

Moderne Altersvorsorge mit Genius



W&W Standort in Stuttgart

© Wüstenrot & Württembergische AG

Die Verschiebung der Altersstruktur hin zu einer immer älteren Bevölkerung bedeutet für die Sicherung des Lebensstandards im Alter eine große Herausforderung. Angesichts der absehbar sinkenden Leistungsfähigkeit des gesetzlichen Rentensystems ist es notwendig, dass sich jeder Einzelne um seine persönliche Altersvorsorge kümmert und die staatliche Grundversorgung privat ergänzt.

Neben oder als Ergänzung der staatlich geförderten Altersvorsorge eignet sich hierfür zum Beispiel die private Rentenversicherung. Mit ihrer „PrivatRente Genius“ bietet die Württembergische Lebensversicherung AG ein Produkt, das die Sicherheit einer klassischen Vorsorge und die Chancen der Kapitalmärkte bietet.

Norbert Heinen, Vorstandsvorsitzender Württembergische Lebensversicherung AG: „Die niedrigen Kapitalmarktzinsen stellen auch für Anbieter von Rentenversicherungen eine Herausforderung dar. Doch die private Rentenversicherung wird weiterhin ein wichtiger Stützpfeiler der Altersvorsorge sein.“ Im Vergleich etwa zu Bankprodukten können bei einer Rentenversicherung zusätzlich biometrische Risiken wie Langlebigkeit, Sterblichkeit, Pflegebedürftigkeit und Berufsunfähigkeit abgesichert werden.

Die Altersvorsorge mit der PrivatRente Genius der Württembergischen Lebensversicherung verbindet die Vorteile der klassischen Altersvorsorge mit den Chancen der Kapitalmärkte, indem sie sowohl garantierte Sicherheit als auch Renditechancen bietet. Je nach Entwicklung der Kapitalmärkte und der gewünschten Garantie wird das Vorsorgeguthaben in bis zu drei Anlageformen investiert: konventionelles Sicherungsvermögen, Wertsicherungsfonds und freie Fonds. Investitionen in den Märkten erfolgen kundenindividuell, das heißt, es wird nur so viel eingebracht, wie es das Sicherheitsbedürfnis des einzelnen Anlegers zulässt. Im Vordergrund steht die Absicherung der gewünschten endfälligen Garantien. Die PrivatRente Genius ermöglicht eine Altersvorsorge mit 100-prozentiger Beitragsgarantie zum vereinbarten Rentenbeginn, und

zugleich können mit ihr Wertezuwächse gesichert werden. Abschließbar ist sie als aufgeschobene Rentenversicherung, bei der man regelmäßig über einen bestimmten Zeitraum seine Beiträge zahlt, und als Rentenversicherung mit Einmalbetrag. Zum Rentenbeginn kann die Auszahlung einer lebenslangen Rente oder einer einmaligen Kapitalauszahlung gewählt werden. Auch eine Kombination von Rente und Kapitalauszahlung ist möglich.

Die Vorteile der PrivatRente Genius auf einen Blick:

- Genius lässt sich flexibel nach den eigenen Vorstellungen gestalten und anpassen.
- Je nach Lebenssituation sind Zuzahlungen möglich.
- Kunden haben die Wahl zwischen lebenslanger Rente, Kapitalauszahlung oder einer Kombination aus beidem.
- Als Zusatzoption steht eine Berufsunfähigkeitsabsicherung zur Auswahl.
- Es besteht eine hohe Flexibilität bei der Wahl des Rentenbeginns.
- Das Produkt bietet im Todesfall eine Absicherung der Angehörigen
- Alle Erträge bleiben bis zum Rentenbeginn steuerfrei, wenn die Rente zur Auszahlung kommt. Während der Rentenauszahlung ist lediglich ein geringer Ertragsanteil zu versteuern.
- Bei Kapitalauszahlungen nach Vollendung des 62. Lebensjahres und einer zwölfjährigen Vertragslaufzeit sind 50 Prozent der Erträge steuerfrei.

Pressekontakt:

Dr. Immo Dehnert

Telefon: 0711 / 662 - 72 1471

E-Mail: immo.dehnert@ww-ag.com

Unternehmen

Wüstenrot & Württembergische AG

Gutenbergstraße 30

70176 Stuttgart

Internet: www.wuerttembergische.de

Über Wüstenrot & Württembergische AG

Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist „Der Vorsorge-Spezialist“ für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung. Im Jahr 1999 aus dem Zusammenschluss der Traditionsunternehmen Wüstenrot und Württembergische entstanden, verbindet der börsennotierte Konzern mit Sitz in Stuttgart die Geschäftsfelder BausparBank und Versicherung als gleichstarke Säulen und bietet auf diese Weise jedem Kunden die Vorsorgelösung, die zu ihm passt. Die rund sechs Millionen Kunden der W&W-Gruppe schätzen die Service-Qualität, die Kompetenz und die Kundennähe des Vorsorge-Spezialisten, für den rund 13.000 Menschen arbeiten. Dank eines weiten Netzes aus Kooperations- und Partnervertrieben sowie Makler- und Direkt-Aktivitäten kann die W&W-Gruppe mehr als 40

Millionen Menschen in Deutschland erreichen. Die W&W-Gruppe setzt auch künftig auf Wachstum und hat sich bereits heute als größter unabhängiger und kundenstärkster Finanzdienstleister Baden-Württembergs etabliert.