

## Innovativer App: Den Wert der Arbeit absichern

**Zeigen Sie Ihrem Kunden, was seine Arbeitskraft wert ist und wie er sich vor Risiken schützt. Die Nachfrage an mobilen Beratungslösungen explodiert, der Markt boomt und wird kontinuierlich größer. Aber wie hilfreich sind solche Applikationen für Finanzvertriebe wirklich? Lösungen, vor allem im Beratungssektor „Vorsorge“ müssen dem Medium entsprechend schnell, informativ und innovativ sein.**

Zeigen Sie Ihrem Kunden, was seine Arbeitskraft wert ist und wie er sich vor Risiken schützt.

Die Nachfrage an mobilen Beratungslösungen explodiert, der Markt boomt und wird kontinuierlich größer. Aber wie hilfreich sind solche Applikationen für Finanzvertriebe wirklich? Lösungen, vor allem im Beratungssektor „Vorsorge“ müssen dem Medium entsprechend schnell, informativ und innovativ sein. Dem trägt auch die iS2 Intelligent Solutions Services AG Rechnung. Seit April können iPad-User im App Store die neue App „Wert der Arbeit“ kostenfrei herunterladen.

Die App greift das Thema „Vorsorge“ unkonventionell bei dem wichtigsten, aber auch stark vernachlässigten Thema „Arbeitskraft“ auf. Sie geht sofort in medias res. Das heißt, sie hilft Vermittlern und Maklern direkt beim Verkauf von BU, Krankentagegeld und Unfall. Schnell und anschaulich zeigt sie, welche Risiken Endkunden eingehen, wenn sie ihre Arbeitskraft nicht absichern. Die App dient hervorragend als Gesprächseinstieg zu einer ausführlichen Beratung und bietet so einen echten Mehrwert im immer schwieriger werdenden Finanzvertrieb.

Kaum ein Endkunde denkt an die immensen Summen im Falle einer BU, eines Unfalls oder einer langwierigen Erkrankung. Die App „Wert der Arbeit“ rechnet das Gehalt bis zum Renteneintritt inklusive Gehaltssteigerungen hoch und gibt das Ergebnis sehr plakativ in EURO aus. Die Höhe der Einbußen überrascht viele Endkunden, so dass sie sich dem Thema „Vorsorge“ viel leichter öffnen. Und schon haben kluge Vermittler für eine detaillierte Beratung den Fuß in der Tür ...

Die App „Wert der Arbeit“ macht auch von der Anwendung her Spaß. Denn mit zwei Dialog- und einer Lösungsseite ist sie bewusst schlank gehalten und kommt sofort zum Wesentlichen. Berater und Endkunde können sofort einsteigen, ohne mit überflüssigen Details überfrachtet zu werden. Dabei bietet die App jedoch alle Zusatzinformationen, um das Risiko dem Endkunden noch brisanter vor Augen zu führen.

- Es gibt nur wenige Eingabefelder. Diese sind als Schieberegler für Alter, Renteneintritt und Einkommensentwicklung realisiert und bieten zudem Wertebereiche, mit denen die Risiken realistisch abgebildet werden können.
- Die App enthält einen Taschenrechner zur Bestimmung jährlicher Bruttoeinkünfte.
- Der Arbeitswert wird kumulativ als Grafik vom aktuellen Jahr bis zum Renteneintrittsjahr angezeigt.
- Es ist eine Tabelle zum Aufklappen mit den gefährlichsten Berufen hinterlegt.
- Detailinformationen zu BU, Unfall und schwere Erkrankungen helfen bei Bedarf durch Zusatzerklärungen. Mit einem einfachen Klick kann der Berater sie dem Kunden zeigen und befreit sich so von langwierigen Hintergrundinformationen.
- Außerdem ist die App ausschließlich für das iPad und nutzt die volle Auflösung, ist also perfekt für die Dialogsituation Berater – Kunde geeignet.

"Wert der Arbeit" wird von iS2 kostenlos und uneingeschränkt zur Verfügung gestellt.

Interessenten können mit diesem Link die App Wert der Arbeit herunterladen oder mit ihrem iPad

im App Store nach „is2“ suchen.

iS2 baut sein Produktportfolio aktuell weiter aus. OASE.online ist fachlich kompatibel zu OASE.7 und enthält neue und innovative Konzepte einer Vorsorgeberatung. Der iS2-Anlassgenerator als erster Baustein des Portalbaukastens myOASE ermöglicht Selektionen mit fachlicher Analyse und verbindet damit die Vorteile einer bedarfsorientierten Beratung mit der Schlagkraft von Kampagnen.



Die Einstiegsseite der neuen App kommt sofort zur Sache: sie beziffert mit nur drei Eingaben den „Wert der Arbeit“ in EURO und visualisiert das Ergebnis als Grafik. Die optimale Verkaufschance für BU, Unfall und Krankentagegeld.



Die zweite Seite unterstützt die Verkaufsansätze mit Hintergrundinformationen zu den Produkten

BU, Unfall und Krankentagegeld.

Sabine Wortmann  
Vertrieb / Marketing  
Telefon: +49 (8161) 606-19  
Fax: +49 (8161) 66 196  
E-Mail: [sabine.wortmann@is2.de](mailto:sabine.wortmann@is2.de)

Die **Intelligent Solution Services AG (iS2)** ist auf die Entwicklung vertriebsorientierter Beratungssoftware für die Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbranche spezialisiert. Als Beratungssystem-Hersteller konzipiert und realisiert iS2 für seine Kunden individualisierte Softwarelösungen. Standardkomponenten unterstützen den gesamten Akquise- und Beratungsprozess bis hin zum Angebot. Das Unternehmen mit Stammsitz in Marzling bei München wurde 1990 gegründet und ist verlässlicher Partner für aktuell 16 Unternehmen unterschiedlicher Größe und heterogener Vertriebsstrukturen. Zurzeit erweitert iS2 sein Portfolio mit Bausteinen über die Vorsorgeberatung hinaus in Richtung eines kompletten Vertriebsportals. iS2 arbeitet in der Fachgruppe „Altersvorsorge“ des Europäischen Instituts für Qualitätsmanagement finanzmathematischer Produkte und Verfahren (EI-QFM) mit. Das EI-QFM entwickelt in Zusammenarbeit mit namhaften Institutionen einheitliche Richtlinien für die Finanzbranchemit dem Ziel der Implementierung eines Prozesses zur Qualitätssicherung finanzmathematischer Produkte und Verfahren. Als einer der führenden Anbieter von Beratungslösungen im Vorsorgebereich ist iS2 zudem Mitglied in der Brancheninitiative Prozessoptimierung (BiPRO e.V.).