

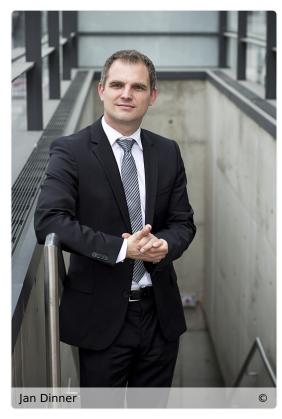
# insuro & blau direkt gründen gemeinsam Dienstleister

Die Maklerpools blau direkt und insuro arbeiten künftig eng im Produktsegment der Privaten Krankenversicherung zusammen. Gemeinsam wollen die Pools Synergien nutzen und mehr Qualität für ihre Makler sicherstellen.

Der Maklerpool blau direkt und der Kölner PKV-Spezialpool insuro Maklerservice haben eine Dienstleistungsgesellschaft für die gemeinsame Abwicklung des KV-Geschäftes gegründet. Die neue Firma heißt "KV-Werk GmbH".

Das neue Unternehmen soll die Antragsabwicklung beider Unternehmen für das Krankenversicherungsgeschäft sicherstellen und die angeschlossenen Partner fachlich unterstützen. Auch Konditionenverhandlungen mit den Krankenversicherern sollen künftig direkt durch die Geschäftsführung des KV-Werks erfolgen.

Die KV-Werk GmbH wird zu gleichen Anteilen insuro und blau direkt gehören. Geschäftsführer des neuen Unternehmens wird Jan Dinner, der auch die Rolle des Geschäftsführers bei der insuro Maklerservice GmbH vertritt.





"Als Spezialist für Kranken- & Pflegeversicherungen hat insuro sich einen hohen Qualitätsstandard erarbeitet," erläutert Oliver Pradetto, Geschäftsführer des Hauses blau direkt die neue Kooperation und weiter: "durch die Kooperation stellen wir unseren Partnern künftig wohl die bestmögliche KV-Voll, Zusatz- & Pflegetagegeldberatung des Marktes zur Verfügung. Gleichzeitig entlasten wir noch einige unserer Top-Mitarbeiter, so dass wir auch die Qualität in unserer Antragsabteilung Leben steigern können. Vor allem aber gewinnen wir mit Jan Dinner einen hervorragenden und bodenständigen Manager, der das KV-Geschäft für unsere Partner nachhaltig und strategisch auszubauen hilft."

In der Kooperation bleiben beide Pools vollkommen unabhängig voneinander, bündeln jedoch ihre Stärken um sich diese gegenseitig zur Verfügung zu stellen. So übernimmt im Gegenzug insuro künftig die neuste Technik von blau direkt.



"Unsere Partner erhalten künftig völlig neue technische Services. Dazu gehören neue Vergleichsrechner, ein Maklerverwaltungsprogramm, aber auch Tools für die Webseite oder die Kunden-App 'simplr.', freut sich Jan Dinner. "Damit erhöhen wir den Nutzen unserer insuro-Partner ohne dass sie es auch nur einen Cent kostet."

Die Kooperation ist bereits seit längerem in Vorbereitung und soll ab November stufenweise bis zum Jahresende umgesetzt werden.

Bei allen strategischen und technischen Vorteilen empfinden die Unternehmen die Kooperation auch menschlich als Gewinn. "Es passt einfach zusammen." erklärt Marie Griebenow, die als KV-Abteilungsleiterin an der Übergabe des Geschäfts an die gemeinsame Gesellschaft arbeitet. "Die sind total engagiert und dabei wunderbar unkompliziert. Ich kann kaum erwarten, dass der Startschuss fällt."

## **Pressekontakt:**

Franziska Pohl

Telefon: 0451-87201-172 E-Mail: presse@blaudirekt.de

#### Unternehmen

blau direkt GmbH & Co. KG Fackenburger Allee 11 23554 Lübeck

Internet: www.blaudirekt.de

## Über blau direkt GmbH & Co. KG

blau direkt ist der Maklerpool für Prozessoptimierung und Internetmarketing. Mit über 100 Mitarbeitern erleichtert blau direkt als Versicherungsmaklerpool Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren unterscheidet blau direkt wesentlich von anderen Maklerpools, da blau direkt umfangreiche Back-Office-Dienstleistungen für Makler erledigt. blau direkt unterstützt Versicherungsmakler in der Nutzung der neuen Medien und sozialen Netzwerke für mehr Verkaufserfolg.

### Pressekontakt:

Ulrike Apfeld

Telefon: 0221 / 430 966-13 Fax: 0221 / 430 966 - 22 E-Mail: ulrike.apfeld@insuro.de

#### Unternehmen



insuro Maklerservice GmbH Klettenberggürtel 66 50939 Köln

Internet: www.insuro.de

## Über insuro Maklerservice GmbH

Die insuro Maklerservice GmbH ist der Spezialmaklerpool für Krankenvoll, -zusatz und Pflegetagegeldversicherungen. In der Branche belegt der Kölner Maklerpool regelmäßig in Studien und Zufriedenheitsumfragen Spitzenplätze für die Qualität des KV-Supports. insuro ist zudem exklusiver Dienstleister der vigo Krankenversicherung in Sachen Maklerbetreuung und stellt angebundenen Vermittlern mit dem Pflegeplan das Softwaretool für die komplette Pflegeberatung zur Verfügung.