

Vorteile für Frühbucher im verbesserten PKW-Tarif der Württembergischen

Die Württembergische Versicherung AG, ein Unternehmen des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W), hat ihren leistungsstarken PKW-Tarif verbessert. Dabei wurde auch das bewährte Baukasten-System, über das die Kunden des Unternehmens je nach Bedarf Leistungsmerkmale hinzu wählen können, weiter ausgebaut. Zudem bietet der neue Tarif ab 1. Juli 2011 einen Vorteil für Frühbucher bei Versicherungswechsel zum 1. Januar 2012.

Die Württembergische hat ihren leistungsstarken PKW-Tarif „Privat“ und „Gewerbe“ zum Juli 2011 verbessert. Im Rahmen der Kraftfahrzeug-Haftpflichtversicherung des „PremiumSchutzes“ wurde beispielsweise die Deckungssumme bei Personenschäden von 12 Millionen Euro auf 15 Millionen Euro erhöht. Zudem ist der Zusatzbaustein „Ausland-Schaden-Schutz“ ab sofort kostenlos in der Kfz-Haftpflicht-Deckung enthalten. Auch im Kasko-Bereich sind weitere Verbesserungen vorgenommen worden. So ist nun auch der Diebstahl von mobilen Navigationssystemen aus verschlossenen Kraftfahrzeugen beitragsfrei im Versicherungsschutz eingeschlossen. Zusätzlich sind künftig auch alle Tierbisse und daraus resultierende Folgeschäden bis zu 3.000 Euro mitversichert.

Bei Totalschaden und -entwendung übernimmt die Württembergische ab jetzt auch die Vorfälligkeitsentschädigung bei kreditfinanzierten Fahrzeugen. Damit baut sie ihren Leistungsumfang für geleaste und finanzierte Fahrzeuge weiter aus. Des Weiteren gibt es künftig nur noch den „Schutzbrief Classic“, der ab sofort alle Leistungen des „Schutzbrief Plus“ enthält. Damit werden bei Unfällen beispielsweise medizinische Hilfsmittel bis 10.000 Euro übernommen. Bei der Überarbeitung der Tarife wurden auch die optionalen Bausteine des Baukasten-Systems verbessert. Für den „PremiumSchutz“ wurde zum Beispiel der Beitrag des Bausteins „Wertausgleich in Kasko“ bei Erhalt der vollen Leistung auf lediglich 25 Euro im Jahr reduziert.

Ein weiteres Leistungsplus in allen Tarifen ist der in Umfragen als sehr gut bewertete 5-Sterne-Schadenservice der Württembergischen: Kompetente Mitarbeiter der Gesellschaft stehen im Schadenfall rund um die Uhr unter der Telefonnummer 0180 1122 200 mit Rat und Tat zur Seite und kümmern sich von der Beauftragung eines Sachverständigen über die Reparatur bis hin zur Reinigung des Fahrzeugs.

Vom 1. Juli 2011 bis zum 30. September 2011 gewährt die Württembergische bei Versicherungswechsel zum 1. Januar 2012 auf ihre PKW-Tarife einen Vorteil für Frühbucher in Höhe von zehn Prozent.

Württembergische Vertriebsservice GmbH
VM Verkaufsförderung

Maria-Helena Scheffler
Telefon: 0711 662-721074
Telefax: 0711 662-821074
E-Mail: maria-helena.scheffler@wuerttembergische.de
Internet: www.wuerttembergische-makler.de

Wüstenrot & Württembergische - Der Vorsorge-Spezialist

Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist „Der Vorsorge-Spezialist“ für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung. Im Jahr 1999 aus dem Zusammenschluss der Traditionsunternehmen Wüstenrot und Württembergische entstanden, verbindet der börsennotierte Konzern mit Sitz in Stuttgart die Geschäftsfelder

BausparBank und Versicherung als gleichstarke Säulen und bietet auf diese Weise jedem Kunden die Vorsorgelösung, die zu ihm passt. Die rund sechs Millionen Kunden der W&W-Gruppe schätzen die Service-Qualität, die Kompetenz und die Kundennähe von 9.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Innendienst und 6.000 Außendienst-Partnern. Dank eines weiten Netzes aus Kooperations- und Partnervertrieben sowie Makler- und Direkt-Aktivitäten kann die W&W-Gruppe mehr als 40 Millionen Menschen in Deutschland erreichen. Die W&W-Gruppe setzt auch künftig auf Wachstum und hat sich bereits heute als größter unabhängiger und kundenstärkster Finanzdienstleister Baden-Württembergs etabliert.

Über die Württembergische Vertriebservice GmbH

Die Württembergische Vertriebservice GmbH ist Teil des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W) mit Sitz in Stuttgart. Seit 2007 bietet sie Maklern und Mehrfachagenten ein umfassendes Versicherungsangebot. Die bundesweite Vertriebsstruktur gewährleistet eine serviceorientierte und professionelle Unterstützung der rund 5000 freien Vermittler, mit denen die Württembergische Vertriebservice GmbH zusammenarbeitet.