

Internet-Plattform für Maklerbestände hat Services ausgebaut - Bestandsplattform hat Geburtstag

Die von der Unternehmensberatung Consulting & Coaching Berlin initiierte Internetplattform zur Vermittlung von Maklerbeständen leistet seit einem Jahr erfolgreiche Services für Makler, die ihre Kundenbestände im Rahmen einer Nachfolgeregelung verkaufen wollen. Dazu werden inzwischen weitere zusätzliche Services angeboten. Seit 2013 ist Consulting & Coaching Berlin Maklern beim Verkauf bzw. Kauf von Kundenbeständen bzw. den daraus resultierenden Vertragsverhältnissen behilflich. Die aus diesem Coaching entstandene Idee einer speziellen Internet-Plattform wurde dann im Februar 2014 umgesetzt.

Die von der Unternehmensberatung Consulting & Coaching Berlin initiierte Internetplattform zur Vermittlung von Maklerbeständen leistet seit einem Jahr erfolgreiche Services für Makler, die ihre Kundenbestände im Rahmen einer Nachfolgeregelung verkaufen wollen. Dazu werden inzwischen weitere zusätzliche Services angeboten.

Seit 2013 ist Consulting & Coaching Berlin Maklern beim Verkauf bzw. Kauf von Kundenbeständen bzw. den daraus resultierenden Vertragsverhältnissen behilflich. Die aus diesem Coaching entstandene Idee einer speziellen Internet-Plattform wurde dann im Februar 2014 umgesetzt.

Vor einem Jahr wurde berichtet, dass die Unternehmensberatung Consulting & Coaching, Inhaber ist Dr. Peter Schmidt (<http://www.cc-mit-ps.de/>), seit Februar eine Internetplattform (<http://www.bestandundnachfolge.de/>) für den Kauf und Verkauf von Maklerbeständen sowie Nachfolgeregelungen anbietet. Regelmäßige Informationen zu den Themen Bestand, Wert der Firma und Nachfolgesuche sowie eine Such- und Kaufplattform nach dem Modell von Immobilienverkäufen wurden angekündigt.

„Alle vor einem Jahr geplanten Services rund um Maklerbestände haben wir erfolgreich umgesetzt“, berichtet Schmidt. „Wir konnten zahlreichen Makler mit Unterstützung unserer Netzwerkpartner bei der juristische Abwicklung von Bestandsübernahmen und - Bewertungen, bei Anfragen zur Finanzierung von Bestandskäufen und bei der Suche nach Käufern und Nachfolgern für Maklerfirmen helfen.“

Consulting & Coaching Berlin sieht sich für die kommenden Jahre für die steigende Anzahl an Maklern, die in den Ruhestand gehen wollen, gut aufgestellt. „Unsere selbst gestellten Ziele konnten wir gut erfüllen, auch wenn wir durch die stärkere Nachfrage nach Beständen noch nicht jedem kaufinteressierten Makler auf unserer Plattform ein passendes Angebot machen konnten. Aber die Anzahl der Bestände, die verkauft werden sollen, wird in den kommenden Jahren auch beschleunigt durch die veränderten Vergütungen durch das LVRG stark zunehmen.“

Serviceangebot um Maklernachfolge wurde ausgebaut

Seit 2015 werden den potentiellen Käufern und Verkäufern auch zusätzliche Services angeboten. Dazu gehören ein Kurzcheck Bestandsbewertung zur Orientierung über den aktuellen Wert bzw. die Potentiale der Wertentwicklung eines Bestandes, umfassende Expertisen zum Wert von Maklerbeständen, die Erweiterung der Internet- Bestandsplattform auf Österreich sowie die Bereitstellung von zahlreichen Informationen, Checklisten und Leitfäden für Maklerfirmen zum Thema Maklerbestand.

„Bei der Bewertung von Maklerbeständen arbeiten wir inzwischen mit dem Resultate- Institut für

Unternehmensbewertungen in München zusammen. Mit einem gemeinsam entwickelten Schnell-Check, der für die interessierten Makler kostenlos ist, wollen wir Makler in den besten Jahren die Hürde zur Beschäftigung mit dem Thema Ruhestand und Nachfolge erleichtern“, beschreibt Schmidt die jüngste Initiative.

In den vergangenen 12 Monaten wurden über 300 qualifizierte Suchanfragen über die Plattform nach individuellen Suchkriterien sowie regionalen Schwerpunkten erfasst. 38 zum Verkauf stehende oder avisierte Bestände wurden bewertet, vermittelt oder für eine Nachfolge in den kommenden Jahren vorbereitet.

Die Bestandssuche und - Vermittlung über BestandundNachfolge.de arbeitet mit einem transparenten und fairen Kostenprinzip für die Makler, die Unterstützung suchen. „Inzwischen haben wir auch das Design und die Funktionalitäten der Plattform weiterentwickelt“, stellt Schmidt fest.

Aktuelle Such- oder Verkaufsanfragen werden außerdem über eine eigene App und verschiedene soziale Medien regelmäßig den Interessenten eingestellt.

Foto [Dr. Peter Schmidt](#)

Pressekontakt:

Dr. Peter Schmidt

- Firmeninhaber -

Telefon: 0173 / 921 3333

E-Mail: info@cc-mit-ps.de

Unternehmen:

Consulting&Coaching

Unternehmensberatung

An den Schäferpfühlen 14

16321 Bernau bei Berlin

Internet: www.cc-mit-ps.de

Internet: bestandundnachfolge.de

Consulting