

## Vermittlungsvolumen 1. Halbjahr 2018 - Qualitypool wächst in allen Produktbereichen zweistellig



Jörg Haffner

© Qualitypool GmbH

**Qualitypool setzt sein deutliches zweistelliges Wachstum in allen Produktbereichen fort. In den ersten sechs Monaten des laufenden Geschäftsjahrs steigerte der Vertriebsunterstützer die Vermittlungsvolumina\* in den Produktbereichen Baufinanzierung und Versicherung um rund ein Viertel. Der Bereich Ratenkredit wuchs um über ein Drittel, der Bereich Bausparen sogar um über die Hälfte.**

Der Kernbereich Baufinanzierung verbesserte sein Vermittlungsvolumen seit Jahresbeginn um 24 Prozent. Gerade in den ersten Monaten des Jahres profitierte Qualitypool von gestiegenen Baufinanzierungszinsen. „Im zweiten Quartal blieb dieser Effekt aus – die Bauzinsen setzten ihren Aufwärtstrend vorerst nicht fort“, fasst Jörg Haffner, Geschäftsführer von Qualitypool, die letzten Entwicklungen zusammen. „Wir sind daher umso zufriedener, dass unser Geschäft weiterhin brummt und wir auch nach sechs Monaten ein deutliches zweistelliges Wachstum verzeichnen.“

### **Starke Zuwächse in den Bereichen Ratenkredit & Bausparen**

Die Bereiche Ratenkredit & Bausparen überzeugten ebenfalls: „Im Bereich Ratenkredit verzeichnen wir inzwischen konstant hohe Wachstumsraten und arbeiten sehr einträglich. Im ersten Halbjahr wuchs der Kreditbereich um insgesamt 38 Prozent. Wir wollen an diese Entwicklung unbedingt weiter anknüpfen. Deshalb planen wir unter anderem, neue Produktpartner anzuschließen“, erläutert Haffner. Im Bereich Bausparen steigerte Qualitypool das Vermittlungsvolumen um 55 Prozent. Das Interesse an Bausparprodukten zur Zinsabsicherung stieg zu Beginn des Jahres deutlich und blieb auch nach den Zinsanstiegen bestehen.



### **Versicherung & Vorsorge: Zweistelliges Bestandswachstum ohne ASC-Zahlen**

Geschäftsführer Simon Bühl, verantwortlich für Versicherung & Vorsorge, sieht den Produktbereich auf einem sehr guten Kurs: „Insgesamt sind die Bestände im ersten Halbjahr um 28 Prozent gewachsen. Damit haben wir das Gesamtwachstum aus 2017 bereits im ersten halben Jahr fast vollständig erreicht.“ In besagtem Bestandswachstum sind noch keine Zahlen der ASC Assekuranz-Service Center GmbH enthalten, die im Juni von der Konzernmutter Hypoport gekauft wurde und im kommenden Jahr mit Qualitypool verschmolzen wird.

„Der Bayreuther Pool ASC mit rund 6.000 aktiven angebotenen Maklern ist vor Kurzem neu zur Hypoport-Gruppe hinzugekommen. ASC hat sich auf Sachversicherungen spezialisiert und ergänzt unsere bisherige Spezialisierung. Die an ASC angebotenen Makler können künftig auch Personenversicherungen, Ratenkredite und Baufinanzierungen vermitteln“, so Bühl. „Wir arbeiten bereits an gemeinsamen Projekten, um die fachlichen Schwerpunkte zu bündeln und allen Maklern den Übergang zu einem breiteren Produktangebot so angenehm wie möglich zu gestalten. Mit vereinten Kräften wollen wir in Zukunft zu den größten fünf Maklerpools Deutschlands zählen.“ Zeitgleich führt Qualitypool seinen Digitalisierungskurs fort und profitiert hierbei enorm von der Zusammenarbeit mit FinTech- bzw. InsurTech-Partnern.

\*Sämtliche Angaben zum Volumen von abgewickelten Finanzdienstleistungsprodukten (Immobilienfinanzierungen, Bausparen und Ratenkredite) beziehen sich auf Kenngrößen „vor Storno“ und können entsprechend nicht mit den ausgewiesenen Umsatzerlösen, in denen die nachträglichen Stornierungen berücksichtigt sind, ins Verhältnis gesetzt werden. Von den hier genannten Transaktionszahlen kann somit weder direkt auf Umsatz- noch auf Ertragszahlen geschlossen werden.

### **Pressekontakt:**

Caroline Scherr  
Telefon: +49 (0)30 / 42086 - 1919  
Fax: +49 (0)30 / 42086 - 199 9  
E-Mail: [presse@qualitypool.de](mailto:presse@qualitypool.de)

### **Unternehmen**

Qualitypool GmbH  
Hansestraße 14  
23552 Lübeck

Internet: [www.qualitypool.de](http://www.qualitypool.de)

### **Über Qualitypool GmbH**

Die Qualitypool GmbH ist mit mehr als 1.500 aktiven Maklern einer der führenden Maklerpools Deutschlands. Qualitypool bietet Finanzdienstleistern und Finanzvertrieben professionelle Unterstützung bei der Vermittlung von Baufinanzierungen, Konsumentenkrediten, Bausparlösungen und Versicherungen. Der Vertriebsunterstützer ermöglicht Maklern im Rahmen eines speziell auf ihre Bedürfnisse zugeschnittenen Leistungspakets die neutrale Beratung ihrer Kunden. Angebundene Makler erhalten direkten Zugriff auf die führende webbasierte Finanzierungsplattform EUROPACE sowie die Versicherungsplattform SMART INSURTECH. Qualitypool ist eine 100%ige Tochter des an der Frankfurter Börse im SDAX gelisteten technologiebasierten Finanzdienstleisters Hypoport AG.