

1. Augsburger Maklerkongress: Veranstaltung zum Thema „Kauf und Verkauf von Maklerbeständen“

Am 24. Februar 2015 findet im Parktheater im Kurhaus Göggingen der 1. Augsburger Maklerkongress statt. Veranstalter des Maklerkongresses in Augsburg zum Thema „Kauf und Verkauf von Maklerbeständen“ ist die SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG. Zu diesem Thema stehen, neben interessanten Vorträgen der SDV AG, auch Fachbeiträge von Referenten der Kanzlei Michaelis auf der Agenda.

Am 24. Februar 2015 findet im Parktheater im Kurhaus Göggingen der 1. Augsburger Maklerkongress statt. Veranstalter des Maklerkongresses in Augsburg zum Thema „Kauf und Verkauf von Maklerbeständen“ ist die SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG. Zu diesem Thema stehen, neben interessanten Vorträgen der SDV AG, auch Fachbeiträge von Referenten der Kanzlei Michaelis auf der Agenda.

Demografischer Wandel – ein Begriff, der immer wieder in den Medien auftaucht. Auch in der Versicherungsbranche bleiben die Folgen dieser Entwicklung nicht aus. Aktuell liegt der Altersdurchschnitt von Versicherungsmaklern bei knapp 50 Jahren. Das hat zur Folge, dass in den kommenden Jahren die Mehrheit der Makler, rein altersbedingt, den Ruhestand erreicht. Zeitgleich herrscht seit Jahren auch ein Nachwuchsmangel in der Branche. Es stellt sich natürlich die Frage, wie viele Makler sich aktuell mit dem Thema Verkauf bzw. Kauf eines Maklerbestandes auseinandergesetzt haben. Inwieweit wurde die eigene Altersversorgung geplant und auch für plötzlich eintretende Notfallsituationen, wie einen Unfall mit längerem Arbeitsausfall oder sogar Berufsunfähigkeit vorgesorgt, um nicht unvorbereitet überrascht zu werden? In diesem Zusammenhang sollte sich der Versicherungsmakler folgende Fragen stellen: Wie viel ist mein Bestand bzw. mein Unternehmen wert? Wie kann ich meinen Bestand veredeln und einem möglichen Preisverfall entgegenwirken? Was fällt alles unter die Definition „Unternehmenswert“? Wie erziele ich einen angemessenen Verkaufspreis und erfülle ich derzeit alle Regularien und Maßnahmen des Vermittlermarktes in Bezug auf Datenschutz und Compliance? In Sachen Unternehmenskauf /-verkauf gibt es unzählige wichtige Faktoren die berücksichtigt werden müssen.

Der 1. Augsburger Maklerkongress beschäftigt sich mit allem rund um das Thema „Kauf und Verkauf von Maklerbeständen“. Der Veranstalter, die SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG, hat seit ihrer Gründung 2009, Servicekomponenten, bedarfsoptimierte Prozesse und Lösungen erarbeitet, die nachweislich zu einer Veredelung des Bestandes führen, und kann hier umfangreiches Wissen vermitteln und Unterstützung bieten. Im Zuge dessen wurde im September 2014 u.a. auch eine umfangreiche Sonderausgabe der „SZENE DER VERSICHERUNGSMAKLER“ mit den wichtigsten Inhalten aufbereitet.

Als weitere Servicekomponente zu diesem Thema stellt die SDV AG ein umfassendes Kompendium, eine Sammlung, mit allen relevanten Informationen zum Thema „Kauf und Verkauf von Beständen“ für Interessierte bereit. Hier steht u. a. eine neutrale, beschreibbare Musterexpertise mit den wichtigsten Angaben inkl. Inhaltsverzeichnis und Empfangsbestätigung zur Verfügung. Für alle Teilnehmer wird nach dem Augsburger Maklerkongress kostenlos das Kompendium erstellt. Für alle, die nicht an der Veranstaltung teilnehmen können, wird das Kompendium nach dem Maklerkongress gegen eine Kostenpauschale von 500,00 € zzgl. MwSt. zur Verfügung gestellt.

Informative Fachartikel und Rechtskolumnen finden Sie in der Sonderausgabe der „SZENE DER VERSICHERUNGSMAKLER“. Diese finden Sie auf www.sdv.ag oder können diese direkt unter hauszeitung@sdv.ag per E-Mail anfordern. Weitere Informationen zur Veranstaltung „1.

Augsburger Maklerkongress“ finden Sie unter www.maklerkongress.de .

Kontakt: 0821/71008-832 / info@maklerkongress.de

Pressekontakt:

SDV Servicepartner der Versicherungsmakler AG

Isabell Kramer

Tel.: +49 (0) 821/ 71008 - 818

E-Mail: isabell.kramer@sdv.ag

Mehr Informationen über die SDV AG finden Sie unter www.sdv.ag.

Hintergrundinformationen

Bei der SDV - Servicepartner der Versicherungsmakler AG steht der Makler im Vordergrund. Die SDV bietet hochwertige Backoffice-Leistungen insbesondere unter Einbezug der gesetzlichen Anforderungen, die durch die EU-Vermittlerrichtlinie und der VVG-Reform notwendig wurden. Das Unternehmen mit Sitz in Augsburg versteht sich als zuverlässiger und kompetenter Partner für den qualifizierten Versicherungsmakler. Es erbringt seine Dienstleistungen als White-Label, getreu der Philosophie: "Unsere Kompetenz und Ihr guter Name."

SDV Logo 1410