

# Gehen, Sehen, Sprechen: Zurich bringt Schutzbrief für Grundfähigkeiten

Die Zurich Versicherung führt die im Jahr 2013 gestartete Produktoffensive fort und bietet mit dem neuen "Grundfähigkeits-Schutzbrief" ab sofort finanzielle Sicherheit für den Fall des Verlustes bestimmter grundlegender Fähigkeiten wie das Gehen, Sehen oder Sprechen. Bereits bei Verlust einer der versicherten Grundfähigkeiten oder bei Eintritt einer der versicherten Beeinträchtigungen erhalten Kunden eine monatliche Rente, wenn der Verlust oder die Beeinträchtigung für mindestens sechs Monate vorliegt. Gezahlt wird die Rente für die gesamte Dauer der Beeinträchtigung. Die Frage, ob Kunden im Falle des Falles weiterarbeiten können oder wollen, spielt dabei keine Rolle. Mit Einführung der Grundfähigkeitsabsicherung bietet Zurich neben der Berufs-/Erwerbsunfähigkeitsversicherung und der Schwere Krankheiten-Vorsorge nun das komplette Spektrum zur Einkommensabsicherung . "Wir möchten für jeden Kunden und jede Lebenssituation die richtige und bedarfsgerechte Absicherung bieten. Mit unserer Produkterweiterung können wir nun jedem Kunden eine Absicherungsmöglichkeit bieten", so Marcus Nagel, Zurich Vorstand für das Lebensversicherungsgeschäft.

Die Zurich Versicherung führt die im Jahr 2013 gestartete Produktoffensive fort und bietet mit dem neuen "Grundfähigkeits-Schutzbrief" ab sofort finanzielle Sicherheit für den Fall des Verlustes bestimmter grundlegender Fähigkeiten wie das Gehen, Sehen oder Sprechen. Bereits bei Verlust einer der versicherten Grundfähigkeiten oder bei Eintritt einer der versicherten Beeinträchtigungen erhalten Kunden eine monatliche Rente, wenn der Verlust oder die Beeinträchtigung für mindestens sechs Monate vorliegt. Gezahlt wird die Rente für die gesamte Dauer der Beeinträchtigung. Die Frage, ob Kunden im Falle des Falles weiterarbeiten können oder wollen, spielt dabei keine Rolle. Mit Einführung der Grundfähigkeitsabsicherung bietet Zurich neben der Berufs-/Erwerbsunfähigkeitsversicherung und der Schwere Krankheiten-Vorsorge nun das komplette Spektrum zur Einkommensabsicherung . "Wir möchten für jeden Kunden und jede Lebenssituation die richtige und bedarfsgerechte Absicherung bieten. Mit unserer Produkterweiterung können wir nun jedem Kunden eine Absicherungsmöglichkeit bieten", so Marcus Nagel, Zurich Vorstand für das Lebensversicherungsgeschäft.

#### Günstige Risikovorsorge

Die Grundfähigkeitsabsicherung ist vor allem für Handwerker, Berufseinsteiger und junge Familien mit Kindern interessant, die bei entsprechender Schuleignung bereits ab dem fünften Lebensjahr abgesichert werden können. "Das Produkt ist aber auch eine Alternative für all jene, die einen sinnvollen Basisschutz zum erschwinglichen Preis wollen", erklärt Nagel. "Denn wenn Grundfähigkeiten wie das Gehen oder Sehen beeinträchtigt sind, kann das für den Betroffenen zu großen Erschwernissen im Alltag führen. Tätigkeiten wie Autofahren oder Treppensteigen, die bisher ganz selbstverständlich waren, sind dann nicht mehr möglich." Der Grundfähigkeits-Schutzbrief bietet dabei die günstigste Einkommenssicherung und garantiert ein geregeltes, monatliches Einkommen. Der Beitrag ist dabei gerade bei Risikoberufen vergleichsweise günstig. So beträgt der monatliche Beitrag für einen 35-jährigen Fliesenleger für 30 Jahre Laufzeit 43,33 Euro bei einer monatlichen Rente von 1.000 Euro. Für die gleiche Rente wären in der Berufsunfähigkeitsversicherung 147,28 Euro notwendig. Ein 25-jähriger Mechatroniker zahlt 29,15 Euro bei einer versicherten monatlichen Renten von 1.000 Euro. Auch für Kinder ist ein sinnvoller Schutz bereits ab 10 Euro monatlich möglich.

#### Finanzielle Sicherheit, die sich dem Leben anpasst

Der Grundfähigkeits-Schutzbrief zeichnet sich durch Produkteigenschaften aus, die von der Berufsunfähigkeit abgeleitet sind. Hierzu zählt die Definition, dass geleistet wird, wenn eine



Beeinträchtigung voraussichtlich für sechs Monate besteht - und nicht erst bei einem Prognosezeitraum von zwölf Monaten oder mehr. Ein weiterer Produktbestandteil ist die Kundenunterstützung durch kostenlose Rehabilitations- und Berufsberatung. So können auf Kundenwunsch schnell und unkompliziert Maßnahmen identifiziert, eingeleitet und begleitet werden. Des Weiteren können Zurich Kunden bei wichtigen Lebensereignissen wie Heirat oder Geburt eines Kindes den Versicherungsschutz ohne erneute Gesundheitsprüfung erhöhen (Nachversicherungsgarantie). Außerdem verzichtet Zurich bei dem Produkt auf die Möglichkeit der Anwendung des § 163 Versicherungsvertragsgesetz (VVG), welches unter bestimmten Voraussetzungen Versicherer berechtigt die zum Vertragsbeginn vereinbarte Prämie neu festzusetzen.

Die Zurich Grundunfähigkeitsabsicherung verfügt zudem über leicht verständliche, eindeutige Leistungsdefinition. Die Leistung des Versicherers ist dabei unabhängig von einer beruflichen Tätigkeit. Anders als bei einer Unfallversicherung kommt es bei der Grundfähigkeitsversicherung auch nicht darauf an, wie es zu der körperlichen oder geistigen Beeinträchtigung kam.

## Verlässlicher Partner bei der Absicherung biometrischer Risiken

Die Zurich Versicherung bietet seit 1928 Berufsunfähigkeitsversicherungen an. Damit war die Gesellschaft einer der ersten Brufsunfähigkeitsversicherer am deutschen Markt. Mittlerweile zählt Zurich bei der Absicherung biometrischer Risiken zu den größten und innovativsten Versicherern in Deutschland. Allein im Jahr 2013 wurden 79 Millionen Euro Auszahlungen für Leistungen bei Erwerbs- und Berufsunfähigkeit vorgenommen.

#### Pressekontakt:

Bernd O. Engelien - Unternehmenskommunikation -

Telefon: +49 228 268-2725 Fax: +49 228 268-2809

E-Mail: bernd.engelien@zurich.com

## **Unternehmen:**

Zurich Gruppe Deutschland Poppelsdorfer Allee 25 - 33 53115 Bonn

Internet: www.zurich.de/presse

#### Über Zurich Gruppe Deutschland

Die Zurich Gruppe in Deutschland gehört zur weltweit tätigen Zurich Insurance Group. Mit Beitragseinnahmen (2013) von über 5,9 Milliarden EUR, Kapitalanlagen von mehr als 31 Milliarden EUR und rund 5.600 Mitarbeitern zählt Zurich zu den führenden Versicherungen im Schaden- und Lebensversicherungsgeschäft in Deutschland. Sie bietet innovative und erstklassige Lösungen zu Versicherungen, Vorsorge und Risikomanagement aus einer Hand. Individuelle Kundenorientierung und hohe Beratungsqualität stehen dabei an erster Stelle.



