

Statement der HonorarKonzept GmbH / IDD – HonorarKonzept mit Änderungen zufrieden: Gesetzgebung macht Weg für Honorarberatung durch Makler frei

Der Gesetzgeber fördert mit dem jetzt im Bundestag beschlossenen IDD Umsetzungsgesetz ausdrücklich die Honorarberatung. Dabei hat er im letzten Moment richtigerweise erkannt, dass eine systemwidrige scharfe Trennlinie zwischen Honorar und Provision und die Förderung des Status „Versicherungsberater“ keineswegs zur gewollten Stärkung der Honorarberatung geführt hätte.

Die gewünschte Stärkung ist nur durch die Öffnung der Honorarberatung für die Vielzahl der heute schon unabhängig und professionell beratenden Marktteilnehmer möglich: den Versicherungsmaklern.

Folgerichtig wurde beschlossen, dass Makler auch zukünftig Honorare mit Privatkunden vereinbaren können. Auch HonorarKonzept hatte sich dafür eingesetzt und begrüßt nun beschlossene Markt- und mögliche Geschäftserweiterung für Versicherungsmakler ausdrücklich.

Dies umso mehr, als der Druck auf Abschlussprovisionen weiter zunehmen wird. Die Aufwände der Vermittler werden gleichzeitig eher steigen, außerdem werden Provisionsmakler ihren Kunden künftig deutlich und transparent aufzeigen müssen, warum ihre Provision dem Kundeninteresse nicht schadet. In dieser herausfordernden Situation hat die IDD-Gesetzgebung nun den Maklern mit der Öffnung der Honorarberatung den Weg geebnet, sich weiter von Provisionsabhängigkeiten zu befreien und kundenorientierte, individuelle und zugleich angemessene Vereinbarungen direkt mit ihren Kunden abzuschließen.

Unsere langjährige Erfahrung zeigt allerdings, dass Versicherungsmakler Zeit für die eigene Honorarintegration benötigen. Schritt für Schritt können sie mit unserem HonorarKonzept zum Beispiel mithilfe eines Coaches Know-how aufbauen und ein Geschäftsmodell auf Honorarbasis entwickeln.

Fazit:

Die IDD-Gesetzgebung stärkt die Honorarberatung in Deutschland. Sie zeigt den Maklern den Weg in die unabhängige Zukunft, ihr Geschäft ergänzend oder vollständig mit Honoraren umzusetzen. Ohne Honorar werden Versicherungsmakler ihre Existenz nur schwer oder gar nicht sichern können.

HonorarKonzept begleitet Makler beim sukzessiven Einstieg in die Honorarberatung und unterstützt sie beim Ausbau des eigenen Honorargeschäfts.

Die Umsetzung der IDD wird die „Service“-Führerschaft der HonorarKonzept im Bereich Honorarberatung weiter beflügeln. Mit HonorarKonzept wissen unabhängige Berater und Makler so weiterhin einen erfahrenen, professionellen und starken Servicepartner an ihrer Seite.

Pressekontakt:

Steffen Buch
Telefon: 0511 - 13 22 14 17
Fax: 0511 - 13 22 14 99
E-Mail: steffen.buch@insignis.de

Unternehmen

HonorarKonzept GmbH
Von - Bar - Str. 2 / 4
37075 Göttingen

Internet: www.honorarkonzept.de

Über HonorarKonzept GmbH

Die HonorarKonzept GmbH arbeitet seit Jahren daran, das Geschäftsmodell: Beratung zu Finanzdienstleistungen mittels Honorar-Finanzberatern in Deutschland weiter zu etablieren. Seit Anfang 2009 unterstützt das Unternehmen Honorar-Finanzberater bei ihrem Einstieg in die Honorarberatung und begleitet sie bei der praktischen Umsetzung. Das Service-Angebot umfasst echte Nettoprodukte in großer Bandbreite, Seminare und persönliche Coachings, professionelle IT-Lösungen für Analyse und Beratung sowie die regionale Unterstützung der Honorar-Berater. Die HK-Tablet World – bestehend aus einem Apple iPad und einer speziell entwickelten Software – bietet alle im Beratungsalltag und beim Kundengespräch erforderlichen Tools „to go“. Auch in der Administration garantiert die HonorarKonzept GmbH umfangreiche Unterstützung. Im Produktportfolio finden sich kostenoptimierte Finanzlösungen, in der Fondsanlage wird überwiegend auf Exchange Traded Funds (ETFs) gesetzt.