

## Fachkongress der Finanzbranche bietet Bankern Sprungbrett in die Selbständigkeit



Christian Hammer

© Netfonds AG

### • Unzufriedenheit in den Banken: Fast jeder zweite Berater wünscht sich neue Ideen für die Kundenansprache • NFS Netfonds bietet auf Fonds professionell Kongress in Mannheim Hilfestellung für den Weg in die Selbständigkeit

Der größte Fachkongress der Finanzdienstleistungsbranche bietet auch Chancen für die Selbständigkeit. Wenn sich am 25./26. Januar in Mannheim mehr als 200 internationale und nationale Aussteller, Fondsgesellschaften, Versicherungen und andere Branchenspezialisten treffen, dann wird die ungemütliche Lage der Banken in Zeiten niedriger Zinsen und wegbrechender Erträge kaum auszublenden sein. Bankberater sind zunehmend unzufrieden. Für sie bietet die Selbständigkeit einen Ausweg.

Denn längst haben die harten Realitäten des Branchen-Umbruchs die Bankangestellten eingeholt. Fusionen, Filialschließungen und Arbeitsplatzabbau verunsichern die Belegschaft. Weiter gedrückt wird die Stimmung durch Zwänge in der Kundenberatung. Die große Mehrheit der Berater wünscht sich Verbesserungen im Arbeitsalltag, wie eine Studie im Auftrag von selbstchef.de zeigt, für die 100 festangestellte Anlageberater bei Banken befragt wurden.

An der Spitze der Wunschliste für die Kundenberatung stehen Vertriebsideen statt strikter Verkaufsvorgaben: Fast jeder Zweite (47%) träumt der Studie zufolge von neuen Impulsen statt des vorherrschenden Drucks. 41 Prozent der Befragten wünschen sich bessere technische Unterstützung. 35 Prozent der Berater schwebt mehr Transparenz vor: Sie wünschen sich die vollständige Offenlegung der Kosten und Provisionen.

### **Wunsch nach mehr Freiheit**

Rund ein Drittel der Bankberater hätte gern mehr Zeit für den Kunden. Ein Viertel der Befragten würde sich von mehr Handlungsspielraum eine Verbesserung der Beratung erhoffen. Diese Studienergebnisse sprechen eine deutliche Sprache: Bankberatern mangelt es mitnichten an Ideen und Visionen, wie gute Kundenberatung aussehen sollte. Eine Vorstellung, wie sie ihre Arbeit gestalten möchten, bringen sie mit, wie die Studie belegt. Nur fehlt ihnen der nötige Freiraum dazu.

In der Selbständigkeit könnten sie ihre Ideen umsetzen. „Der Zulauf an Anfragen bei Haftungsdächern für selbstständige Berater zeigt, dass sich die kompetenten Investmentprofis nach neuen Karrierechancen umsehen, bei denen sie ihr Wissen, ihre Erfahrungen und ihre Kontakte gewinnbringend nutzen können“, sagt Christian Hammer von NFS Netfonds. „Viele Ex-Banker und Bankerinnen schätzen die neu gewonnene Freiheit in der Beratung.“

### **Beratung am Messestand in Mannheim**

Die NFS Netfonds Financial Service GmbH ist der Initiator des Informationsportals [www.selbstchef.de](http://www.selbstchef.de). Interessierten Bankern steht das Team der NFS auf dem Fondskongress am 25. und 26.01.2017 auf der Ebene 2 Stand 124 persönlich für mehr Informationen zur Verfügung. Bei vorheriger Terminvereinbarung bietet das Unternehmen ein kostenfreies Messticket. Kontakt 040 822 267 240 oder <http://www.selbstchef.de/kontakt>

### **Zur Studie:**

Für die Studie „Bankberater und private Vermögensanlage“ wurden im Auftrag von [www.selbstchef.de](http://www.selbstchef.de) im zweiten Halbjahr 2016 100 festangestellte Anlageberater bei Banken befragt. Selbstchef.de ist ein Informationsportal der NFS Netfonds Financial Service GmbH.

### **Pressekontakt:**

Olaf Schürmann  
Telefon: 040 / 822 267 - 355  
Fax: 040 / 822 267 - 100  
E-Mail: [oschuermann@netfonds.de](mailto:oschuermann@netfonds.de)

### **Unternehmen**

Netfonds AG  
Süderstr. 30  
20097 Hamburg

Internet: [www.netfonds.de](http://www.netfonds.de)

### **Über Netfonds AG**

Die Netfonds Gruppe erzielte im Jahr 2015 einen Provisionsumsatz in Höhe von ca. 78 Millionen € und ist, gemessen an über 8,1 Milliarden Assets under Administration, einer der marktführenden Dienstleister der Branche. Mit aktuell 100 fachlich sehr gut ausgebildeten Mitarbeitern und über 4.100 angebotenen Beratern garantiert das Unternehmen höchste Beratungs- und Servicequalität.

Die Kombination aus Pool und Haftungsdach mit einer eigenen Rechtsabteilung, sowie Vermögensverwaltungen machen Netfonds zu einem Lösungsspezialisten für Regulierungen der Branche. Partner profitieren zudem von modernster Software, die den Beratungsprozess stark vereinfacht, sicher gestaltet und zielgruppengenaues Kundenmarketing ermöglicht.