

## Was Anwender der FABIS Vertriebssteuerung mit Provisionsabrechnung schätzen



Vertriebsleiter, Administratoren und Vertriebspartner schätzen korrekte Provisionsabrechnung © FABIS

### **Mit FABIS Vertriebssystemen steuern Vertriebe die Verkaufsprozesse und rechnen leistungsgerechte Vergütung und Zielvereinbarungen ihrer Vertriebspartner ab.**

Die FABIS Vertriebsserie unterstützt

- **Geschäftsführer** beim Erreichen der Unternehmensziele
- **Vertriebsleiter** bei Planung, Erfolgskontrolle und Steuerung
- **Vertriebspartner** bei Kundenansprache
- **Innendienst** bei der Administration

### **Das Management schätzt**

- Erweiterbare Vertriebskanäle auch im internationalen Markt
- Flexible Anpassung aller Vergütungsmechanismen
- Revisionssicherheit und Buchauszug

### **Vertriebspartner schätzen, dass**

- aktuelle Kundeninformationen neue Verkaufschancen ermöglichen
- sie ihre Provisionserwartung laufend kontrollieren können
- die Abrechnung transparent und nachvollziehbar ist

### **Vorteile für System-Administratoren:**

- Gewachsene IT Systeme verschlanken und Kosten reduzieren
- Über definierbare Schnittstellen Eingaben reduzieren
- Altsysteme mit Java Technik ablösen
- Flexibilität für Anpassungen durch die Fachabteilung

- Definierbare Imports, Exports und Reports

#### **Vorteile für den Innendienst:**

- Zeit sparen bei der Abrechnung
- Rückfragen der Vertriebspartner reduzieren sich
- Fehler in der Datenerfassung minimieren

#### **Pressekontakt:**

Nicola Strätz

Telefon: 0951 / 980461 - 07

Fax: 0951 / 980461 - 50

E-Mail: [nstraetz@fabis.de](mailto:nstraetz@fabis.de)

#### **Unternehmen**

FABIS

Ottostr. 15

96047 Bamberg

Internet: [www.fabis.de](http://www.fabis.de)

#### **Über FABIS**

FABIS konzentriert sich seit 1988 auf die Entwicklung der FABIS Vertriebssysteme. Spezialgebiet sind Provisionssysteme und Vertriebspartner Management. Die flexiblen Standardmodule können als Basis in der Individualprogrammierung dienen.

Zu den Anwendern gehören Vertriebsorganisationen unterschiedlicher Branchen wie Finanzdienstleistung, Telekommunikation, Energieversorgung, Fertighausbau, Tourismus, Messesellschaften.

Grundfunktionalitäten der FABIS Vertriebssysteme sind Revisionsicherheit, Internationalisierung, Zugriffsrechte nach Position im Unternehmen und die anpassbare Oberfläche. Der modulare Aufbau des offenen Java-Systems unterstützt sowohl schnelle Integration als auch Datenaustausch mit vorhandenen IT-Systemen. Schnittstellen werden definiert und nicht programmiert.

FABIS realisiert aus einer Hand praxisnahe Analyse, Konzeption, Softwareentwicklung, Einführung sowie Betreuung. Die Vertriebssysteme sind als Cloud-Lösung oder als Hosting-System einzusetzen.