

## Die lebenslange Rente aus dem Bestand durch das besondere Beteiligungsmodell der SDV AG / „Maklergarantierente“ – ruhig in den Ruhestand

**Viele Makler haben die Nachfolgesituation noch nicht geklärt. Es ist auch häufig noch nicht klar, wie sich die Versorgung für den Makler gestaltet, wieviel der Bestand wert ist und in welcher Form die Auszahlung des Wertes erfolgt. Dabei ist jeder zweite Makler auf den Verkaufserlös bzw. den Ausgleichsanspruch durch den Vermittlerbetrieb im Rahmen seiner eigenen Altersvorsorge angewiesen. Die SDV AG aus Augsburg bietet dafür unterschiedliche Lösungen: unter anderem die „Maklergarantierente“.**

**Ausgangssituation:** Max Mustermakler Makler ist seit vielen Jahren als Versicherungsmakler tätig. Sein durchschnittlicher Provisionserlös pro Jahr beträgt 100.000 Euro. Jetzt wird er 58 und bereitet sich nun auf den Ruhestand vor und fragt sich: Will ich zu einem festen Zeitpunkt aufhören oder möchte ich nach und nach in den Ruhestand gehen? Kann ich von meiner Vermittlertätigkeit aussteigen und was wäre meine Lebenswerk wert? Bleibt mir ein finanzieller Puffer für den Ruhestand um meinen bisherigen Lebensstandard zu halten? Soll ich meinen Bestand vollständig abtreten oder soll ich mich um langjährige Kunden weiter persönlich kümmern? Was ist, wenn jetzt noch neue Kunden an mich herantreten?

Sie finden die komplette Meldung mit allen Details und Tabellen im folgenden pdf-Dokument.