

Courtageerhöhung für Pflegezusatz bei insuro Maklerservice












Die insuro Maklerservice GmbH möchte den Verkauf von Pflegezusatzversicherungen jetzt noch attraktiver machen. Dazu erhöht insuro nicht nur die Courtagen im Bereich der Pflegezusatzversicherung, sondern gibt den Maklern auch ein einzigartiges Pflegeberatungstool an die Hand - den Pflegeplan.

Weitere Informationen zum Pflegeplan unter: www.pflegeplan.de

insuro erhöht laut Jan Dinner, Geschäftsführer von der insuro Maklerservice GmbH, für angeschlossene Vermittler die Courtagesätze zum Jahresendgeschäft. Die Courtageerhöhung gilt für Pfegetagegeldanträge, die im Zeitraum vom **23. November 2015** bis zum **31. Dezember 2015** bei insuro eingehen und die mithilfe des Pflegeplans generiert wurden. Voraussetzung ist, dass dem Versicherungsantrag das Pflegeplan „Helfer-Fax“ beiliegt.

Die Courtageerhöhung wird von insuro aus Eigenmitteln finanziert und **gilt für folgende Versicherer und Tarife:**

 Pflegeplan Bonusaktion 23.11.2015 - 31.12.2015				
Versicherer	Tarif	Provision		
	PflegetagegeldBest	+ 1MB		
	PI	+ 1MB		
	Pflege PREMIUMPLUS	+ 1MB		
	insuro-flex	+ 1MB		
	OLGAflex	+ 2MB		
	Deutsche PrivatPflege	+ 2MB		
	PFLEGEprivat	+ 1MB		

Der Bonus wird nur gutgeschrieben, wenn dem Antrag das „Helfer-Fax“ beiliegt. Ausschlaggebend für die Wertung ist der Antragsingang.

Umsatzsteigerung mit dem Pflegeplan

Versicherungsmakler, die mit dem Pflegeplan arbeiten, erzielen laut Dinner nachweislich einen deutlich höheren Umsatz. Denn durch das Beratungstool wird die Pflegeberatung professioneller und strukturierter. Auch Makler, die sich bisher noch nicht intensiv mit dem Thema Pflege beschäftigt haben, können mit dem Pflegeplan ganz einfach eine erfolgreiche Pflegeberatung durchführen.

Mit der **Courtageerhöhung** möchte insuro weitere Versicherungsmakler motivieren, den Pflegeplan in der Pflegeberatung einzusetzen.

Über den Pflegeplan

Der Pflegeplan ist derzeit das einzige Pflegeberatungstool am Markt, das alle Schritte des Verkaufsgespräches ineinandergreifend abbildet. Er entlastet Versicherungsmakler im Beratungsalltag und enthält außerdem noch zwei kostenfreie Extraleistungen.



1. **Bedarfsweckung:** Mit optisch ansprechend aufbereitenden Informationen zum Thema Pflege wird der Bedarf des Kunden geweckt.
2. **Bedarfsanalyse:** Erstellung einer passgenauen Bedarfsanalyse, basierend auf Daten des Statistischen Bundesamtes.
3. **Gesundheitsprüfung:** Diese wird in Echtzeit durchgeführt. Der Pflegeplan zeigt sofort an, welche Gesellschaft dem Kunden Versicherungsschutz bieten kann.
4. **Preis-/Leistungsvergleich:** Unter zehn Versicherern wird der passende Tarif für den Kunden ermittelt.
5. **Kostenfreie Extras:** Mit den zwei **Pflegeplan-Helfern** hat insuro einen „Wettbewerbsschutz“ für den Makler und eine „Entscheidungshilfe“ für den Kunden eingebaut. Die zwei Pflegeplan-Helfer stehen im Leistungsfall dem Kunden zur Seite und werden durch insuro finanziert. Es handelt sich zum einen um eine telefonische Erstberatung durch einen Fachanwalt der Kanzlei Michaelis und zum anderen um eine „vor Ort-Pflegeberatung“ durch

einen Pflegeexperten der WDS.care GmbH. Der Versicherungsschutz des Kunden wird mit den beiden Pflegeplan-Helfern kostenfrei aufgewertet. Diese Extraleistung erhält der Kunde unabhängig davon, bei welchem Versicherer der Kunde abschließt und nur bei Maklern, die mit dem Pflegeplan arbeiten.

Pflege ist die neue KV-Voll Laut

Jan Dinner ist der typische Pflegekunde 50 Jahre und älter und aufgrund des fortgeschrittenen Alters sind die zu zahlenden Monatsbeiträge entsprechend hoch. So sind Zahlbeiträge für eine Pflagegeldversicherung von 70 bis 200€ je versicherter Person ganz normal und Provisionssätze von 7,0 bis über 12,0 MB eine richtig attraktive Art der Vergütung. Und dies bei 12 Monaten Stornohaftung!

Versicherungsmakler können sich laut Dinner durch Pflegeplan + Bonusaktion ganz einfach höhere Courtagen sichern und ihren Pflegeumsatz steigern. www.pflegeplan.de

Pressekontakt:

Ulrike Apfeld
Telefon: 0221 / 430 966-13
Fax: 0221 / 430 966 - 22
E-Mail: ulrike.apfeld@insuro.de

Unternehmen

Insuro Maklerservice GmbH
Klettenberggürtel 66
50939 Köln

Internet: www.insuro.de