

DKM: Gothaer präsentiert die neue Generation der bAV

Die Gothaer präsentiert auf der DKM in Dortmund vom 25. bis 27. Oktober 2011 wieder einige Produktneuheiten sowie ihre neuen Services für Makler. Das Produkt-Highlight im Bereich Altersvorsorge ist die neue Direktversicherung Reflex.

- **Sicherheit, Ertrag und Flexibilität - VarioRent Reflex jetzt auch in der bAV**
- **Krankenzusatzversicherung mit Online-Abschluß**
- **Kommunikation 2.0 für Makler: mobiles Maklerportal und E-Büro**

18. Oktober 2011 – Die Gothaer präsentiert auf der DKM in Dortmund vom 25. bis 27. Oktober 2011 wieder einige Produktneuheiten sowie ihre neuen Services für Makler. Das Produkt-Highlight im Bereich Altersvorsorge ist die neue Direktversicherung Reflex. Dieses Hybridprodukt hat sich für die private Vorsorge bereits im Markt etabliert und steht jetzt auch in der betrieblichen Altersvorsorge (bAV) als steuerbegünstigte Direktversicherung den Maklern und Kunden zur Verfügung.

ReFlex als Direktversicherung, Kompositarrate und Krankenzusatz im Online-Abschluss

Die Direktversicherung ReFlex bietet den Kunden neben einer 100%igen Beitragsgarantie die automatische Renditesicherung, ein absolutes Alleinstellungsmerkmal am Markt. Diese sichert dem Kunden jährlich 80% des Vertragsguthabens, sodass ein einmal gesichertes Guthaben dem Kunden in jeden Fall zum Ablauf garantiert ist.

Das Vertragsguthaben des Kunden wird bei ReFlex auf drei Töpfe verteilt: Je nach Entwicklung der Kapitalmärkte wird dynamisch zwischen dem sicheren konventionellen Deckungsstock mit Mindestverzinsung, einem Garantie-/Wertsicherungsfonds und renditestarken Investmentfonds umgeschichtet.

Ein weiteres Highlight am Markt ist die in der Ansparphase kostenlose PflegeRent-Option: Die Altersrente kann bei Rentenbeginn um einen Versicherungsschutz bei Pflegebedürftigkeit ergänzt werden und zwar ohne Gesundheitsprüfung. Für die Beratung steht der neue und ebenfalls kostenlose bAV-Vorteilsrechner zur Verfügung, um dem Arbeitnehmer einfach und verständlich die Vorteile der bAV aufzuzeigen.

Ein weiteres Produkt-Highlight ist das Online-Angebot für die private Krankenzusatzversicherung, mit dem die Beantragung ohne Kundenunterschrift mit wenigen „Klicks“ komplett abgewickelt werden kann.

Kommunikation 2.0 für Makler

Daneben präsentiert die Gothaer auf der DKM auch ihre umfangreichen Online-Services für Makler. Dazu gehört das Maklerportal, das über Easy Login zu erreichen ist und auch per Smartphone oder iPad mobil genutzt werden kann. Über das mobile Portal können Makler Schäden melden, verschiedene Online-Tarifrechner nutzen, im Beratungsgespräch Filme zu Produkten abrufen oder direkt Kontakt zur ihrer Maklerdirektion aufnehmen.

Auf Wunsch unterrichtet die Gothaer ihre Makler auch per Mail über Veränderungen in ihrem Bestand. E-Mail-Alerts gehen dem Makler bei der Policierung eines Vertrages, Vertragsstornierungen, Vertragskündigungen dem Versand von Mahnungen oder der Meldung

eines Schadens zu. Auf eine gerade eingegangene Kündigung kann er so umgehend reagieren. Zu welchen Bestandsänderungen er eine Benachrichtigung wünscht, kann er individuell festlegen.

“Die Gothaer hat es sich zum Ziel gesetzt, Maklern echten Mehrwert zu bieten, daher bauen wir unsere IT-Unterstützung immer weiter aus, um hier optimalen Service zu bieten. Gleichzeitig setzen wir aber auch auf ein umfangreiches Informationsangebot vom Newsletter mit aktuellen Verkaufsansätzen bis hin zu unseren Veranstaltungen zu Themen wie Online-Marketing, Recht und Steuern oder Unternehmensführung“, erläutert Ulrich Neumann, Leiter Maklervertrieb der Gothaer.

Ihr Ansprechpartner:

Martina Faßbender
Presse und Unternehmenskommunikation
Telefon: 0221 / 308 - 34531
Telefax: 0221 / 308 - 34530
E-Mail: martina_fassbender@gothaer.de

Gothaer Konzern
Gothaer Allee 1
50969 Köln

Die Gothaer im Internet:

www.gothaer.de
www.facebook.com/gothaer
www.twitter.com/gothaer
www.youtube.com/mygothaer

Über die Gothaer

Der Gothaer Konzern ist mit vier Mrd. Euro Beitragseinnahmen und rund 3,5 Mio. versicherten Mitgliedern eines der größten deutschen Versicherungsunternehmen. Angeboten werden alle Versicherungssparten. Dabei setzt die Gothaer auf qualitativ hochwertige persönliche Beratung der Kunden.

