

## Qualitypool startet neue Kooperationen im Versicherungsbereich

**Qualitypool hat den Kreis seiner rund 250 Produktpartner im Bereich Versicherung & Vorsorge erweitert und neue Kooperationsvereinbarungen mit ACE, Allianz Travel, hepster, Schleswiger und der Sparkassen-Versicherung Sachsen geschlossen.**

„Die neuen Kooperationen spiegeln die Bandbreite unserer Produktpartner sehr gut wider“, bemerkt Jörg Haffner, Geschäftsführer der Qualitypool GmbH. „Sie umfassen etablierte Branchenschergewichte ebenso wie erfolgreiche Versicherungs-Start-ups. Alle Partner verfügen über ein überdurchschnittliches Produktangebot sowie faire Vergütungsmodelle für unsere angehenden Vertriebspartner\*innen.“ Stefan Heimlich, Vorsitzender des ACE Auto Club Europa, ergänzt: „Die professionelle Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern aus der Finanz- und Versicherungsbranche ist seit jeher eine bedeutende Säule in unserem Vertriebsmodell. Wir freuen uns, mit unseren digitalen Lösungen die Beratungsansätze der an Qualitypool angehenden Vertriebspartner\*innen optimal zu unterstützen und zu ergänzen.“

### **Zielgerichteter Ausbau der Vertriebsaktivitäten**

Carsten Staat, Chief Sales Officer und Mitglied der Geschäftsleitung von Allianz Partners Deutschland, äußert sich ebenfalls zu den Vorteilen der neuen Kooperation: „Insbesondere in Zeiten der Unsicherheit durch die Corona-Pandemie stellen wir fest, dass Reisende zunehmend passgenauen Versicherungsschutz nachfragen. Dennoch wissen wir, dass die entsprechenden Produkte oftmals noch zu selten aktiv in der Kundenberatung angeboten werden. Dank der Kooperation mit Qualitypool werden wir nicht nur unsere Vertriebsaktivitäten zielgerichtet weiter ausbauen. Wir wollen auch die Reiseschutz-Produkte unter unserer Marke Allianz Travel stärker in den Fokus der Maklerwelt rücken.“

### **Erweiterung des Leistungsportfolios für eine Vielzahl von Vertriebspartnern**

„Die Kooperation mit Qualitypool ermöglicht es uns, unsere Produkt- und Servicewelten für viele Versicherungsmakler unkompliziert und ohne großen Aufwand zugänglich zu machen“, erklärt Fabian Pöhnert, Head of B2B Sales bei hepster, den Hintergrund der Kooperation. „So bilden hepster und Qualitypool eine Schnittstelle, die sowohl den Bedürfnissen der Makler als auch der Kunden passgenau gerecht wird.“ Ganz ähnlich bewertet dies Peer Behnke, Vorstandsvorsitzender der Schleswiger Versicherungsservice AG: „Wir freuen uns, mit der Qualitypool GmbH einen Kooperationspartner zu haben, über den wir unser Leistungsportfolio ganz unkompliziert einer Vielzahl neuer Vertriebspartner anbieten können“. Ergänzend ordnet Denny Wendlandt, Leiter des Maklervertriebes der SV Sachsen, die Bedeutung der Zusammenarbeit ein: „Durch die Kooperation mit Qualitypool können wir unsere Produkte einem Kreis von über 9.500 Vertriebspartnern präsentieren und als spezialisierter Anbieter im Sachbereich einen noch höheren Bekanntheitsgrad erlangen“.

Die Angebote aller erwähnten Kooperationspartner sind für an Qualitypool angebundene Vertriebspartner ab sofort nutzbar.

### **Die Unternehmensprofile der neuen Produktpartner im Überblick:**

**Der ACE Auto Club Europa** ist Mobilitätsbegleiter aller modernen mobilen Menschen. Er bietet seinen über 630.000 Mitgliedern klare Orientierung, sichere Hilfe und zuverlässige Lösungen. Die Kernthemen des Clubs sind die klassische Unfall- und Pannenhilfe sowie Verkehrssicherheit,

Elektromobilität, neue Mobilitätsformen und Verbraucherschutz. Die Mitgliedschaft beim ACE Auto Club Europa unterstützt bei der Mobilität von Familien, Fahrradfans und Reisefreunden.

Die **Allianz Partners Gruppe** ist internationaler Marktführer im Bereich Assistance und Reiseversicherungen und beschäftigt weltweit mehr als 21.000 Mitarbeiter. Ein Netzwerk von Service-Anbietern und Korrespondenten gewährt schnelle Hilfe rund um die Uhr. Insgesamt vertrauen mehr als 250 Millionen Menschen weltweit dem Reiseschutz von Allianz Travel, einer Marke von Allianz Partners.

Das Rostocker InsurTech **hepster** vereint bedarfsgerechte Versicherungsprodukte aus den Bereichen Fahrrad und E-Bike sowie Elektronik mit digitalen Lösungen und starkem Service. So will hepster die beste Erfahrung für Kunden und Partner rund um das Thema Versicherung schaffen. Hierfür erhielt hepster 2020 das TÜV-Siegel und die Note „sehr gut“ für seinen Kundenservice und das Preis-/Leistungs-Verhältnis und wurde als Service-Champion in der Kategorie „Bester E-Bike-Versicherer“ ausgezeichnet.

Die **Schleswiger Versicherungsservice AG** agiert seit 2001 erfolgreich im Versicherungsmarkt. Von der Auftragserteilung bis zum möglichen Schadenfall garantiert sie hohes Qualitätsbewusstsein und zuverlässiges Handeln. Die Produktpalette der Schleswiger besteht aus Haftpflicht-, Sach- und Unfall- und Rechtsschutzversicherungen, zusätzlich werden Sonderkonzepte angeboten. Nach dem Motto „Leistung aus Tradition“ agiert die Schleswiger seit fast 20 Jahren für Kunden und Partner auf dem deutschen Versicherungsmarkt und bietet Versicherungsprodukte im besten Preis-Leistungs-Verhältnis an.

Die **Sparkassen-Versicherung Sachsen** gehört zur Gruppe der öffentlichen Versicherer und bietet ihre Zusammenarbeit mit Maklern in den Kompositsparten bundesweit an. Zu den Schwerpunkten gehören insbesondere das kleine und mittlere Gewerbegeschäft im Sach-Haftbereich, sowie ausgewählte Lösungen für Immobilienbesitzer und Hausverwalter. Darüber hinaus ist die Sparkassen-Versicherung Sachsen bereits in den letzten Jahren ein bei den Maklern sehr beliebter Produktpartner im Kfz-Geschäft mit Kleinflotten zwischen 3 bis 30 Fahrzeugen.

**Kontakt:**

Caroline Scherr  
Lead Kommunikation & Marketing  
Tel.: 030 / 42086 - 1919  
E-Mail: [presse@qualitypool.de](mailto:presse@qualitypool.de)

Qualitypool GmbH  
Hansestraße 14  
23558 Lübeck  
Internet: [www.qualitypool.de](http://www.qualitypool.de)