

Qualitypool bestätigt starkes Wachstum im Gesamtjahr

Qualitypool steigerte sein Vermittlungsvolumen* im Geschäftsjahr 2018 erneut in allen Produktbereichen. Im Kernbereich Immobilienfinanzierung verzeichnete der Vertriebsunterstützer ein weiteres Mal zweistellige Wachstumsraten, obwohl nachhaltige Zinsanstiege ausblieben. Auch im Bereich Versicherung, der sich im Zuge der Integration der ASC Assekuranz-Service Center GmbH neu formiert, setzte Qualitypool das Bestandswachstum deutlich zweistellig fort.

Im Produktbereich Baufinanzierung verbesserte sich das Vermittlungsvolumen von Januar bis Dezember 2018 um 22 Prozent. „Damit übertreffen wir das Neugeschäftsvolumen des Gesamtmarkts im Bereich Immobilienfinanzierung erneut deutlich, das laut Bundesbank nur im mittleren einstelligen Bereich gewachsen ist“, erläutert Jörg Haffner, Geschäftsführer der Qualitypool GmbH und zuständig für den Bereich Finanzierung. „2018 haben wir konstant von steigenden Immobilienpreisen und in der Folge höheren Darlehenssummen profitiert. Im letzten Quartal hat unser Geschäft noch einmal merklich angezogen. Und das, obwohl die Zinsen im zweiten Halbjahr Schritt für Schritt auf das Niveau des Jahresanfangs zurückkehrten und insofern aus dieser Richtung keine weiteren Impulse folgten.“

Wachstumsraten in den Bereichen Ratenkredit und Bausparen bestätigt

Auch in den Bereichen Ratenkredit und Bausparen setzte sich die zuletzt erfreuliche Entwicklung fort: „Bei den Ratenkrediten haben wir das Vermittlungsvolumen um 31 Prozent gesteigert. Hier machen sich nach wie vor die Investments der letzten Jahre bezahlt. Durch verstärkte Cross Selling-Angebote für unsere angebundenen Makler wollen wir dieses Wachstum sukzessive fortsetzen“, kommentiert Haffner. Im Bereich Bausparen wuchs Qualitypool um 95 Prozent und profitierte davon, dass Bausparprodukte im vergangenen Jahr vermehrt zur Zinsabsicherung abgeschlossen wurden.

Haffner fährt fort: „2018 war für uns nicht ohne Herausforderungen. Zum Beispiel stand uns – wie der gesamten Branche – der Start der Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) ins Haus. Eine Aufgabe, die wir in Zusammenarbeit mit unserem Technologiepartner Europace erfolgreich gemeistert haben. Darüber hinaus integrieren wir seit Mitte 2018 die ASC Assekuranz-Service Center GmbH. Die ASC ist ein Schwergewicht in der prozessoptimierten SHU-Versicherung, die neben ihrem Engagement im klassischen Poolgeschäft auch sehr erfolgreich als Assekurateur auftritt.“

Starke Jahresperformance im Bereich Versicherung

Norbert Schmitt, Geschäftsführer von ASC und seit Mitte 2018 ebenfalls Geschäftsführer bei Qualitypool, bilanziert zum Bereich Versicherung: „Das Bestandswachstum ist bei den Versicherungen bundesweit zuletzt nahezu konstant geblieben. Dagegen wuchs der verwaltete Bestand bei Qualitypool 2018 um ganze 52 Prozent. Wir haben dabei von einem Sondereffekt – der Verschmelzung des Versicherungsdienstleisters Innofinance auf Qualitypool – profitiert.“

Bezogen auf die Produktarten erwirtschaftet Qualitypool besonders viel Neugeschäft im Bereich SHU: „Diese Entwicklung werden wir im Zuge der ASC-Integration weiter forcieren. Zugleich stärken wir das Personengeschäft für unsere Makler.“ Seit 2018 ist Qualitypool außerdem im Bereich Gewerbeversicherung engagiert. Schmitt ergänzt: „Dort haben wir in den letzten Monaten erste Erfolge erzielen können und sehen für 2019 weiteres Potenzial.“

*Sämtliche Angaben zum Volumen von abgewickelten Finanzdienstleistungsprodukten (Immobilienfinanzierungen, Bausparen und Ratenkredite) beziehen sich auf Kenngrößen „vor

Storno“ und können entsprechend nicht mit den ausgewiesenen Umsatzerlösen, in denen die nachträglichen Stornierungen berücksichtigt sind, ins Verhältnis gesetzt werden. Von den hier genannten Transaktionszahlen kann somit weder direkt auf Umsatz- noch auf Ertragszahlen geschlossen werden.

Pressekontakt:

Caroline Scherr

Senior Manager Public Relations

Tel.: 030 / 42086 - 1919

Mobil: 0151 / 5804 - 1522

E-Mail: presse@qualitypool.de