

Einfacher geht´s nicht - Neuerungen im Strom- und Gasbereich machen das Arbeiten noch komfortabler

Vertragsdaten zu Strom- und Gasabschlüssen jetzt verfügbar / Automatische Datenübernahme bei Neuabschluss (auch von extern) / Neuer Webservice liefert Sparpotenzial direkt in die Beratungssoftware / Volle Marktabdeckung und günstige Preise für Energiemakler

Vertragsdaten zu Strom- und Gasabschlüssen jetzt verfügbar

Partner von PROCHECK24 können ab sofort bei vermittelten Strom- und Gasverträgen auf die vom Anbieter zurückgemeldeten Vertragsdaten zugreifen, wie z. B. den Belieferungsbeginn, die Kündigungsfrist oder die Zählernummer. Aus den vorliegenden Daten werden die Erstvertragslaufzeit sowie der Ablauf der nächsten Kündigungsfrist errechnet.

"Um unseren Partnern den größtmöglichen Mehrwert zu bieten, zeigen wir zusätzlich den optimalen Zeitpunkt an, um einen Kunden auf einen Anbieterwechsel und seine Sparmöglichkeiten hinzuweisen. Der "empfohlene Wechselzeitpunkt" liegt 6 Wochen vor Ablauf der nächsten Kündigungsfrist und gibt unseren Partnern somit die Möglichkeit, frühzeitig mit ihren Kunden in Kontakt zu treten." sagt Björn Weikert, Geschäftsführer PROCHECK24 GmbH.

Automatische Datenübernahme bei Neuabschluss (auch von extern)

Liegen zu einem Kunden bereits Daten von einem vorherigen Strom- oder Gasabschluss vor, werden diese automatisch für einen erneuten Wechsel in die Antragsstrecke übernommen. Nach Prüfung auf Aktualität kann ein Neuabschluss direkt durchgeführt werden. Somit ist ein erneuter Wechsel mit 5 Klicks schnell und einfach möglich. Erweitert wurde in diesem Zusammenhang die Import-Schnittstelle von PROCHECK24, die bis dato nur die Einspielung von Kundendaten für Ratenkredite und Kfz-Versicherungen von externen CRM-Systemen ermöglichte. Dadurch können die Kundendaten direkt bei Aufruf eines Vergleiches an PROCHECK24 übergeben und die Bearbeitungszeiten so auf ein Minimum reduziert werden.

Neuer Webservice liefert Sparpotenzial direkt in die eigene Beratungssoftware

Mit dem neuen Webservice kann die mögliche Ersparnis bei einem Strom- oder Gasanbieterwechsel im Vergleich zum örtlichen Grundversorger direkt in die eigene Beratungssoftware eines Partners geliefert werden. Nötig hierfür sind nur zwei Angaben: die Postleitzahl und der Verbrauch des Kunden bzw. alternativ die Anzahl der Personen im Haushalt. "Die Einsatzmöglichkeiten sind vielfältig, so können Finanzvertriebe und Maklerpools beispielsweise durch eine Integration in ihr CRM oder ihre Kunden-App von einer gesteigerten Kontaktfrequenz profitieren, da der Kunde einfach auf sein Sparpotenzial bei einem Wechsel aufmerksam gemacht werden kann", sagt Daniel Hering, Geschäftsführer PROCHECK24 GmbH. Sparpotenziale von oftmals über 500 Euro bieten dem Partner anschließend zahlreiche Cross-Selling-Möglichkeiten auf Vorsorge- oder Absicherungsprodukte.

Volle Marktabdeckung und günstigste Preise für Energiemakler

Über PROCHECK24 erhalten Vertriebspartner – überwiegend Versicherungsmakler, Finanzvertriebe, Pools, Banken oder Versicherer – Zugriff auf die Vergleichsrechner von CHECK24. Damit sind mit z.B. über 1.000 Stromanbietern im Vergleich quasi volle Marktabdeckung und in der Regel günstigste Preise im Markt sichergestellt. Partner profitieren so vom maximalen Sparpotenzial ihrer Kunden und können ihr Kerngeschäft so bestmöglich unterstützen.

Pressekontakt:

Björn Weikert

Telefon: 089 2441 853 55

E-Mail: bjoern.weikert@procheck24.de

Pressekontakt:

Daniel Hering

Telefon: 089 2441 853 91

E-Mail: daniel.hering@procheck24.de

Unternehmen

PROCHECK24 GmbH

Landshuter Allee 8

80637 München

Internet: www.procheck24.de

Über PROCHECK24 GmbH

Die PROCHECK24 GmbH betreibt mit über 60.000 Vertriebspartnern die größte Internetplattform zur Vermittlung von Produkten rund um das Thema Haushaltsoptimierung im B2B-Bereich. Im Fokus liegt insbesondere die Vermittlung von Ratenkrediten, Girokonten und Kreditkarten, von Kfz-Versicherungen sowie von Strom-, Gas- und DSL-Verträgen. PROCHECK24 stellt seinen Vertriebspartnern die CHECK24-Vergleichsrechner zur Verfügung und bietet damit eine technische Lösung mit führender Usability, breiter Marktabdeckung und besten Konditionen. Daneben zeichnet sich PROCHECK24 durch seinen Service aus: Vertriebspartner werden intensiv geschult, bei der Beratung des Endkunden jederzeit unterstützt und eingereichte Anträge werden vor Weiterleitung an Produktpartner geprüft und gegebenenfalls optimiert. Vertriebspartner von PROCHECK24 sind Versicherungsvermittler, Finanzberater, Maklerpools, Finanzvertriebe sowie Banken und Versicherer.