

## AssCompact AWARD – Betriebliche Altersversorgung: Allianz steht zweimal an der Spitze

- **Allianz bei Direktversicherung und Unterstützungskasse in der Gunst der Makler ganz vorne**
- **Dem Sozialpartnermodell werden geringe Absatzchancen eingeräumt**
- **Bedeutung der betrieblichen Altersversorgung wird für Vermittler weiter zunehmen**

Das Geschäft mit der betrieblichen Altersversorgung (bAV) bleibt trotz der Anfang des Jahres in Kraft getretenen Reform ein wichtiges Standbein für Vermittler. Laut einer aktuellen Studie des Fachmagazin AssCompact wird die Bedeutung sogar noch weiter zunehmen. Produktseitig nimmt im Bereich der bAV die Allianz eine wichtige Rolle ein. Sie führt mit Abstand die Favoriten-Liste der unabhängigen Vermittler an, so ein weiteres Ergebnis der Studie.

Die unabhängigen Vermittler sehen in dem Anfang des Jahres in Kraft getretenen Betriebsrentenstärkungsgesetz (BRSVG) viel Beratungspotenzial. Dementsprechend wird ihrer Ansicht nach die Bedeutung der betrieblichen Altersversorgung weiter zunehmen. Schon jetzt beträgt der Anteil des bAV-Geschäfts im Bereich Vorsorge/Leben 56%. Zu diesem Ergebnis kommt unter anderem die aktuelle Studie „AssCompact AWARD – Betriebliche Altersversorgung“.


### **Großteil der Vermittler sieht Sozialpartnermodell kritisch**

Das mit der bAV-Reform eingeführte Sozialpartnermodell wird laut Studie von zwei Dritteln der unabhängigen Vermittler kritisch gesehen. So werden sowohl die Entwicklung als auch die Absatzchancen als mit mangelhaft bzw. gering eingestuft.

### **Allianz führt deutlich, die Plätze 2 und 3 sind umkämpft**

Die Studie hat auch untersucht, welche Anbieter in den vergangenen zwölf Monaten am häufigsten vermittelt wurden. Demnach ist – genau wie in den Vorjahren – der 1. Platz fest vergeben: Die Allianz führt sowohl in der Direktversicherung als auch in der Unterstützungskasse mit deutlichem Abstand. Platz 2 und 3 sind hingegen heiß umkämpft. So tauschen im Vergleich zum Vorjahr ALTE LEIPZIGER und Canada Life die Plätze. Die im Bereich der Direktversicherung auf Platz 3 abgerutschte Canada Life kann sich jedoch im Bereich der Unterstützungskasse um zwei Plätze verbessern und erklimmt mit Platz 3 das Podium. Die NÜRNBERGER hat das Treppchen in der Direktversicherung mit Platz 4 nur knapp verpasst und hat sich somit im Vergleich zum Vorjahr um drei Plätze verbessern können.

## Die Top-3-Anbieter im Bereich bAV



Direktversicherung	
Platz 1	ALLIANZ (1)
Platz 2	ALTE LEIPZIGER (3)
Platz 3	CANADA LIFE (2)
Unterstützungskasse	
Platz 1	ALLIANZ (1)
Platz 2	NÜRNBERGER (2)
Platz 3	CANADA LIFE (5)

Quelle: AssCompact AWARD – Betriebliche Altersversorgung 2018

Basis des Rankings ist die Höhe © Quelle: "AssCompact AWARD – Betriebliche Altersversorgung 2018" des Geschäftsanteils; Vorjahresplatzierung in Klammern

### Zur Studie

An der Studie „AssCompact AWARD – Betriebliche Altersversorgung 2018“ haben sich 308 Makler und Mehrfachagenten beteiligt. Die Studie kann unter [http://www.asscompact.de/sites/asscompact.de/files/AssCompact\\_AWARD\\_bAV\\_2018\\_Flyer.pdf](http://www.asscompact.de/sites/asscompact.de/files/AssCompact_AWARD_bAV_2018_Flyer.pdf) bezogen werden.

Ansprechpartner ist Florian Stasch (Tel. 0921 75758-38, E-Mail: [stasch@bbg-gruppe.de](mailto:stasch@bbg-gruppe.de)).