

## Relaunch des Strom- und Gasvergleichs: Makler greifen ab sofort auf neue Energie-Vergleichsrechner zu – optimiert für alle Endgeräte und mit umfangreichen Neuerungen

**Neues, modernes Design / Vereinfachter Abschluss ohne Vorversorgerdaten / Einfaches Cross-Selling - mit nur 5 Klicks Sparpotenzial verdoppeln / Grundversorgung teuer wie lange nicht mehr / Sparpotenzial für viele Kunden von bis zu 1.000 Euro - „Immer mehr Finanzdienstleister entdecken die Haushaltskostenoptimierung als wichtiges Element der Kundenbindung für sich“, sagt Björn Weikert, Geschäftsführer PROCHECK24. Damit es für Vertriebspartner in der täglichen Arbeit noch einfacher wird, wurde der Strom- und Gasvergleich umfassend optimiert. Mit neuen Möglichkeiten wird dem Vertriebspartner der Abschluss noch einfacher gemacht.**

### **Neues Design**

Benutzerfreundliches und modernes Design mit optimierter Darstellung. Dank des neuen responsiven Designs passt sich der Vergleichsrechner automatisch auf die Größe jedes Endgerätes an. Somit können Vertriebspartner und deren Kunden jederzeit auch mobil via Smartphone & Co auf den Vergleich zugreifen, das Sparpotenzial errechnen und direkt online abschließen.

### **Abschluss jetzt ohne Vorversorgerdaten**

Liegen die Daten zu Vorversorger und Zählernummer nicht vor, können die Felder ab sofort übersprungen und der Abschluss dennoch weitergeleitet werden. Im Nachgang erhält der Vertriebspartner eine E-Mail mit einem Link zur Nachmeldung. Dies erfolgt über eine eigens für unsere Vermittler eingerichtete Landingpage, auf der die Daten innerhalb von 10 Tagen vervollständigt werden können. Ein sehr großer Vorteil, da der Abschluss auch ohne die oft fehlenden Daten direkt vorgenommen werden kann.

Schließt der Kunde über den Vergleichsrechnerlink des Vertriebspartners ab, ist auch hier ein Überspringen der Seite möglich. Der Kunde erhält im Nachgang eine E-Mail mit den Kontaktdaten des Vertriebspartners sowie dem Link zur Nachmeldung der Daten.

### **Mit 5 Klicks Sparpotenzial verdoppeln**

Mit der neuen Cross-Selling-Funktion können die Daten nach einem erfolgten Strom- bzw. Gasabschluss direkt für einen weiteren Vergleich übernommen werden. So kann mit nur wenigen Klicks die Ersparnis für den Kunden verdoppelt und die Kundenbindung zusätzlich erhöht werden.

Vor allem in der Vertriebspraxis erweist sich der Strom- und Gasvergleich neben den klassischen Versicherungs- und Finanzthemen als gefragtes Produkt. Die steigenden Strompreise machen die Kundenansprache leicht. „Innerhalb weniger Minuten mehrere hundert Euro sparen, die Kundenbindung stärken und zu guter Letzt die Ersparnis für eigene Themen in der Kundenberatung verwenden, ist ein unschlagbares Argument in der Beratung“, sagt Daniel Hering, Managing Director PROCHECK24.

### **Pressekontakt:**

Daniel Hering  
Telefon: 089 / 2000 47 57 - 03  
E-Mail: [daniel.hering@procheck24.de](mailto:daniel.hering@procheck24.de)

### **Unternehmen**

PROCHECK24 GmbH  
Landshuter Allee 8  
80637 München

Internet: [www.procheck24.de](http://www.procheck24.de)

### **Über PROCHECK24 GmbH**

Die PROCHECK24 GmbH, München, betreibt mit [www.procheck24.de](http://www.procheck24.de) eine führende Internetplattform zur Vermittlung von Online-Krediten, Kreditabsicherungsprodukten („easy-secure“), Kfz-Versicherungen sowie Girokonten, Tagesgelder und Kreditkarten im deutschsprachigen Raum. Des Weiteren bietet PROCHECK24 haushaltskostenoptimierende Vergleichsrechner für Strom-, Gas- und Telekommunikationstarife sowie mit PROTECT24 eine online abschließbare Risikolebensversicherung. Zielgruppe des Unternehmens sind Finanzberater die über [www.procheck24.de](http://www.procheck24.de) die Vergleichs-und Abwicklungstechnologie nutzen können.