

xbAV und Honorarkonzept: BCA mit neuen Kooperationspartnerschaften



Der Oberurseler Maklerpool BCA präsentiert mit der xbAV Beratungssoftware GmbH sowie Honorarkonzept GmbH zwei neue Kooperationspartner. Im Rahmen der Zusammenarbeit unterstützt die in Saarbrücken ansässige xbAV ab sofort BCA-Vermittler im Rahmen eines digitalen und transparenten Beratungsprozesses in der betrieblichen Altersversorgung (bAV). Von Seiten der Göttinger Honorarkonzept erhalten angeschlossene BCA-Partner ab Juni 2018 zudem Zugang zu einem umfangreichen wie exklusiven Service-, Coaching- und Produktangebot für Honorar-Finanzberater.

Politisch gestärkt bieten sowohl die bAV als auch Honorarberatung dem Makler derzeit grundsätzlich Ertragsaussichten. Einhergehend hierzu bringt die bestehende Komplexität bei beiden Themen einen entsprechend hohen Beratungsaufwand mit sich. Um Vermittlern an dieser

Stelle bestmögliche Lösungen für das Tagesgeschäft zu liefern, entschied sich die BCA als servicestarker Vollsortimenter mit solidem finanziellem Fundament für die Zusammenarbeit mit xbAV sowie HonorarKonzept GmbH. „Von diesen Kooperationen auf Augenhöhe beziehungsweise dem Ausbau unserer Vertriebsunterstützung profitieren zuallererst unsere BCA-Partner. In Verbindung mit unserem Support werden xbAV und HonorarKonzept gleichermaßen in ihrem jeweiligen Spezialgebiet dazu beitragen, dass Vermittler sowohl bei der bAV als auch Honorarvermittlung auf effiziente und ganzheitliche Beratungs- und Vertriebslösungen setzen können“, so BCA Vorstandsvorsitzender Rolf Schünemann.

Einfach online beraten

Gestützt durch die ganzheitliche Beratungssoftware aus dem Hause xbAV werden BCA-Partner effektiv wie professionell betreffend bAV-Analyse beim Kunden unterstützt und sukzessive durch den gesamten Beratungsprozess geführt. So ermittelt das IT-Tool die individuelle Versorgungslücke, simuliert die Lohnabrechnung mit und ohne bAV und vergleicht die bAV mit vorhandenen privaten Vorsorgelösungen inklusive Nachsteuerbetrachtung in der Rentenphase.

xbAV-Berater: 30 Prozent Rabatt für BCA-Partner

Die Vertriebslösung „xbAV-Berater“ berechnet bAV-Tarife, bietet Dokumentenmanagements zu allen Beratungen und erstellt alle notwendigen Unterlagen für den Produkthanbieter. „Beratungssoftware ist für Makler umso gewinnbringender, wenn sie alle bAV-Vertriebsthemen abdeckt, flexibel einsetzbar ist und dabei einfach bleibt“, so Boris Haggenmüller, Geschäftsführer xbAV Beratungssoftware GmbH.

Honorarvermittlung par excellence

Generell begrüßt die BCA AG eine gesetzliche Verankerung der Finanzberatung auf Honorarbasis in Deutschland als eine weitere Möglichkeit neben der provisionsbasierten Beratungsform. Folgerichtig bewirkt die Kooperation zwischen der BCA und HonorarKonzept, dass Vermittler einhergehend zur bewährten Provisionsvermittlung künftig zusätzlich von den Vorteilen der Honorarvermittlung profitieren können. Das Göttinger Unternehmen versteht sich hierbei als führender Serviceanbieter für Honorar-Finanzberater und etabliert bereits seit 2009 die Honorarberatung in Deutschland: „Mit unserem erfolgreichen und langjährig erprobten Konzept sorgen wir dafür, dass unsere Partner schrittweise in die Honorarberatung einsteigen und ihr Honorargeschäft langfristig ausbauen“, so Heiko Reddmann, Geschäftsführer HonorarKonzept GmbH. Sofern gewünscht stellt der Dienstleister hierbei jedem BCA-Makler einen persönlichen Business Coach in seiner Region sowie vollumfängliche Seminar- und Serviceleistungen beziehungsweise ein Portfolio an Netto-Produkten, rechtssicheren Honorarverträgen sowie digitalen Honorarberatungsprozessen und Expertentools zur Verfügung. „Mit diesen Vertriebshilfen und Dank der BCA AG sorgen wir schlussendlich dafür, dass jeder Makler das notwendige Wissen hinsichtlich Honorarberatung aufbauen kann und à la plug and play Honorare generieren kann“, zeigt sich Reddmann überzeugt .

Pressekontakt:

BCA AG
Peter Meiser und Mirko Faust
Hohemarkstraße 22
D-61440 Oberursel
Tel.: +49 (0) 61 71 91 50 - 150
Fax: +49 (0) 61 71 91 50 - 151
Presse@bca.de

