

Wichtige Zielgruppe 50 plus: Versicherungen und Vererben – Ratgeber von Condor hilft bei Ruhestandsplanung



Condor Gebäude, Ansicht von der Ludwig-Erhard-Straße

© Condor Versicherungen

Eine neuartige Broschüre unterstützt Vermittler beim Beratungsgespräch mit der wichtigen Kundengruppe 50 plus. In dem Ratgeber „Die Zukunft im Blick“ der Condor Lebensversicherungs-AG gibt es auf 36 Seiten viel Wissenswertes rund um die Themen private Altersvorsorge, Vermögensübertragung, Steuern und allgemeine Finanzplanung für das Alter.

Das Besondere an dem Heft: Es bietet zu den jeweiligen Themen passende Ansprache-Konzepte mit „Geschichten aus dem Leben“. Diese spiegeln die persönliche Lebenssituation vieler Menschen der Generation 50 plus wider und holen Kunden genau dort ab, wo sie Hilfe benötigen. Die Broschüre gibt es ab sofort kostenlos als PDF unter www.condor-versicherungen.de/rsp.

„Etwa 90 Prozent der über 50-Jährigen sind unserer Erfahrung nach noch unzureichend über die finanzielle Planung ihres Ruhestands beraten“, betont Condor-Vorstand Claus Scharfenberg. „Deshalb möchten wir Maklern eine Hilfe für das Kundengespräch an die Hand geben“, so Scharfenberg weiter. Der Ratgeber gibt daher Antworten auf die Fragen „Was kann ich kurzfristig noch tun, um meine Rente aufzustocken?“, „Wie kann ich bereits zu Lebzeiten Vermögen am besten übertragen?“ und „Können sich meine Nachkommen ihr Erbe eigentlich leisten?“. Das Heft schildert darüber hinaus auch die jeweiligen steuerlichen Rahmenbedingungen.

Pressekontakt:

Frank Senger

Telefon: 0611-533 5205

E-Mail: Frank.Senger@condor-versicherungen.de

Unternehmen

Condor Versicherungen

Admiralitätstraße 67

20459 Hamburg

Internet: www.condor-versicherungsgruppe.de