

## Produktfreigabe sichert Beratungsqualität

---

**Produktfreigabe wird immer wichtiger: Ihr Vertrieb ist vielfältig. Ihre Produktlandschaft auch. Nicht alle Vermittler und Händler dürfen oder sollen alle Produkte vertreiben dürfen. Ihre Unternehmenskultur, die aktuelle Marktsituation und gesetzliche Vorschriften sind zu berücksichtigen.**

Wann erhält ein Vermittler die Produktfreigabe?

**Der Vermittler erhält die Produktfreigabe, wenn er die Voraussetzungen für die Vermittlung des Produkts erfüllt. Diese Voraussetzungen unterscheiden sich je nach Branche und Unternehmenskultur:**

- **Gesetzliche Vorgaben:** Schufa- Auskunft, Führungszeugnis, § 34d GewO
- **Fachliche Nachweise:** interne / externe Schulungen
- **Strategische Vorgaben:** Spezialisten sind im Verkaufsgespräch hinzuzuziehen
- **Storno-Quote:** abhängig von der Stornoquote können Sie bei einzelnen Vermittlern und Produzenten Freigaben setzen

### Produktfreigabe im FABIS Vertriebssystem

Das FABIS [Vertriebspartner Management](#) unterstützt Sie hervorragend, damit Sie die Beratungsqualität in Ihrem Vertrieb sichern können

- **Sie verwalten für jeden Vermittler die Produktfreigabe**
- **Sie hinterlegen, welche Produkte oder Produktgruppen er vermitteln darf**

Bei Bedarf kann ein Spezialist oder Fach-Vermittler hinzugezogen werden, um die Vermittlung rechtssicher und fachlich einwandfrei zu ermöglichen.

Erfüllt der Vermittler die notwendigen Voraussetzungen, setzen Sie die entsprechende Produktfreigabe.

Hat Ihr Vermittler die notwendigen Unterlagen und Nachweise in Ihrem Unternehmen eingereicht, erteilen Sie die Produktfreigabe.

Mit wenig Aufwand behalten Sie die Kontrolle über eingereichte Nachweise, unterschriebene Vereinbarungen und Verträge.

Jede Änderung ist [revisionssicher](#) archiviert. Im Zweifelsfall ist jeder Stand der Vereinbarungen und Produktfreigaben zu rekonstruieren.

Über [Zugriffsrechte](#) und das 4-Augen-Prinzip sichern Sie Eingaben und Daten. Ihr Unternehmen kann die Beratungsqualität kontrollieren und steuern.

### Pressekontakt:

Nicola Strätz  
Telefon: 0951 / 980461 - 07  
Fax: 0951 / 980461 - 50  
E-Mail: [nstraetz@fabis.de](mailto:nstraetz@fabis.de)

## **Unternehmen**

FABIS

Ottostr. 15

96047 Bamberg

Internet: [www.fabis.de](http://www.fabis.de)

## **Über FABIS**

FABIS entwickelt seit 1988 Vertriebslösungen zur Vertriebssteuerung mit Provisionsabrechnung. Spezialgebiet ist die Abrechnung bei Provisionen, Zielvereinbarungen und variabler Vergütung auch komplexer Vertriebsprozesse. Die flexibel anpassbaren Standardmodule dienen als Basis in der Individualprogrammierung.

Zu den Anwendern gehören Vertriebsorganisationen unterschiedlicher Branchen wie Finanzdienstleistung, Telekommunikation, Energie & Strom, sowie Tourismus.

Revisionssicherheit, Internationalisierung, Zugriffsrechte nach Verantwortungsbereich im Unternehmen und die flexible Oberfläche sind Grundfunktionalitäten.

Der modulare Aufbau des offenen Java-Vertriebssystems unterstützt sowohl schnelle Integration als auch Datenaustausch mit vorhandenen IT-Systemen. Die vorhandenen Standardschnittstellen werden definiert und nicht programmiert.