

Partnerschaft aus situativen Versicherungen und digitalem Kundenordner

AppSichern und myDIVERSO+ gehen eine Partnerschaft für die Bereitstellung situativer Versicherungen innerhalb des digitalen Kundenordners von myDIVERSO+ ein.

AppSichern und myDIVERSO+ sind eine Partnerschaft eingegangen, um das Produktportfolio von AppSichern schnell und unkompliziert auch über den digitalen Kundenordner von myDIVERSO+ aufrufen und abschließen zu können. Sinn und Zweck ist die unkomplizierte Bereitstellung von mehrwertigen Angeboten für gut betreute Kunden von Versicherungsmaklern. Die Verträge, die bereits im digitalen Kundenordner abgelegt sind, ergänzen sich hervorragend, da es sich bei den Angeboten von AppSichern um sinnvolle Ausschnitts-Deckungen handelt, die in der Regel den bestehenden Schutz komplementieren oder erweitern, dies für den Zeitraum, den der Kunde als notwendig erachtet und entsprechend auswählt.

Der Versicherungsmarkt ist weitgehend gesättigt, oft fehlen auf Seiten der Versicherungen notwendige Strukturen und Ressourcen für Produktinnovationen. Dem gegenüber steht ein verändertes Konsumverhalten auf Verbraucherseite: Der mobile Kunde möchte selbstbestimmt und flexibel kaufen, Leistungen nur nach Bedarf und Verbrauch zahlen. Risikoabsicherungen mit langen Laufzeiten und hohen Fixkosten zählen sicher nicht dazu.

Durch die Partnerschaft aus digitalem Kundenordner und situativen Versicherungen entsteht für den Kunden der größtmögliche Mehrwert, da er am zentralen Dreh- und Angelpunkt für seine Versicherungsthemen – seinem digitalen Kundenordner – nunmehr auch sinnvolle und flexibel verfügbare Zusatzbausteine im Sinne situativer Versicherungen auswählen und abschließen kann.

Aufgrund der jederzeit gut sortierten Unterlagen, welche den Kunden in der eigenen, individuell gestaltbaren VertragsApp zur Verfügung gestellt werden, weiß dieser immer wie und wo er versichert ist und in welchen Bereichen Versorgungslücken bestehen. Vor allem im Kfz-Bereich (z.B. das Verleihen des PKWs an einen nichtversicherten Fahrer oder bei der Buchung eines Leihwagens mit einer Selbstbeteiligung im Schadensfall) entsteht schnell eine Unterversicherung. Aus diesem Grund finden sich zukünftig in der Gesamtübersicht des digitalen Kundenordners die Produkte und Beschreibungen von AppSichern.

Durch die eigene VertragsApp wird darüber hinaus der Bestand vor den sog. FinTechs und OnlineMaklern geschützt. Eine Steigerung der Vertragsdichte, sowie Cross- oder Up-Selling-Möglichkeiten werden die Folge sein, da der Kunde natürlich seine kompletten Finanz- und Versicherungsunterlagen sortiert und verfügbar haben möchte.

Pressekontakt:

Ralf Kohl
Telefon: (06155) 607 469 14
Fax: (06155) 607 469 10
E-Mail: vertrieb@mydiverso.de

Unternehmen

diVersO GmbH
Wiesenstr. 6
64347 Griesheim

Internet: www.mydiverso.de

Über diVersO GmbH

Die diVersO GmbH entwickelt und vertreibt » myDIVERSO+ – den digitalen Kundenordner«

myDIVERSO+ stand anfangs für »Mein digitaler Versicherungsordner«, wurde aber mit den Jahren zu einem digitalen Kundenordner und einem runden, praxiserprobtem Konzept. Aus der Praxis. Für die Praxis.

Gegründet wurde das Unternehmen 2010 von Ralf Kohl, welcher in seiner Eigenschaft als Versicherungsmakler immer wieder auf unsortierte Versicherungsordner gestoßen ist und aus dieser Situation das Geschäftsmodell »physische Ordnerverwaltung« und »digitale Bereitstellung« entwickelt hat. Mit myDIVERSO+ wird dem (Finanz-)Dienstleister die Möglichkeit gegeben für eine bisher kostenfreie Dienstleistung eine DIENSTLEISTUNGSPAUSCHALE zu erheben.

Umgesetzt wurde die Vision eines digitalen Versicherungsordners durch Mathias Greipl, welcher die Wünsche und Bedürfnisse in eine anwenderfreundliche und intuitive Software umgesetzt hat.

Pressekontakt:

Lennart Wulff
Telefon: +49 (0) 211 74958274
E-Mail: lw@situative.com

Unternehmen

SituatiVe GmbH
Margaretenstr. 4
40235 Düsseldorf

Internet: www.appsichern.de

Über SituatiVe GmbH

Das Unternehmen wurde Ende 2012 mit dem Ziel gegründet, dem stark saturierten Markt der Assekuranz eine Alternative entgegenzusetzen und gleichzeitig dem Wunsch des Verbrauchers nach einfachen, bedarfsgerechten Versicherungsprodukten nachzukommen. Das Ergebnis: ein mobiler und zeitlich flexibler Versicherungsschutz für Selbstentscheider – direkt über das Smartphone abschließbar.

Das Angebot von AppSichern richtet seinen Fokus auf die Bereitstellung von situativen und Nischenversicherungslösungen, die jederzeit und ohne Verzögerung vollständig online – gerne via App oder Mobile – abgeschlossen werden können. AppSichern bietet dem Vermittlerumfeld eine neue und spannende Möglichkeit, dem Kunden im kleinteiligen Bereich eine schlanke Self-

Service-Lösung für den Transfer nicht alltäglicher Risiken anzubieten. Der „normale“ und damit komplexere Versicherungsbedarf des privaten Kunden wird nach wie vor mit der notwendigen persönlichen Zuwendung betreut, so dass der Kunde AppSichern als leicht anzuwendende Innovation wahrnimmt und annimmt, ohne sich dadurch – zum Nachteil des Vermittlers – vollständig in den reinen Online-Kanal zu verabschieden.