

## Die VEMA e.G. - Rückblick und Ausblick

**Letztes Jahr war ein sehr bedeutendes in der Gesamtentwicklung der VEMA e.G.. Mit 1044 Partner-Maklerunternehmen im Dezember 2011 hat sich die Basis um 216 Makler deutlich verstärkt.**

### Das Jahr 2011 - geprägt von Wachstum und Entwicklung

14.03.2012 - Letztes Jahr war ein sehr bedeutendes in der Gesamtentwicklung der VEMA e.G.. Mit 1044 Partner-Maklerunternehmen im Dezember 2011 hat sich die Basis um 216 Makler deutlich verstärkt. Geht man von max. 4000 der 44.000 registrierten Maklern aus, die die Zulassungsvoraussetzungen der VEMA erfüllen, ist die Genossenschaft ihrem langfristigen Ziel von 2000 angeschlossenen Partnern ein Stück näher gekommen. Zusammen mit den aktuell 104 kooperierenden Versicherern und 20 Dienstleistern ist die VEMA am Markt stark vertreten. Bemerkenswert ist die gleichzeitig konstante Qualität, die sich in der Zufriedenheitsumfrage 2011 der Makler widerspiegelt: die Bedeutung der VEMA für den Maklerbetrieb wird überwiegend als hoch oder sehr hoch eingestuft. In den Bereichen Versicherungsprodukte, technische Leistungen, Zuverlässigkeit und Kompetenz wurde die VEMA mit leicht besseren Noten als im Vorjahr in ihrem Kurs bestätigt.

Die positiven Geschäftszahlen mit einer Steigerung des Umsatzes um 24% und dem Partnerwachstum von 26% ergänzen die gesamte positive Entwicklung der VEMA e.G..



### Highlight 2012 - die VEMA-Tage in Fulda

Unter dem Motto „**VEMA - die Mittelstandsmakler**“ finden die VEMA-Tage am 18. und 19. April statt. Aufgeteilt in einen Workshoptag (18.04.) und einen Messetag (19.04.) werden die Teilnehmer umfangreich informiert und in ihrer beruflichen Weiterbildung unterstützt.

Die 23 Vorträge am **Workshoptag** liefern Wissen und Impulse für das Firmengeschäft der Makler und den mittelständischen Geschäftskunden. Die Themen reichen vom führenden Betriebshaftpflichtkonzept zur D&O Versicherung, vom Strafrechtsschutz für Unternehmer zu Lösungen der VEMA im Gewerbe- und Multi-Riskbereich. Absicherung, Akquise und Kundenbindung fehlen ebenso wenig wie die Themen Maklerhaftung, Qualitätsmanagement und Datenschutz. Abgerundet wird das Angebot mit VEMA-spezifischen Lösungsansätzen wie Bestandsupdates und Dokumentation.

Über 80 Aussteller haben am **Messetag** die gesamte Ausstellungsfläche des Hotel Esperanto gebucht. Nur mit der VEMA e.G. kooperierende Versicherer können die Gelegenheit zu Gesprächen und zur Präsentation hauseigener Neuigkeiten nutzen. Zusätzlich stehen vier Dienstleister und vier Maklerverwaltungsprogramm-Hersteller den Maklern vor Ort Rede und Antwort. Das Interesse, bei den VEMA-Tagen „mit dabei“ zu sein, ist sehr groß!

Parallel zum Messetag wird die große Bühne im Vortragssaal von drei Themen beherrscht: Am Vormittag wird **Michael Vatter** mit dem Motto „Erfolg ist nur die Folge“ starten. Er verspricht seinen Zuhörern ein interaktives und praxisorientiertes Programm mit Nachhaltigkeit. Den Nachmittag läutet der „Effizientertainer“ **Martin Geiger** ein. Er gibt den Maklern ein großes Versprechen: „Jeder Teilnehmer ist im Anschluss an seinen Vortrag innerhalb von 72 Stunden in der Lage, durch die unmittelbare Umsetzung der erlernten Inhalte mindestens 60min produktive

Arbeitszeit pro Tag zu gewinnen!“ Ein Gewinn, auf den sicher niemand verzichten möchte.  
Mit neuesten Informationen zu Planungen und Zielsetzungen beenden **die VEMA-Vorstände**  
Hermann Hübner, Andreas Brunner und Stefan Sommerer die VEMA-Tage 2012.

**Kontakt:**

VEMA Versicherungs-Makler-Genossenschaft e.G.

Anke Kassel

Steinhäuserstraße 3

76135 Karlsruhe

Tel.: 0721 / 665 79 80

E-Mail: [anke.kassel@vema-eg.de](mailto:anke.kassel@vema-eg.de)

