

ONVENTIS stärkt Vertrieb und Produktmanagement - Neue Mitarbeiter sollen Wachstum vorantreiben

**Seit 1. April verstärken zwei weitere e-Procurement-Experten das Team von ONVENTIS. Der neue Vertriebsleiter und der neue Leiter für das Produktmanagement werden die Internationalisierung und das Wachstum des Anbieters von Beschaffungssoftware in der Cloud vorantreiben. Die Leitung des Vertriebs von ONVENTIS übernimmt ab sofort Jan-Hendrik Sohn.
**

11. April 2012 - **Seit 1. April verstärken zwei weitere e-Procurement-Experten das Team von ONVENTIS. Der neue Vertriebsleiter und der neue Leiter für das Produktmanagement werden die Internationalisierung und das Wachstum des Anbieters von Beschaffungssoftware in der Cloud vorantreiben.**

Die Leitung des Vertriebs von ONVENTIS übernimmt ab sofort Jan-Hendrik Sohn. Er gilt in der Branche als exzellenter Kenner von Einkaufs- und Beschaffungsprozessen und Berater seiner Kunden und hatte zuvor über zehn Jahre bei Capgemini/IBX als internationaler Sales Manager gearbeitet. Er wird die Internationalisierung und das Wachstum des Unternehmens weiter beschleunigen. „Wir sind froh, dass Jan-Hendrik Sohn, der ein erfahrener Branchenkenner ist, uns dabei unterstützt, ONVENTIS zu einem der drei führenden europäischen Schlüssellieferanten für integrierte, cloudbasierte SRM-Prozessoptimierung zu entwickeln“, freut sich Andreas Schwarze, Geschäftsführer der ONVENTIS GmbH, https://www.xing.com/profile/Andreas_Schwarze?key=0.0.

Jan-Hendrik Sohn, https://www.xing.com/profile/JanHendrik_Sohn, sieht „in ONVENTIS den Lösungsanbieter mit dem umfassendsten Lösungsportfolio, hervorragenden Mitarbeitern und der Chance, dies auch international zu platzieren. Mein Ziel ist es, dass Unternehmen, die Lösungen für Herausforderungen im Einkauf suchen, dabei automatisch an ONVENTIS denken.“

Das Produktmanagement bei ONVENTIS verantwortet seit 1. April Frank Kemper. Er war seit 1999 in mehreren leitenden Positionen im strategischen Einkauf bei international aufgestellten Unternehmen wie Daimler Chrysler, Smart und Bearing Point tätig, zuletzt als Procurement Manager Europe bei der APCOA Parking Holdings GmbH. Als ausgewiesener Einkaufsexperte wird er laut Schwarze darauf achten, dass „wir immer zu den ersten Anbietern gehören, die die zunehmenden Aufgaben der strategischen Einkäufer technisch unterstützen und ihnen damit die Arbeit erleichtern.“

Frank Kemper, https://www.xing.com/profile/Frank_Kemper2?key=0.0, freut sich über die neue Herausforderung. Ihn reizt „insbesondere die Aufgabe, eine größtmögliche Benutzerfreundlichkeit und -funktionalität bei gleichzeitiger Standardisierung der Software zu ermöglichen“. Da sich für Kemper die Software von ONVENTIS durch „ein sehr hohes technisches Niveau auszeichnet“ geht der ehemalige Chefeinkäufer davon aus, dass „ONVENTIS in absehbarer Zeit einer der führenden Komplett-Anbieter für Beschaffungslösungen in Europa sein wird“.

Kontakt:

Dr. Susanne Doppler
E-Mail: s.doppler@onventis.de

Syra Thiel
E-Mail: s.thiel@storymaker.de

ONVENTIS GmbH
Untere Waldplätze 21
70569 Stuttgart

PR Agentur
Storymaker GmbH
Derendinger Str. 50

Tel: 0711 / 68 68 75 - 0
Fax: 0711 / 68 68 75 - 10
Webseite: www.onventis.de

72072 Tübingen
Tel.: 07071 / 93872 - 26
Fax: 07071 / 93872 - 29
Webseite: www.storymaker.de

Über ONVENTIS - Experts in Cloud Procurement

ONVENTIS wurde 2000 als einer der ersten Anbieter von on demand Software in Deutschland gegründet. Die innovative Idee, Beschaffungssoftware zentral über das Internet zur Verfügung zu stellen und damit spürbare Investitionskosten für die Unternehmen zu vermeiden, überzeugte auch die SAP AG, die 2000 Gesellschafter des Unternehmens wurde.

ONVENTIS gewinnt mit seinem Ansatz, Software über das Internet verbrauchsorientiert abzurechnen, so namhafte Unternehmen wie die SCHOTT AG, Deichmann, Neckermann.de oder DEKRA SE als Kunden, die ihre operativen und / oder strategischen Beschaffungsprozesse mit TradeCore SRM optimieren.

Mittlerweile greifen über 4.000 Unternehmen weltweit auf die Software zu, die dank der von ONVENTIS entwickelten Trade Core Technology® 24 Stunden am Tag und sieben Tage die Woche verfügbar ist. Die Anbindung von ERP Systemen wie SAP ist problemlos über Schnittstellen gewährleistet. Der automatisierte Abgleich von Bestelldaten mit Rechnungsdaten auf Positionsebene bis hin zur Überführung der Rechnung in die Zahlungsvorschlagsliste erzeugt eine weitere Effizienzsteigerung über Abteilungsgrenzen hinweg.

Geschäftsführer ist Andreas Schwarze. Er wird über eine nachhaltige Wachstumsstrategie in den kommenden Jahren vor allem das internationale Geschäft über ein Partnernetzwerk ausbauen.

2007 und 2009 wurde TradeCore SRM von einer unabhängigen Fachjury mit dem BestPractice Award in Gold ausgezeichnet. ONVENTIS ist Lösungsanbieter des BME Innovationspreisträgers 2010.



ONVENTIS
EXPERTS IN CLOUD PROCUREMENT