deshalb selbstverständlich, dafür zu sorgen, dass Ihre Angehörigen auch nach Ihrem Ableben gut versorgt und abgesichert sind. Mit unserem Hinterbliebenenschutz möchten wir Ihnen und vor allem Ihren Angehörigen ein Stück Sicherheit und Unterstützung im Ernstfall bieten. Egal, ob es um die Fortführung des Geschäfts oder um den Verkauf bzw. die Auflösung des Bestandes geht – wir stehen Ihren Angehörigen im Falle Ihres Todes partnerschaftlich zur Seite und setzen uns dafür ein, dass sie aus Ihrem Bestand abgesichert sind. Wenn nötig, auch mit rechtlicher Unterstützung.

Hamburg, den

Oliver Drewes
Oliver Drewes,
Geschäftsführer

Kevin Jürgens
Kevin Jürgens,
Geschäftsführer

Andreas Zak
Andreas Zak,
Geschäftsführer

© PHÖNIX MAXPOOL Gruppe AG

„maxLIFE“ bildet dabei die Klammer um alle verbrieften Leistungen, die MAXPOOL einem angeschlossenen Makler bietet und soll in den nächsten Jahren immer weiter ausgebaut werden. Auch verbesserte Courtagen, neue Vertriebsprodukte oder Serviceleistungen gehören ab sofort automatisch in das „maxLIFE“-Paket und stehen angeschlossenen Maklern je nach Maklerstatus zur Verfügung.

„Ich erzähle nichts Neues, wenn ich sage, dass die Herausforderungen für unabhängige Makler in den letzten Jahren deutlich zugenommen haben. Das eigentliche Kerngeschäft, nämlich Kunden zu beraten und deren Versicherungslücken zu schließen, ist insbesondere aufgrund der hohen technischen und rechtlichen Anforderungen zunehmend in den Hintergrund gerückt. Genau hier setzt maxLIFE an. Die von uns entwickelten Lösungen helfen Maklern dabei, sämtlichen Anforderungen gerecht zu werden und wettbewerbsfähig zu

bleiben, egal an welchem Punkt ihrer Karriere sie sich gerade befinden. Indem maxLIFE Makler in ihrer täglichen Arbeit entlastet, bleibt ihnen wieder genügend Zeit für die Kundenberatung“, erklärt Kevin Jürgens.

Nina Kollar

Marketing/PR

MAXPOOL Maklerkooperation GmbH

Friedrich-Ebert-Damm 143

22047 Hamburg

Telefon: +49 (40) 29 99 40 - 436

Telefax: +49 (40) 29 99 40 - 9430