

Württembergische verbessert BU-Tarife

Die Württembergische Lebensversicherung AG, ein Unternehmen des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W), hat zum Jahreswechsel ihre mehrfach ausgezeichneten Berufsunfähigkeitsstarife durch eine Neuausrichtung der Berufsklassen verbessert.

Die Württembergische Lebensversicherung AG, ein Unternehmen des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W), hat zum Jahreswechsel ihre mehrfach ausgezeichneten Berufsunfähigkeitsstarife durch eine Neuausrichtung der Berufsklassen verbessert. Im Zuge dessen wurde auch die Einsteiger-BU, ein kostengünstiger Tarif, der die Bedürfnisse junger Leute und Berufseinsteiger optimal aufgreift und einen besonderen BU-Schutz für diese Zielgruppe bietet, überarbeitet.

Die Württembergische Lebensversicherung AG hat für die Berufsunfähigkeitsstarife eine Erweiterung der Berufsklassen-Systematik von vier auf sieben Berufsklassen vorgenommen. Dies hat zur Folge, dass Kunden risikogerechter und individueller eingestuft werden können und damit auch eine adäquatere Prämie ermittelt werden kann. Zudem kann durch die Einführung einer konkreten Tätigkeitsabfrage bei vielen Berufen eine Besserstellung um bis zu vier Berufsklassen erreicht werden.

Die Einteilung in sieben Berufsklassen (BKL) ist dabei wie folgt:

BKL 1+:

Hochqualifizierte Tätigkeiten mit besonders niedrigem Risiko

BKL 1:

Hochqualifizierte Tätigkeiten mit unterdurchschnittlichem Risiko

BKL 2+:

Tätigkeiten mit geringem Risiko und / oder geringem Anteil körperlicher Tätigkeit

BKL 2:

Tätigkeiten mit durchschnittlichem Risiko

BKL 3:

Tätigkeiten mit erhöhtem Risiko und / oder körperlicher Tätigkeit

BKL 4:

Tätigkeiten mit hohem Risiko, schwerer körperlicher Tätigkeit, hoher Unfallgefahr

BKL S:

Schüler an allgemeinbildenden Schulen

Einsteiger-BU - jetzt noch besser

Die Einsteiger-BU ist eine selbstständige Berufsunfähigkeitsversicherung für junge Leute zwischen 15 und 30 Jahren, welche für Schüler, Studenten, Azubis und Berufseinsteiger in allen Berufsklassen BU-Schutz zu einem äußerst niedrigen Anfangsbeitrag von rund 50 Prozent des Zielbeitrages bietet. Die volle Höhe des Zielbeitrags wird nach einer linearen Staffelfase von zehn Jahren erreicht. Im Zuge der Überarbeitung der BU-Tarife wurden auch bei der Einsteiger-BU Verbesserungen vorgenommen. So wurde beispielsweise der Policierungsvorgang durch Standards vereinfacht. Auch die Handhabung für den Versicherungsnehmer ist nun kundenfreundlicher, zum Beispiel durch den Wegfall der Nachmeldspflicht für einen späteren Berufswechsel. Zudem machen diverse Wahlmöglichkeiten den Tarif auch in der Staffelfase etwa durch das Vorziehen der Zielphase flexibel, so dass dieser sich optimal an die Lebensumstände und Entwicklungen des jeweiligen Kunden anpassen lässt.

www.wuerttembergische-makler.de

Kontakt:

Württembergische Vertriebsservice GmbH
Maria-Helena Scheffler
Mobil: 0711 / 662 72227
E-Mail: makler-service@wuerttembergische.de

Wüstenrot & Württembergische - Der Vorsorge-Spezialist

Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist „Der Vorsorge-Spezialist“ für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung. Im Jahr 1999 aus dem Zusammenschluss der Traditionsunternehmen Wüstenrot und Württembergische entstanden, verbindet der börsennotierte Konzern mit Sitz in Stuttgart die Geschäftsfelder BausparBank und Versicherung als gleichstarke Säulen und bietet auf diese Weise jedem Kunden die Vorsorgelösung, die zu ihm passt. Die rund sechs Millionen Kunden der W&W-Gruppe schätzen die Service-Qualität, die Kompetenz und die Kundennähe von 9.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Innendienst und 6.000 Außendienst-Partnern. Dank eines weiten Netzes aus Kooperations- und Partnervertrieben sowie Makler- und Direkt-Aktivitäten kann die W&W-Gruppe mehr als 40 Millionen Menschen in Deutschland erreichen. Die W&W-Gruppe setzt auch künftig auf Wachstum und hat sich bereits heute als größter unabhängiger und kundenstärkster Finanzdienstleister Baden-Württembergs etabliert.

Über die Württembergische Vertriebsservice GmbH

Die Württembergische Vertriebsservice GmbH ist Teil des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W) mit Sitz in Stuttgart. Seit 2007 bietet sie Maklern und Mehrfachagenten ein umfassendes Versicherungsangebot. Die bundesweite Vertriebsstruktur gewährleistet eine serviceorientierte und professionelle Unterstützung der rund 5000 freien Vermittler, mit denen die Württembergische Vertriebsservice GmbH zusammenarbeitet.

