

Vermögensverwaltung der Netfonds Gruppe wächst um über 60 Prozent. 520 Millionen Euro an Kundengeldern angelegt – Zahl der Partner steigt auf 381

Die Vermögensverwaltung der Hamburger Netfonds Gruppe schreibt weiter Erfolgsgeschichte. Erstmals seit dem Start des BaFin-lizenzierten Vermögensverwalters NFS Hamburger Vermögen GmbH vor fünf Jahren überstieg das Volumen die Grenze von 500 Millionen Euro. Im Vergleich zum Vorjahr kletterte der Bestand an Kundengeldern auf 520 Millionen Euro – ein Plus von über 60 Prozent zu 2016. Die Zahl der Partner wuchs im Vergleichszeitraum um 148 auf 381, die Zahl der Kunden von 3109 auf 5544.

„Das Jahr 2017 verlief exorbitant gut. Wir haben unsere Ziele ein Jahr früher erreicht als geplant“, sagt Eric Wiese, Geschäftsführer der NFS Hamburger Vermögen GmbH. „Unser Leistungspaket ‚Vermögensverwaltung mit externer Beratung‘ erfreut sich immer stärkerer Beliebtheit, die stark wachsende Zahl unserer Kunden bestätigt den Trend zur standardisierten Vermögensverwaltung.“

Gerade in Zeiten von MIFID II und hohen Anforderungen der Finanzmarktregulierung profitieren Berater und Kunden des hanseatischen Finanzhauses vom B2B-Angebot des seit über 20 Jahren erfolgreich agierenden Hamburger Vermögensverwalters. Der Vorteil der Zusammenarbeit liegt etwa darin, dass eine Vielzahl von administrativen Anforderungen – nach erstmaligem Beratungs- und Vermittlungsprozess – auf die Vermögensverwaltung ausgelagert werden. Zudem läuft der Beratungsprozess erstmals ab diesem Jahr vollständig online basiert ab. „Der Vermögensverwaltungsservice der Netfonds Gruppe ist für Private Banker als auch Investmentberater geeignet, aber auch Vermögensverwalter, die ihr Geschäftsmodell ohne eigene KWG-Lizenz weiterführen möchten“, sagt Geschäftsführer Wiese.

Berater können dabei ihre eigene Strategieidee umsetzen oder auf eine Strategie der Hamburger Vermögen zurückgreifen. Eine professionelle, standardisierte Vermögensverwaltung mit wenig administrativem Aufwand kann umso mehr die Entwicklungen auf den Weltmärkten analysieren und ihr frisches Wissen in noch bessere Kaufempfehlungen stecken. „2018 wird, nach allem was wir wissen, ein Jahr der volatilen Märkte, umso mehr ist eine schnelle Reaktionsfähigkeit bei der Betreuung der Finanzanlagen ein absolutes Muss“, sagt Wiese.



Eric Wiese

© Netfonds AG

Die Kunden haben von dem erfolgreichen Vermögensanlageservice mit normierten Anlagemöglichkeiten außerordentlich profitiert. Im Fokus stand vor allem die Top-Seller Strategie „Vermögensplan Top Manager“ mit seinen vier Anlageklassen. Per Ende 2017 hatte die Netfonds Gruppe einen Bestand von fast 50 Millionen Euro in diesen Strategien. Die Rendite-Entwicklung war bisher beachtlich. In der Variante „Nachhaltigkeit“ betrug das durchschnittliche Wachstum pro Jahr 6,7 Prozent. „Weil wir jetzt damit fünf Jahre am Markt sind, kann jedermann erkennen, dass die Strategien sich so gut entwickelt haben, wie angekündigt“, sagt Wiese.

Beim Fonds Professionell Kongress ist die Netfonds Gruppe an Stand 124 der Ebene 2 zu finden. Am Mittwoch, 24. Januar, ab 15.55 Uhr, spricht Martin Steinmeyer, Vorstand und Gesellschafter der Netfonds Gruppe, über „Die erfolgreiche Zukunft des Bankberaters“.

KONTAKT

Olaf Schürmann

Leiter Marketing und Kommunikation

Tel: +49 40 822 267-355

Fax: +49 40 822 267-100

Email: oschuermann@netfonds.de