

blau direkt wird Wachstumschampion

Als einziger Maklerpool hat es blau direkt unter die 500 am stärksten wachsenden Unternehmen Deutschlands geschafft. Zu diesem Ergebnis kommen Statista und das Magazin Focus in einer gemeinsamen Erhebung.

In seiner neuesten Ausgabe veröffentlicht der Focus eine gemeinsame Auswertung zum Wachstum deutscher Unternehmen. Die Top 500 wurden als Wachstumschampions ausgezeichnet. Unter den Maklerpools erhielt nur blau direkt die begehrte Auszeichnung. Die Lübecker schafften es unter die Top10 der gesamten Finanzdienstleistungsbranche.

Bewertet wurde der Zeitraum von 2012 bis 2015. In diesem Zeitraum wuchs blau direkt von 10,3 Mio. Euro Umsatz auf insgesamt 21,5 Mio. Euro. Die Norddeutschen erreichten damit ein jährliches Durchschnittswachstum von 28 Prozent.

Auffällig ist das es neben blau direkt, die sich selbst als Technologiemarktführer sieht, vor allem technikgetriebene Unternehmen in die Liste der Wachstumschampions der Finanzdienstleistungsbranche schaffen. So findet sich unter den Prämiierten Unternehmen der Risiko-Kapitalgeber Rocket-Internet oder auch Wirecard, die FinTechs wie N26, O2-Banking oder Fidor im elektronischen Zahlungsverkehr unterstützen. Auch die Nummer 1 unter den Finanzdienstleistern - die FFG Finanzcheck - ist als Online-Vergleichsportal in diesem Segment zu Hause.

Bei blau direkt fühlt man sich jedenfalls in seiner strategischen Ausrichtung als technikgetriebener Maklerdienstleister bestätigt. „Wir freuen uns wirklich sehr über diesen Erfolg“, strahlt Lars Drückhammer, Geschäftsführer von blau direkt. „Mal sehen, ob wir im aktuellen Geschäftsjahr noch nachlegen können.“



Pressekontakt:

Franziska Pohl
Telefon: 0451-87201-172
E-Mail: presse@blaudirekt.de

Unternehmen

blau direkt GmbH & Co. KG
Fackenburger Allee 11
23554 Lübeck

Internet: www.blaudirekt.de

Über blau direkt GmbH & Co. KG

blau direkt ist der Maklerpool für Prozessoptimierung und Internetmarketing. Mit über 100 Mitarbeitern erleichtert blau direkt als Versicherungsmaklerpool Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren unterscheidet blau direkt wesentlich von anderen Maklerpools, da blau direkt umfangreiche Back-Office-Dienstleistungen für Makler erledigt. blau direkt unterstützt Versicherungsmakler in der Nutzung der neuen Medien und sozialen Netzwerke für mehr Verkaufserfolg.