

## Günstigere Prämien, hochwertige Features / Die neue Produktwelt der Dialog

• **Innovative Lösungen vom Biometrie-Produktgeber der Generali in Deutschland / Die Dialog Lebensversicherungs-AG bringt zum Frühjahrsbeginn völlig neu gestaltete Produkte auf den Markt. Der führende Spezialversicherer für biometrische Risiken überzeugt mit bedingungsstarken Angeboten in der Todesfallvorsorge und hat in der Berufsunfähigkeitsversicherung ein neues Gesamtpaket geschnürt.**

Damit bietet der exklusive Maklerversicherer seinen Vertriebspartnern noch hochwertigere und preisgünstigere Lösungen an, die dem Bedarf der unterschiedlichsten Zielgruppen gerecht werden und den Geldbeutel schonen. Im Zuge der Prämienenkung wurde der Abstand zwischen Brutto- und Nettoprämie deutlich verringert, um den Kunden ein günstigeres Garantieniveau zu sichern.

### **„Leistung rauf, Prämie runter!“ – Zwei Risikotarife zur Auswahl**

In der Risikolebensversicherung hat die Dialog viele neue Leistungsmerkmale eingeführt, zugleich aber auch die Prämien gesenkt. So gibt es jetzt einen hervorragenden Schutz zu einem noch günstigeren Preis. Um dem Bedarf und den Wünschen der unterschiedlichen Zielgruppen gerecht zu werden, umfasst das neue Angebot zwei verschiedene Tarife: **RISK-vario**<sup>®</sup> als Normaltarif und **RISK-vario**<sup>®</sup> **Premium** als Spitzentarif. Die einmalig hohe Variabilität des Tarifangebots bleibt in vollem Umfang erhalten: Alle drei Beitragszahlungsvarianten – laufend, gegen Einmalbeitrag oder risikoadäquat – gelten ebenso wie die sechs verschiedenen Summenverläufe auch weiterhin.

Der Normaltarif **RISK-vario**<sup>®</sup> ist durch neue Features noch wertvoller geworden. Dies betrifft unter anderem die Baufinanzierungs- und Kreditabsicherung oder den Verzicht auf eine ärztliche Untersuchung bei Versicherungssummen bis zu 400.000 Euro. Umfangreiche Nachversicherungsgarantien bei besonderen Ereignissen gibt es jetzt bei allen Summenverläufen.

Der Spitzentarif **RISK-vario**<sup>®</sup> **Premium** zeichnet sich darüber hinaus durch eine Vielzahl neuer Leistungsfeatures der Extraklasse aus. Besonders hervorstechende Merkmale sind die kundenfreundlichen Lösungen bei schweren Erkrankungen und Pflegebedürftigkeit. Ist die Lebenserwartung der versicherten Person nach ärztlicher Bescheinigung geringer als zwölf Monate, wird die Versicherungssumme vorzeitig ausbezahlt. Bei Pflegebedürftigkeit zahlt die Dialog 10% der Versicherungssumme (max. 25.000 €) zusätzlich vorab aus.

### **Die Summe bester Komponenten: das neue BU-Gesamtpaket**

Auch die mit den Spitzennoten der namhaften Rating-Agenturen ausgezeichneten Berufsunfähigkeitsversicherungen der Dialog sind im Preis gesenkt worden und kommen damit den Wünschen der Makler und der Endverbraucher noch näher. Die erstklassigen Bedingungen wurden nicht verändert. So gilt das

Lebensphasenmodell weiter, bei dem die Dialog bei finanziellen Engpässen die Beitragszahlung für max. sechs Monate übernimmt und anschließend für bis zu 30 Monate die Möglichkeit besteht, Prämie und Rente auf den Mindestbetrag abzusenken und danach ohne erneute Gesundheitsprüfung wieder auf das Ausgangsniveau anzuheben. Der altersabhängig kalkulierte Tarif **SBU-solution**<sup>®</sup> verhilft speziell Studenten, Berufseinsteigern, Existenzgründern und jungen Familien zu einem vollwertigen Berufsunfähigkeitsschutz gegen äußerst günstige Beiträge.

Neu eingerichtet wurde bei der Dialog das **BU-Expertenteam**. Es setzt sich aus kompetenten Fachleuten zusammen, die den Vertriebspartnern mit Rat und Tat persönlich zur Verfügung stehen. Ein Beispiel ist der BU-Service-Call, mit dem der Makler unverzüglich nach Einreichen eines BU-Antrags eine telefonische Eingangsbestätigung zusammen mit einer qualifizierten Ersteinschätzung erhält.

Ein wesentlicher Bestandteil des BU-Gesamtpakets der Dialog ist die neue Provisionsregelung. Der Vertriebspartner kann jetzt zwischen den beiden Kombinationen hohe Abschlussprovision / niedrigere Bestandspflege oder niedrigere Abschlussprovision / hohe Bestandspflege wählen.

**Michel Stille, Vorsitzender des Vorstands**, begrüßt die Neuerungen als Fortschritt für Makler und Verbraucher: „Mit der Entwicklung und Markteinführung unserer neuen Produktwelt beweisen wir einmal mehr unsere hohe Kompetenz und unsere Innovationskraft als biometrischer Spezialversicherer. Dabei haben wir die Wünsche und Bedürfnisse unserer Vertriebspartner ebenso einfließen lassen wie das Bedarfsspektrum der Endkunden. Verbesserte Leistungen zu niedrigeren Prämien stellen das Wunschbild für unsere Partner und Endkunden dar. Bei der Vergütung empfehle ich unseren Vertriebspartnern die Variante niedrigere Abschlussprovision / hohe Bestandspflege, um sich dauerhaft eine konstante Einnahmequelle zu sichern.“

**Pressekontakt:**

Dr. Hans-Jürgen Danzmann  
Telefon: +49 (0) 7761-2710  
Fax: +49 (0) 7761-936620  
E-Mail: [presse@dialog-leben.de](mailto:presse@dialog-leben.de)

**Unternehmen**

Dialog Lebensversicherungs-AG  
Stadtberger Straße 99  
86157 Augsburg

Internet: [www.dialog-leben.de](http://www.dialog-leben.de)

### **Über Dialog Lebensversicherungs-AG**

Die Dialog Lebensversicherungs-AG ist d e r Spezialversicherer für biometrische Risiken. Die Hauptproduktplattformen sind Risikolebensversicherungen, Berufsunfähigkeitsversicherungen, Erwerbsunfähigkeitsversicherungen und Pflegerentenversicherungen. Von den führenden Analysehäusern werden die Produkte immer wieder mit Bestnoten ausgezeichnet. Als Maklerversicherer zählt das Unternehmen zu den größten Risikolebensversicherern am deutschen und österreichischen Markt, bei Umfragen wird es regelmäßig auf Platz 1 als wichtigster Geschäftspartner gesetzt. Die Dialog gehört zur internationalen Generali Group. In Deutschland ist die Generali mit rund 16,8 Milliarden Euro Beitragseinnahmen und mehr als 13,5 Millionen Kunden der zweitgrößte Erstversicherungskonzern auf dem deutschen Markt.