

Genius durch erweiterte Fondspalette noch attraktiver

Die Württembergische Lebensversicherung AG, ein Unternehmen des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W), erweitert zum 1. Juli 2011 die Fondspalette ihres Altersvorsorgeprodukts Genius um namhafte und sehr gut bewertete Fonds aus den Bereichen „Aktien international“, „Schwellenländer“, „Rentenfonds international“, „Mischfonds“ und „Rohstoffe“.

Mit Genius bietet die Württembergische Lebensversicherung AG eine hervorragende Fondspolice für Kunden, die die Chancen der Kapitalmärkte optimal nutzen möchten. So haben die Versicherungsnehmer während der Laufzeit des Vertrags zur Verbesserung der Rendite die Möglichkeit, das Vertragsvermögen dreimal pro Jahr zu switchen und zu shiften. Gleichzeitig kann das Fondsguthaben durch eine FixPlus-Option und ein optionales Ablaufmanagement fünf Jahre vor Ablauf gesichert werden. Die Rentenleistung kann entweder klassisch mit garantiertem Rentenfaktor auf das Gesamtguthaben ohne Treuhänderklausel oder in Form einer fondsgebundenen Verrentung ausbezahlt werden. So können die Kunden auch noch während der Rentenphase von den Chancen der Märkte profitieren. In allen drei Schichten kann Genius auch mit Beitragsgarantie und wachsender Guthabengarantie gewählt werden. Die Wertsicherungsstrategie des 3-Topf-Hybriden ermöglicht hierbei geringere Garantiekosten und eine durchgängig hohe Fondsquote bei maximaler Sicherheit. Das Produkt bietet zudem höhere Steuervorteile als eine Direktanlage.

Um die Performancemöglichkeiten von Genius weiter zu steigern, hat die Württembergische nun zehn weitere Fonds in die Fondspalette des Produkts aufgenommen. Darunter befinden sich namhafte und sehr gut bewertete Fonds aus den Bereichen „Aktien international“, wie zum Beispiel der renommierte vermögensverwaltende FMM-FONDS, „Schwellenländer“, „Rentenfonds international“ und „Mischfonds“, wie beispielsweise Ethna Aktive E. Zudem wurde bei der Fondspalettenerweiterung auch das Thema „Rohstoffe“ berücksichtigt. So wurde beispielsweise der Fonds DB Platinum Commodity EUR1C aufgenommen. Dieser Index-basierte Fonds macht eine Partizipation an der Wertentwicklung verschiedener Rohstoffe möglich – ein Anlagefeld, das aufgrund der Entwicklungen an den Märkten derzeit äußerst lukrativ ist. Die Fonds können als Fondsmotor in der Fondspolice ohne Garantie oder bei den Garantievarianten als Anlage im dritten Topf gewählt werden.

Württembergische Vertriebsservice GmbH
VM Verkaufsförderung

Maria-Helena Scheffler
Telefon: 0711 662-721074
Telefax: 0711 662-821074
E-Mail: maria-helena.scheffler@wuerttembergische.de
Internet: www.wuerttembergische-makler.de

Wüstenrot & Württembergische - Der Vorsorge-Spezialist

Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist „Der Vorsorge-Spezialist“ für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung. Im Jahr 1999 aus dem Zusammenschluss der Traditionsunternehmen Wüstenrot und Württembergische entstanden, verbindet der börsennotierte Konzern mit Sitz in Stuttgart die Geschäftsfelder BausparBank und Versicherung als gleichstarke Säulen und bietet auf diese Weise jedem Kunden die Vorsorgelösung, die zu ihm passt. Die rund sechs Millionen Kunden der W&W-Gruppe schätzen die Service-Qualität, die Kompetenz und die Kundennähe von 9.000 Mitarbeiterinnen

und Mitarbeitern im Innendienst und 6.000 Außendienst-Partnern. Dank eines weiten Netzes aus Kooperations- und Partnervertrieben sowie Makler- und Direkt-Aktivitäten kann die W&W-Gruppe mehr als 40 Millionen Menschen in Deutschland erreichen. Die W&W-Gruppe setzt auch künftig auf Wachstum und hat sich bereits heute als größter unabhängiger und kundenstärkster Finanzdienstleister Baden-Württembergs etabliert.

Über die Württembergische Vertriebservice GmbH

Die Württembergische Vertriebservice GmbH ist Teil des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W) mit Sitz in Stuttgart. Seit 2007 bietet sie Maklern und Mehrfachagenten ein umfassendes Versicherungsangebot. Die bundesweite Vertriebsstruktur gewährleistet eine serviceorientierte und professionelle Unterstützung der rund 5000 freien Vermittler, mit denen die Württembergische Vertriebservice GmbH zusammenarbeitet.