

## Honorarkonzept weiter stark in der Beraterfortbildung

**Die Aus- und Weiterbildung von qualifiziertem Personal in der Versicherungsberatung bleibt ein zentrales Anliegen der Honorarkonzept GmbH. Darum setzt der Serviceanbieter für Honorar-Finanzberatung sein Engagement als Fördermitglied der Deutschen Makler Akademie (DMA) 2018 fort. Zudem engagiert sich das Unternehmen in der IHK-Fortbildung zum zertifizierten Honorarberater.**

Nur bestens qualifizierte Berater können ihren Kunden die Details komplexer, langfristiger Finanzprodukte verständlich machen und gemeinsam mit ihnen das passende Produkt finden. Darum gehört die Qualifikation von Beratern nicht nur zu den wichtigsten Anliegen von Honorarkonzept. Auch die Versicherungsvertriebsrichtlinie IDD legt Wert auf beste Beratungsqualität.

„Die IDD gibt der Honorarberatung insgesamt Auftrieb“, bemerkt Volker Britt, Geschäftsführer der Honorarkonzept GmbH. „Daher sehen viele Makler jetzt den Zeitpunkt gekommen, in diesen wachsenden Markt einzusteigen.“ Die DMA bietet inzwischen eine Weiterbildung, mit der sich Interessierte als Honorarberaterin oder Honorarberater (IHK) zertifizieren lassen können.

„Das Seminar gibt Maklern das nötige Rüstzeug, ihren Einstieg in die Honorarberatung zu planen und erfolgreich umzusetzen“, sagt Britt, der die DMA-Weiterbildung als Trainer begleitet. „Ein IHK-Zertifikat schafft zudem unmittelbar Vertrauen beim Kunden und bietet damit einen zusätzlichen Startvorteil.“

### Pressekontakt:

Steffen Buch  
Telefon: 0511 - 13 22 14 17  
Fax: 0511 - 13 22 14 99  
E-Mail: [steffen.buch@insignis.de](mailto:steffen.buch@insignis.de)

### Unternehmen

Honorarkonzept GmbH  
Von - Bar - Str. 2 / 4  
37075 Göttingen

Internet: [www.honorarkonzept.de](http://www.honorarkonzept.de)

### Über Honorarkonzept GmbH

Die Honorarkonzept GmbH arbeitet seit Jahren daran, das Geschäftsmodell: Beratung zu Finanzdienstleistungen mittels Honorar-Finanzberatern in Deutschland weiter zu etablieren. Seit Anfang 2009 unterstützt das Unternehmen Honorar-Finanzberater bei ihrem Einstieg in die Honorarberatung und begleitet sie bei der praktischen Umsetzung. Das Service-Angebot umfasst echte Nettoprodukte in großer Bandbreite, Seminare und persönliche Coachings, professionelle IT-Lösungen für Analyse und Beratung sowie die regionale Unterstützung der Honorar-Berater. Die HK-Tablet World – bestehend aus einem Apple iPad und einer speziell entwickelten Software – bietet alle im Beratungsalltag und beim Kundengespräch erforderlichen Tools „to go“. Auch in der Administration garantiert die Honorarkonzept GmbH umfangreiche Unterstützung. Im

Produktportfolio finden sich kostenoptimierte Finanzlösungen, in der Fondsanlage wird überwiegend auf Exchange Traded Funds (ETFs) gesetzt.