

SIGNAL IDUNA erster Ausschließlichkeitsvertrieb mit Bestnote im Karriere-Rating

Zum dritten Mal in Folge ließ die SIGNAL IDUNA Gruppe (SIGNAL IDUNA) ihre Karriereperspektiven für selbständige Vermittler von der Kölner ASSEKURATA Solution GmbH (Assekurata) überprüfen. Als erster Ausschließlichkeitsvertrieb erreichte das Unternehmen nun eine exzellente Gesamtnote im Karriere-Rating.

19. September 2011 - Zum dritten Mal in Folge ließ die SIGNAL IDUNA Gruppe (SIGNAL IDUNA) ihre Karriereperspektiven für selbständige Vermittler von der Kölner ASSEKURATA Solution GmbH (Assekurata) überprüfen. Als erster Ausschließlichkeitsvertrieb erreichte das Unternehmen nun eine exzellente Gesamtnote im Karriere-Rating.

Karrieremöglichkeiten wurden ausgebaut

Bereits im ersten Rating zeichnete sich die SIGNAL



IDUNA durch transparente

Entwicklungsperspektiven und sehr gute Einkommensmöglichkeiten für ihre Vermittler aus. Ein Ausbau der Karrieremöglichkeiten sowie eine gezieltere vertriebsunterstützende Arbeit heben im aktuellen Verfahren die **Vermittlerorientierung** von sehr gut auf **exzellent** an. So gibt die SIGNAL IDUNA ihren Auszubildenden im Vertrieb nach bestandener IHK-Prüfung zum/zur Kaufmann/- frau für Versicherungen und Finanzen bis zu fünf Jahre Zeit, sich in einer Vertriebstätigkeit zu entwickeln. Für Interessierte mit gutem Abitur bietet sich auch ein dualer Studiengang mit der Zielrichtung Vertrieb an. Dieser bereitet sie durch wechselnde Theorie- und Praxisphasen auf den Bachelorabschluss sowie eine anschließende Tätigkeit im Vertriebsumfeld vor. Im sogenannten Partnermodell können Vertriebspartner sich neuerdings in die Infrastruktur einer schon bestehenden Agentur einordnen.

Qualitative Unterstützung in allen Phasen der Agentur-entwicklung

Um die Vertriebsunterstützung und Informations-versorgung noch gezielter auf die Bedürfnisse der Agenturen auszurichten, hat die SIGNAL IDUNA Konzepte an die einzelnen Entwicklungsphasen einer Agentur angepasst. In diesem Zuge wurde beispielsweise die Agenturberatung neu aufgestellt und ausgebaut, um einen Vermittler vom Start seiner Tätigkeit bis zur Agenturnachfolge sinnvoll begleiten zu können. Auch in der Aus- und Weiterbildung stellt das Unternehmen auf die Entwicklungsstufen abgestimmte Angebote bereit. Neue Agenturen profitieren durch einen strukturierten Ein-arbeitungsplan, der die Ausbildungsseminare und die Tätigkeit der Vertriebsleiter harmonisiert.

Eine finanzstarke Unter- In der Teilqualität **Finanzstärke** erzielt die SIGNAL IDUNA
nehmensgruppe weiterhin ein **exzellentes** Ergebnis. Die Bewertung setzt sich
aus einer exzellenten Sicherheits- und einer sehr guten
Erfolgslage zusammen. Hierbei basiert das Urteil auf öffentlich
zugänglichen Unternehmensinformationen für die SIGNAL IDUNA
Allgemeine sowie auf den Ratings der ASSEKURATA Assekuranz
Rating-Agentur GmbH zur Unternehmensqualität der SIGNAL
Kranken, des Deutscher Ring Kranken und der IDUNA Leben.
Einzelheiten zu den aktuellen Folgeratings können in den
jeweiligen Ratingberichten der Gesellschaften nachgelesen
werden. Diese stehen Interessenten auf der Internetseite der
Assekurata (www.assekurata.de) kostenlos zur Verfügung.

Im Fokus steht die Die Hauptaufgabe der SIGNAL IDUNA-Vermittler ist die Beratung
umfassende sowie und Betreuung der Neu- und Bestandskunden. Als
langfristige Kunden- Allfinanzanbieter sieht das Unternehmen hierbei eine
beratung und - ganzheitliche und lebensbegleitende Kundenberatung und -
betreuung als zielführend an und richtet seine
Unterstützungsleistungen für die Vermittler daran aus.
Exemplarisch hierfür steht der Beratungsansatz „Expertise“. Die
Ausgangsbasis stellt hier ein Gutachten über die individuelle
Absicherungs- und Versorgungssituation des Kunden dar, auf
dessen Grundlage die Beratung erfolgt. Eine regelmäßige
Überprüfung der Kundensituation in Form eines Jahres-Checks
rundet den Ansatz ab. Unterstützende Instrumente stehen den
Vermittlern dabei vom Kundenordner bis zur „Expertise“-
Software durchgängig zur Verfügung. Das **Beratungs- und
Betreuungskonzept** der SIGNAL IDUNA wird mit **exzellent**
bewertet.

Deutscher Ring Kranken Durch die Neuordnung der Deutscher Ring Gesellschaften in
verhilft SIGNAL IDUNA 2010 konnte die SIGNAL IDUNA Gruppe neben ihrer üblichen
zu weiterem Wachstum Rekrutierungstätigkeit erfolgreich rund 250 Außendienstpartner
des Deutscher Ring Krankenversicherungsverein a.G. für ihren
Exklusivvertrieb gewinnen. Somit setzt sie den bereits in 2009
verzeichneten Zuwachs fort. Mit einem Nettoausbau der
Vertriebsmannschaft von 3.602 auf 3.864 hauptberuflich tätige
Agenturen liegt die Zuwachsrate bei 7,27 % (2009: 3,54 %). Im
Vierjahresdurchschnitt (2,99 %) erzielt das Unternehmen
dadurch eine Urteilsverbesserung um eine Notenkatgorie auf
gut. Diese Entwicklung trägt zudem auch zur
Urteilsverbesserung der gesamten Teilqualität **Wachstum** auf
ein **gut** (Vorjahr: voll zufriedenstellend) bei.

Kontakt:

Russel Kemwa
Pressesprecher
Tel.: 0221 27221-38
Fax: 0221 27221-77
E-Mail: kemwa@assekurata-solutions.de
Internet: www.assekurata-solutions.de

Markus Kruse
Bereichsleiter Vertriebe
Tel.: 0221 27221-33
Fax: 0221 27221-77
E-Mail: kruse@assekurata-solutions.de
Internet: www.assekurata-solutions.de

Über die ASSEKURATA Solutions GmbH

Die ASSEKURATA Solutions GmbH ist 2010 aus der ASSEKURATA Assekuranz Rating-Agentur GmbH hervorgegangen. Die Gesellschaft bündelt die Assekurata-Kompetenzen aus den Bereichen Vertriebs- und Organisationsanalysen sowie der Marktforschung. Das Dienstleistungsangebot umfasst Kommunikations- und Informationslösungen für Versicherungsgesellschaften, freie und gebundene Vertriebe, Maklerpools bzw. -verbände. Neben Ratings bietet das Unternehmen auch individuelle Analysen zu Fragen aus den Bereichen Vertriebsorganisation sowie Beratungs- und Betreuungskonzeptionen an.

ASSEKURATA Karriere-Rating

Das interaktive Karriere-Rating von Assekurata bewertet die Attraktivität von Vertrieben aus Sicht des Vermittlers. Hierbei differenziert Assekurata sowohl Ausschließlichkeitsvertriebe als auch eigenständige beziehungsweise unabhängige Finanzvertriebe. Das Rating ist jeweils ein Jahr gültig und bedarf dann einer Aktualisierung. Die gültigen Ratings und ausführlichen Berichte werden auf www.assekurata-solutions.de veröffentlicht.

ASSEKURATA