

## Honorarkonzept bietet ab sofort Pflegevorsorge

**<strong>Die Honorarkonzept GmbH bietet ihren angebundenen Partnern ab sofort auch eine Netto-Pflegeversicherung.</strong>**

**Die Honorarkonzept GmbH bietet ihren angebundenen Partnern ab sofort auch eine Netto-Pflegeversicherung.** Als Produktpartner konnte der Göttinger Dienstleister die IDEAL Lebensversicherung a.G. (IDEAL) gewinnen, die in der Branche als Spezialist für Seniorenprodukte gilt und der Marktführer im Segment Pflegerentenversicherungen ist. „Mit dem Angebot einer Pflegerente schließen wir eine wichtige Lücke in unserem Produktportfolio“, sagt Heiko Reddmann, Geschäftsführer der Honorarkonzept GmbH. „Angesichts des demographischen Wandels wird eine Pflegeabsicherung immer wichtiger und es freut uns, dass wir mit der IDEAL hier einen Partner gewonnen haben, der über eine ausgezeichnete Kompetenz in diesem Bereich verfügt.“

Mit der IDEAL Pflegerente bietet Honorarkonzept nun eine moderne Absicherung für den Pflegefall. Zu den Produkt-Highlights zählen unter anderem: keine Wartezeit, Beitragsfreistellung im Leistungsfall, Wechseloption bei gesetzlichen Änderungen sowie optional weitere Assistance-Leistungen der IDEAL. Konkret stehen den HK-Partnern die Tarife IDEAL PflegeRente, IDEAL PflegeRente kompakt sowie der superia PflegeSchutz und der superia PflegeSchutz kompakt für junge Menschen zur Auswahl. Bei allen Tarifen handelt es sich um abschlusskostenfreie Netto-Tarife.

### **Pressekontakt:**

insignis GmbH  
Raik Packeiser  
Berliner Allee 9 - 11  
30175 Hannover

Telefon: 0511 / 33 65 15 - 31

Fax: 0511 / 33 65 15 - 33

E-Mail: [raik.packeiser@insignis.de](mailto:raik.packeiser@insignis.de)

Internet: [www.honorarkonzept.de/presse](http://www.honorarkonzept.de/presse)

### **Über die Honorarkonzept GmbH**

Die Honorarkonzept GmbH etabliert in Deutschland einen neuen Ansatz in der Finanzdienstleistung: die Beratung zu Finanzdienstleistungen mittels Honorar-Finanzberatern. Das seit Anfang 2009 aktive Unternehmen unterstützt Honorar-Finanzberater bei ihrem Einstieg in die Honorarberatung. Das Service-Angebot umfasst echte Nettoprodukte in großer Bandbreite, Seminare und Coachings, professionelle IT-Tools für Analyse und Beratung sowie die regionale Unterstützung vor Ort. Darüber hinaus bietet die Honorarkonzept GmbH Unterstützung im Bereich der Administration. Im Produktportfolio von Honorarkonzept finden sich kostenoptimierte Finanzlösungen. In der Fondsanlage wird überwiegend auf Exchange Traded Funds (ETFs) gesetzt.

